# Przykładowy Kwestionariusz dla Instytucji Finansujących

Kwestionariusz dla Instytucji Finansujących stanowi załącznik do memorandum informacyjnego przekazywanego w ramach badania rynku na etapie Oceny Efektywności, zgodnie z opisanymi w Wytycznych I procedurami i harmonogramem. Odpowiedzi udzielone przez Instytucje Finansujące mogą stanowić tajemnicę przedsiębiorstwa i tym samym powinny być odpowiednio chronione, np. poprzez ich zanonimizowanie w raporcie z badania rynku.

|  |
| --- |
| Doświadczenie |
| 1. | Proszę opisać doświadczenie Państwa Instytucji Finansującej w finansowaniu projektów w formule PPP, koncesji i innych z uwzględnieniem projektów z prezentowanego sektora:przykłady projektów;wysokość nakładów inwestycyjnych;projekty z udziałem finansowania z funduszy UE. |
| 2. | Czy Państwa Instytucja Finansująca finansuje takie projekty samodzielnie czy z innymi podmiotami?  |

|  |
| --- |
| Zakres przedsięwzięcia |
| 3. | Czy jest określony poziom nakładów inwestycyjnych poniżej lub powyżej którego nie są Państwo zainteresowani finansowaniem tego typu projektów? |
| 4. | Jaka wielkość nakładów inwestycyjnych na Projekt PPP byłaby dla Państwa optymalna? |
| 5. | Jakie są Państwa kryteria oceny przy udzielaniu finansowania dla podobnych projektów PPP? |
| 6. | Jakie postanowienia w Umowie o PPP związane ze strumieniem przychodów/wynagrodzeniem Partnera Prywatnego są trudne dla zaakceptowania przez Instytucje Finansujące i mogą wpłynąć na gotowość do udzielenia finansowania? |

| Finansowanie |
| --- |
| 7. | Jaki procentowy poziom zaangażowania w Projekt PPP jesteście Państwo gotowi rozważyć? |
| 8. | Jaki powinien być poziom poniższych parametrów, aby Projekt PPP był dla Państwa interesujący:struktura długu do kapitału własnego;termin zapadalności długu;marże;kluczowe wskaźniki zdolności obsługi długu (np. DSCR, LLCR, itp.);stopa zwrotu z projektu? |
| 9. | Jakiego rodzaju zabezpieczeń Państwo oczekują? Które z nich uważacie Państwo za niezbędne? Prosimy o zaznaczenie odpowiedzi (\*niepotrzebne skreślić):zabezpieczenie na majątku Partnera Prywatnego – tak/nie\*;zabezpieczenie na udziałach spółki celowej – tak/nie\*;umowa bezpośrednia– tak/nie\*;cesja wierzytelności, przekaz z umowy PPP – tak/nie\*;cesja wierzytelności z gwarancji dobrego wykonania – tak/nie\*;cesja z wierzytelności z umów ubezpieczenia/ objęcia umową ubezpieczenia – tak/nie\*;zastaw rejestrowy lub finansowy na rachunkach – tak/nie\*;inne - jakie? |
| 10. | Jaki okres, z punktu widzenia Instytucji Finansującej, jest niezbędny po Zamknięciu Komercyjnym dla podpisania głównej dokumentacji finansowej – Zamknięcia Finansowego? Co wpływa na długość tego okresu? |
| 11. | Czy byliby Państwo skłonni dokonać Zamknięcia Finansowego niezwłocznie po Zamknięciu Komercyjnym Projektu PPP i jakie warunki powinny być spełnione, żeby okres pomiędzy Zamknięciem Komercyjnym i Finansowym był możliwie najkrótszy? |
| 12. | Jakie są czynniki, które wpłynęłyby na podwyższenie lub obniżenie poziomu kosztów finansowania Projektu PPP na etapie przyznania finansowania, jak również na kolejnych etapach realizacji Projektu, w tym po oddaniu infrastruktury do użytkowania? |

|  |
| --- |
| Ryzyka |
| 13. | Czy proponowany podział zadań i ryzyk jest dla Państwa możliwy do zaakceptowania? |
| 14. | Czy zaakceptowaliby Państwo przejęcie przez Partnera Prywatnego ryzyka utraty dotacji lub części dotacji ze środków UE z winy Partnera Prywatnego? (Do zastosowania w przypadku Projektu Hybrydowego) |

|  |
| --- |
| Inne |
| 15. | Jakie inne czynniki mogą wpłynąć na Państwa decyzję o finansowaniu Projektu PPP? |
| 16. | Jaki model współpracy z Podmiotem Publicznym preferowaliby Państwo przy realizacji Projektu PPP?model oparty wyłącznie na opłacie za dostępność;model oparty na opłacie za dostępność (stałą) z dodatkową częścią ruchomą w zależności od zmiany popytu na usługi;inne? |
| 17. | Czy dołączony harmonogram procesu przetargowego jest Państwa zdaniem odpowiedni i możliwy do realizacji? |
| 18. | Uwagi dodatkowe Instytucji Finansującej. |