

1	Roboty budowlane polegające na zaprojektowaniu, wykonaniu i wyposażeniu w niezbędne instalacje obiektu szpitalnego przy SP ZOZ Szpitalu Wielospecjalistycznym w Jaworznie z przeznaczeniem na stację dializ wraz z poradnią nefrologiczną.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem udzielanej koncesji jest zaprojektowanie, wybudowanie i wyposażenie w niezbędne instalacje, właściwe dla tego typu i przeznaczenia obiektu szpitalnego, Stacji Dializ wraz z poradnią nefrologiczną, za wynagrodzeniem w postaci prawa do udzielania świadczeń zdrowotnych w ramach powstałego obiektu.
2	Podmiot publiczny	SP ZOZ Szpital Wielospecjalistyczny w Jaworznie
3	Partner prywatny	Nefrolux NZOZ Lucjan Sobieraj s.c.
4	Lokalizacja	Jaworzno (Śląskie)
5	Sektor podstawowy	Ochrona zdrowia
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	6 400 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	06-08-2009
9	Data zamknięcia finansowego	06-08-2009
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	180 (15 lat)
11	Data zakończenia projektu	19-05-2024
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Koncesjonariusz będzie miał prawo przez okres nie dłuższy niż 15 lat na prowadzenie w części budynku działalności gospodarczej w zakresie udzielania świadczeń zdrowotnych w ramach Stacji Dializ wraz z poradnią nefrologiczną.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wydaniem nieruchomości i infrastruktury udostępnionej na potrzeby prac projektowo-budowlanych (realizacji koncesji). ryzyko prawne i regulacyjne związane z wybranym modelem świadczenia usług medycznych.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko ekonomiczne, w szczególności ryzyko budowy i popytu, wykonywania koncesji spoczywa na koncesjonariuszu przez cały czas trwania umowy koncesji.
16	Data wszczęcia postępowania	06-06-2009
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Koszty realizacji przedmiotu koncesji ponosi w całości Koncesjonariusz.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Anna Bryl (email: zampubl@szpital.jaw.pl   tel.: 32 317 48 79)

<b>2</b>	<b>Koncesja na prowadzenie działalności zbiorowego zaopatrzenia w wodę i zbiorowego odprowadzania ścieków na terenie gminy Kiszkowo.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest świadczenie przez koncesjonariusza usług zbiorowego zaopatrzenia w wodę i zbiorowego odprowadzania ścieków na terenie gminy Kiszkowo w wykonaniu zadania własnego jednostki samorządu terytorialnego, o którym mowa w art. 3 ustawy z dnia 07 czerwca 2001r. o zbiorowym zaopatrzeniu w wodę i zbiorowym odprowadzaniu ścieków (Dz. U. Nr 123 z 2006r., poz. 858 ze zm.) w oparciu o instalacje wodociągowe i kanalizacyjne wraz z uzbrojeniami i urządzeniami, którymi jest dostarczana woda lub są odprowadzane ścieki, a będącymi własnością gminy Kiszkowo i przekazane do użytkowania koncesjonariuszowi.
2	Podmiot publiczny	Urząd Gminy Kiszkowo
3	Partner prywatny	Spółdzielnia Mieszkaniowa w Rybnie Wielkim
4	Lokalizacja	Kiszkowo (Wielkopolskie)
5	Sektor podstawowy	Gospodarka wodno-kanalizacyjna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	3 000 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	18-12-2009
9	Data zamknięcia finansowego	18-12-2009
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	36 (3 lata)
11	Data zakończenia projektu	02-12-2012
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Opłaty od użytkowników wg ustalonej taryfy.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Koncesjodawca ponosi ryzyko wad prawnych i technicznych składników majątkowych będących przedmiotem wkładu własnego oraz dzielone z Koncesjonariuszem ryzyko dostępności.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Koncesjonariusz ponosi ryzyko wykonywania przedmiotu koncesji, tj. ryzyko popytu oraz dzielone z Koncesjodawcą ryzyko dostępności.
16	Data wszczęcia postępowania	09-10-2009
17	Aktualny status realizacji umowy	Umowa zrealizowana
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Koncesjodawca zapewnia infrastrukturę, która jest w trakcie trwania umowy utrzymywana i zarządzana przez Koncesjonariusza.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Jan Palicki (email: jan.palicki@kiszkowo.pl   tel.: 61 429 70 10)

3	Świadczenie odpłatnych usług bezprzewodowego, szerokopasmowego dostępu do sieci Internet na częstotliwości obejmującej cztery dupleksowe kanały radiowe, każdy o szerokości 3,5 MHz (łącznie 6 umów dla każdego zakresu częstotliwości).	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest odpłatne świadczenie usług bezprzewodowego szerokopasmowego dostępu do sieci Internet a na obszarze województwa wielkopolskiego.
2	Podmiot publiczny	Urząd Marszałkowski Województwa Wielkopolskiego w Poznaniu
3	Partner prywatny	INEA S.A.
4	Lokalizacja	Poznań (Wielkopolskie)
5	Sektor podstawowy	Telekomunikacja
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	410 439 349,55
7	Przedział wartości umowy brutto	Największe (>500 mln)
8	Data zawarcia umowy	17-02-2010
9	Data zamknięcia finansowego	17-02-2010
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	154 (12 lat 10miesiące)
11	Data zakończenia projektu	2022
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak Nazwa programu: RPO Województwa Wielkopolskiego na lata 2007-2013 Data podpisania umowy o dofinansowanie: 23-12-2010
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem Koncesjonariusza są pożytki ze świadczenia usług objętych przedmiotem koncesji.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Koncesjodawca jest odpowiedzialny za wykonanie obowiązków wynikających z decyzji UKE oraz za zgodność treści umowy z przepisami prawa.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Koncesjonariusza obciąża całkowite ryzyko wykonywania przedmiotu koncesji (świadczenia usług telekomunikacyjnych) oraz jest on zobowiązany do zapewnienia dostępności świadczonych usług w wymaganym zakresie dla wszystkich mieszkańców, instytucji oraz wszystkich podmiotów działających na wskazanym obszarze.
16	Data wszczęcia postępowania	17-04-2009
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	brak danych
19	Źródła finansowania projektu	Składniki majątkowe powierzone partnerowi prywatnemu zostały sfinansowane dzięki wykorzystaniu dotacji UE (RPO Warmińsko-Mazurskie), jednak przedsięwzięcie nie jest projektem hybrydowym, a działalność koncesjonariusza (operatora), jest finansowana przez stronę prywatną.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Wojciech Jankowiak (tel. 61 626 66 66)

4	Kompleksowa termomodernizacja budynków oświatowych: Gimnazjum im. Ojca Ludwika Wrodarczyka, Zespół Szkół Podstawowo-Gimnazjalnych, Liceum Ogólnokształcące, Szkoła Podstawowa Nr 2 i Przedszkole Nr 3 stanowiących budynki użyteczności publicznej Gminy Radzionków.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem zamówienia jest wykonanie termomodernizacji budynków oświatowych w Gminie Radzionków takich jak: Gimnazjum im. Ojca Ludwika Wrodarczyka, Zespół Szkół Podstawowo - Gimnazjalnych, Liceum Ogólnokształcące, Szkoła Podstawowa Nr 2 i Przedszkole Nr 3 oraz realizacja działań modernizacyjnych w zakresie zmniejszenia kosztów energii cieplnej i mediów w wymienionych budynkach użyteczności publicznej.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miasta Radzionków
3	Partner prywatny	Siemens Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Radzionków (Śląskie)
5	Sektor podstawowy	Efektywność energetyczna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	8 977 574
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	04-03-2010
9	Data zamknięcia finansowego	04-03-2010
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	120 (10 lat)
11	Data zakończenia projektu	11-01-2020
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie partnera prywatnego będzie pochodzić w całości od podmiotu publicznego w ramach cyklicznych płatności, dokonywanych zgodnie z przyjętym przez strony harmonogramem spłat. Środki na zapłatę wynagrodzenia będą pochodzić z oszczędności wygenerowanych w związku z przeprowadzoną termomodernizacją. W wypadku nieuzyskania zagwarantowanych w ofercie oszczędności, kwotę wynikającą z ilości zwiększonego zużycia w gigadżulach a stawką za gigadżula w momencie wyliczenia oszczędności, partner prywatny zapłaci po dokonaniu takiego przeliczenia podmiotowi publicznemu na podstawie noty obciążeniowej wraz z karą umowną za takie przekroczenie.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko występujące po stronie partnera publicznego związane ze: zmianą stawek VAT; zmianą cen gazu i energii; sposobem zmiany zasad użytkowania obiektu w okresie 10 lat oraz z wystąpieniem klęsk żywiołowych.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko występujące po stronie partnera prywatnego związane z: procesem projektowym i budowlanym (np. ryzyko powodujące zmiany kosztów, terminów, opóźnienia wykonania prac związanych z wpływem czynników zewnętrznych na budowę i warunków atmosferycznych); dostępnością nakładów na przedsięwzięcie; uzyskaniem gwarantowanego poziomu oszczędności; utrzymaniem budynków i wykonywaniem usług koniecznych do podtrzymania zagwarantowanych oszczędności.
16	Data wszczęcia postępowania	15-07-2009
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Partner prywatny ponosi koszt wykonania dokumentacji projektowej, robót budowlanych, wdrożenia zintegrowanego systemu zarządzania gospodarką energetyczną i mediami oraz utrzymuje inwestycję w okresie umownym.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Brak danych Brak danych (email: Brak danych   tel.: Brak danych)

5	Roboty budowlane polegające na zaprojektowaniu, wykonaniu i wyposażeniu w niezbędne instalacje i media oraz sprzęt, właściwe dla funkcji i przeznaczenia tego typu obiektu szpitalnego przy SP ZOZ Szpitalu Wielospecjalistycznym w Jaworznie z przeznaczeniem na oddział tózkowy nefrologiczny.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem udzielanej koncesji są poprzedzone pełnym procesem projektowym, roboty budowlane polegające na wybudowaniu i wyposażeniu w niezbędne instalacje i media oraz sprzęt, właściwe dla funkcji i przeznaczenia tego typu oddziału szpitalnego, na terenie pod budowę stacji dializ z poradnią nefrologiczną, z którą nowo budowany oddział nefrologiczny ma być kompatybilny pod względem technicznym oraz dopasowany wizualnie i kolorystycznie do pozostałej części budynku.
2	Podmiot publiczny	SP ZOZ Szpital Wielospecjalistyczny w Jaworznie
3	Partner prywatny	Nefrolux NZOZ Lucjan Sobieraj s.c.
4	Lokalizacja	Jaworzno (Śląskie)
5	Sektor podstawowy	Ochrona zdrowia
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	1 500 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	31-03-2010
9	Data zamknięcia finansowego	31-03-2010
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	180 (15 lat)
11	Data zakończenia projektu	11-01-2025
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Pożytki z prowadzenia działalności gospodarczej w zakresie udzielania świadczeń zdrowotnych w ramach oddziału nefrologicznego.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wniesieniem składnika majątkowego w stanie prawnym i technicznym zdatnym do realizacji umowy koncesji. Ryzyko regulacyjne i prawne związane z możliwością świadczenia usług będących przedmiotem umowy przez koncesjonariusza.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko ekonomiczne, w szczególności ryzyko budowy i popytu, wykonywania koncesji spoczywa na koncesjonariuszu przez cały czas trwania umowy koncesji.
16	Data wszczęcia postępowania	18-12-2009
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie – 100% pokrywa partner prywatny (kredyt inwestycyjny).
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Anna Bryl (email: zampubl@szpital.jaw.pl   tel.: 32 317 48 79)

6 Wybór partnera prywatnego w ramach umowy o partnerstwie publiczno - prywatnym: Uruchomienie linii przewozów regularnych dzieci do szkoły i innych osób w Gminie Ustka.		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem przedsięwzięcia jest: 1. Wybór partnera prywatnego w ramach umowy o partnerstwie publiczno - prywatnym: Uruchomienie linii przewozów regularnych dzieci do szkoły i innych osób w Gminie Ustka. W ramach umowy o partnerstwie publiczno-prywatnym partner prywatny będzie zobowiązany do zapewnienia przewozów osób na terenie Gminy Ustka, w określonych godzinach, w tym zapewnienie dojazdu uczniów do szkół.
2	Podmiot publiczny	Urząd Gminy Ustka
3	Partner prywatny	Lazur Sp. z o.o. oraz Usługi Przewozowe "Ramzes"
4	Lokalizacja	Ustka (Pomorskie)
5	Sektor podstawowy	Usługi transportowe
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	460 903,81
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	07-07-2010
9	Data zamknięcia finansowego	07-07-2010
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	40 (3 lata 4 miesiące)
11	Data zakończenia projektu	19-10-2013
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Pożytkami Partnera Prywatnego są przychody ze sprzedaży biletów miesięcznych oraz dodatkowych przewozów uczniów zleconych przez Zamawiającego, a także przychody ze sprzedaży biletów dla indywidualnych pasażerów.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko wyboru właściwej formy realizacji zadania publicznego.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Partner prywatny ponosi ryzyko dostępności i częściowo ryzyko popytu (część przychodów związana z przejazdami pasażerów indywidualnych).
16	Data wszczęcia postępowania	25-02-2010
17	Aktualny status realizacji umowy	Umowa zrealizowana
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Koncesja realizowana jest w oparciu o tabor partnera prywatnego. W ramach wynagrodzenia podmiot publiczny refunduje całość nakładów eksploatacyjnych poniesionych przez partnera prywatnego. Wartość nominalna tych nakładów to 460 903,81 zł. Brak danych dotyczących struktury finansowania po stronie prywatnej.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Bożenna Kozniwski (email: wojt@ustka.ug.gov.pl   tel.: 59 815 24 00)

<b>7</b>	<b>Budowa parkingu podziemnego wraz z niezbędną infrastrukturą pod placem Nowy Targ we Wrocławiu oraz z nawierzchnią placu i jej zagospodarowaniem.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiot zamówienia obejmuje zaprojektowanie i wykonanie: Co najmniej 2 kondygnacyjnego parkingu podziemnego dla samochodów osobowych na min. 300 - max. 800 pojazdów pod placem Nowy Targ. nawierzchni w/w placu i jej zagospodarowanie. Koncesjonariusz na podstawie umowy koncesji zobowiązany będzie do wykonania przedmiotu koncesji za wynagrodzeniem, które stanowi wyłączne prawo do korzystania z parkingu wraz z płatnością Koncesjodawcy.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski Wrocławia
3	Partner prywatny	Konsorcjum firm: 1. Mota – Engil Central Europe S.A. – Lider konsorcjum, 2. Mota – Engil, Engenharia eConstrucao, S.A., 3. EMSA – EMPREENDIMENTOS E EXPLORACAO DE ESTACIONAMENTOS, S.A., 4. ESLI – Parques de Estacionamento S.A., 5. IMMO Park Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Wrocław (Dolnośląskie)
5	Sektor podstawowy	Infrastruktura transportowa
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	39 048 900,96
7	Przedział wartości umowy brutto	Małe (20-50 mln)
8	Data zawarcia umowy	16-07-2010
9	Data zamknięcia finansowego	16-07-2010
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	480 (40 lat)
11	Data zakończenia projektu	18-12-2049
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem jest czerpanie korzyści z tytułu świadczenia usług uzupełnione wypłatami z budżetu miasta (do kwoty 15 mln PLN).
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Podział zadań i ryzyk pomiędzy stronami był przedmiotem negocjacji. Koncesjodawca ponosi część ryzyka ekonomicznego związanego z wykonaniem Umowy w zakresie płatności na rzecz Koncesjonariusza. Koncesjodawcę obciąża ryzyko związane z prowadzeniem postępowania o wybór Koncesjonariusza oraz z wyborem Koncesjonariusza. Ponosi on także ryzyko polityczne i społeczne związane z realizacją przedmiotu Umowy.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Wszelkie ryzyka związane z wykonaniem umowy obciążają koncesjonariusza, w szczególności ryzyko prawidłowego zaprojektowania i wykonania obiektu, ryzyko dostępności i popytu a także ryzyko ekonomiczne związane z wykonaniem przedmiotu koncesji.
16	Data wszczęcia postępowania	22-04-2009
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Struktura finansowania oraz rodzaj i wysokość ewentualnych dopłat Koncesjodawcy była przedmiotem negocjacji oraz kryterium oceny ofert. Koncesjodawca, z środków własnych, po dokonaniu odbioru końcowego parkingu, dokonał płatności na rzecz Koncesjonariusza w wysokości 15 122 950,82 zł, co stanowi 38,73% całkowitego kosztu przedmiotu koncesji. W okresie eksploatacji Koncesjodawca nie ponosi żadnych kosztów. Realizacja projektu jest finansowana przez koncesjonariusza – z środków własnych oraz kredytu bankowego. kredyt 31, 3 mln PLN Udzielony przez EBOiR).
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Elżbieta Urbanek (email: dig@um.wroc.pl   tel.: 71 777 71 12)

8	Zaprojektowanie oraz częściowe sfinansowanie przebudowy drogi gminnej nr 101130G, 101202G i skrzyżowania z drogą wojewódzką nr 203 wraz z budową oświetlenia drogowego - wybór partnera prywatnego w ramach umowy o partnerstwie publiczno – prywatnym	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem przedsięwzięcia jest: Zaprojektowanie oraz częściowe sfinansowanie przebudowy drogi gminnej nr 101130G, 101202G i skrzyżowania z drogą wojewódzką nr 203 wraz z budową oświetlenia drogowego - wybór partnera prywatnego w ramach umowy o partnerstwie publiczno - prywatnym. Realizacja przedsięwzięcia została zlokalizowana na terenie działki drogowej nr 29 stanowiącej własność Gminy Ustka o powierzchni 2,42 ha, będącej drogą gminną.
2	Podmiot publiczny	Urząd Gminy Ustka
3	Partner prywatny	Morpol S.A.
4	Lokalizacja	Ustka (Pomorskie)
5	Sektor podstawowy	Infrastruktura transportowa
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	2 178 816,43
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2010-08-16
9	Data zamknięcia finansowego	2010-08-16
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	139 (11 lat 7 miesięcy)
11	Data zakończenia projektu	07-04-2035
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie partnera prywatnego płatne przez gminę w miesięcznych ratach.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Podmiot publiczny ponosi ryzyko przedsięwzięcia tylko w zakresie w jakim zobowiązał się do pokrycia części kosztów inwestycji
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Partner prywatny ponosi zasadniczą część ryzyka budowy i dostępności.
16	Data wszczęcia postępowania	18-05-2010
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Partner prywatny jest zobowiązany do sfinansowania w całości przedmiotowej inwestycji. Partner prywatny sfinansował 65,58% wszystkich nakładów inwestycyjnych koniecznych do zrealizowania przedsięwzięcia (łącznie wartość nominalna nakładów strony prywatnej: 1 428 867,81 zł brutto). Podmiot publiczny poniósł 34,42% wszystkich nakładów inwestycyjnych, tj. 749 948,62 zł brutto. Wkład własny gminy wypłacany zostanie po wybudowaniu obiektu oraz uzyskaniu pozwolenia na użytkowanie, w miesięcznych ratach w ciągu 3 lat.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Bartosz Kuna (email: drogi@ustka.ug.gov.pl   tel.: 59 815 24 00)



<b>9</b>	<b>Przebudowa Domu Opieki Społecznej w Kobylnicy na potrzeby Zakładu Opiekuńczo-Leczniczego oraz wykonywania zadań o charakterze komplementarnym.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedsięwzięcie obejmuje przebudowę istniejącego w stanie surowym zamkniętym Domu Pomocy Społecznej w Kobylnicy na potrzeby Zakładu Opiekuńczo-Leczniczego oraz dodatkowo na potrzeby działalności o charakterze komplementarnym z zakresu opieki zdrowotnej lub pomocy społecznej.
2	Podmiot publiczny	Urząd Gminy Kobylnica
3	Partner prywatny	SON Sp.zo.o. (Niepubliczny Psychiatryczny Zakład Opieki Zdrowotnej)
4	Lokalizacja	Kobylnica (Pomorskie)
5	Sektor podstawowy	Ochrona zdrowia
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	4 295 127
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	05-10-2010
9	Data zamknięcia finansowego	05-10-2010
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	360 (30 lat)
11	Data zakończenia projektu	30-04-2040
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie Partnera Prywatnego stanowi wyłączne prawo do korzystania z obiektu w sposób zgodny z opisem potrzeb i wymagań Podmiotu Publicznego.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Podmiot publiczny ponosi ryzyko i odpowiedzialność za: prawidłowość przekazanej podmiotowi prywatnemu dokumentacji projektowej; ustanowienie hipoteki na nieruchomości w wysokości 75% zabezpieczenia kredytu partnera prywatnego, wymaganego przez instytucję finansującą; zagospodarowanie terenu.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Partner prywatny ponosi ryzyko i odpowiedzialność związane z: budową; finansowaniem przedsięwzięcia zarówno na etapie budowy, jak i na etapie eksploatacji (w tym uzyskanie finansowania z NFZ); popytem, dostępnością i jakością świadczonych usług; prowadzeniem działalności gospodarczej; utrzymaniem obiektu w stanie niepogorszonym.
16	Data wszczęcia postępowania	20-07-2010
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie – 100% pokrywa partner prywatny (kredyt inwestycyjny). Podmiot publiczny zapewnia zabezpieczenie kredytu hipoteką na nieruchomości, wkład własny w postaci nieruchomości i dokumentacji projektowej.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Marta Prezlata (email: m.prezlata@kobylnica.eu   tel.: 59 842 90 70)

10 Koncesja na roboty budowlane dla zadania pn. „Kompleks mineralnych basenów w Solcu – Zdroju”.		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem umowy będzie określenie zasad realizacji przedsięwzięcia - Budowa kompleksu mineralnych basenów w Solcu – Zdroju z zapleczem leczniczo – relaksacyjno – wypoczynkowym oraz infrastrukturą i zagospodarowaniem, wykorzystującego naturalne wody mineralne, w ramach którego Koncesjonariusz zobowiąże się w szczególności do zaprojektowania, wybudowania i eksploatacji wzniesionej infrastruktury.
2	Podmiot publiczny	Urząd Gminy Solec-Zdrój
3	Partner prywatny	Malinowy Zdrój Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Solec Zdrój (Świętokrzyskie)
5	Sektor podstawowy	Sport i turystyka
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	19 814 434,08
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	2010-10-28
9	Data zamknięcia finansowego	2010-10-28
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	324 (27 lat)
11	Data zakończenia projektu	08-06-2037
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak  Nazwa programu operacyjnego: RPO Województwa Świętokrzyskiego na lata 2007-2013  Dodatkowe informacje: 2013 Całkowita wartość projektu wynosi 19,68 mln zł. Całkowite wydatki kwalifikowalne projektu to 16 mln zł, w tym: środki europejskie 6,8 mln zł; współfinansowanie 1,2 mln zł; wkład własny beneficjenta 8 mln zł. 2013 Całkowita wartość projektu wynosi 19,68 mln zł. Całkowite wydatki kwalifikowalne projektu to 16 mln zł, w tym: środki europejskie 6,8 mln zł; współfinansowanie 1,2 mln zł; wkład własny beneficjenta 8 mln zł.
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie Koncesjonariusza stanowi wyłączne prawo do korzystania z obiektu wraz z płatnością Koncesjodawcy.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Koncesjodawca ponosi ryzyko finansowe wybudowania obiektu w takim zakresie, w jakim jakim zobowiązany jest do płatności na rzecz Koncesjonariusza. Przejęcie przez oferenta jak największej ilości i zakresu zadań i ryzyk związanych z przedsięwzięciem pomiędzy Koncesjodawcą a Koncesjonariuszem stanowi kryterium oceny ofert.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Koncesjonariusz przez cały okres obowiązywania umowy przyjmuje na siebie zasadniczą część ryzyka finansowego inwestycji, w szczególności: ryzyko projektowe, budowlane i eksploatacyjne. Przejęcie przez oferenta jak największej ilości i zakresu zadań i ryzyk związanych z przedsięwzięciem pomiędzy Koncesjodawcą a Koncesjonariuszem.
16	Data wszczęcia postępowania	30-12-2009
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Projekt zakwalifikowany został do wsparcia po I etapie dwuetapowego konkursu zamkniętego nr 2.3.2 dla Działania 2.3 Promocja Gospodarcza i Turystyczna Regionu w ramach Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Świętokrzyskiego na lata 2007 – 2013.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Piotr Kalita (email: pkalita@solec-zdroj.pl   tel.: 41 377 60 41)

11 Obsługa przewozów w transporcie zbiorowym na terenie Gminy Łazy.		
1	Syntetyczny opis projektu	Organizacja transportu zbiorowego polega na obsłudze trzech linii autobusowych na terenie Gminy Łazy o następującym przebiegu: Grabowa - Łazy -Rokitno Szlacheckie - Hutki Kanki; Grabowa - Łazy - Zawiercie dworzec autobusowy drogą kolejową; Chruszczobród - Wysoka - Łazy - Zawiercie dworzec autobusowy przez Ciągowice, Kuźnicę Mastońską; poprzez co najmniej 10 kursów dziennie. Przewoźnik we własnym zakresie zorganizuje dystrybucję biletów albo system pobierania opłat za przejazd.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski w Łazach
3	Partner prywatny	Przedsiębiorstwo Komunikacji Miejskiej Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Łazy (Śląskie)
5	Sektor podstawowy	Usługi transportowe
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	209 720
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	02-11-2010
9	Data zamknięcia finansowego	02-11-2010
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	24 (2 lata)
11	Data zakończenia projektu	27-12-2011
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie koncesjonariusza stanowią przychody z tytułu sprzedaży biletów oraz wynagrodzenie od koncesjonodawcy w formie miesięcznego ryczałtu, mające pokrywać koszty związane z honorowaniem ulg lokalnych oraz koszty obsługi linii Grabowa - Łazy -Rokitno Szlacheckie - Hutki Kanki
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko wyboru instrumentu prawnego realizacji zadań własnych (ryzyko polityczne).
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko popytu i świadczenia usługi w standardzie i na zasadach określonych w umowie.
16	Data wszczęcia postępowania	01-07-2010
17	Aktualny status realizacji umowy	Umowa zrealizowana
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie projektu jest domeną partnera prywatnego. Podmiot publiczny nie posiada informacji dotyczących nakładów inwestycyjnych i eksploatacyjnych dotyczących partnera prywatnego.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Anna Barczyk (email: a.barczyk@lazy.pl   tel.: 32 672 94 22)

12	Skład, druk, kolportaż wydania papierowego oraz przygotowanie wydania internetowego, jak również sprzedaż i obsługa sprzedaży prenumeraty wersji papierowej i abonamentu wydania internetowego dwumiesięcznika Biuletyn Skarbowy Ministerstwa Finansów.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest skład, druk, kolportaż wydania papierowego oraz przygotowanie wydania internetowego, jak również sprzedaż i obsługa sprzedaży prenumeraty wersji papierowej i abonamentu wydania internetowego dwumiesięcznika Biuletyn Skarbowy Ministerstwa Finansów. W ramach umowy koncesji bez ponoszenia opłat po stronie Koncesjodawcy i jednostek przezeń nadzorowanych koncesjonariusz zobowiązany będzie do drukowania na rzecz Koncesjodawcy 1200 egzemplarzy każdego z 12 numerów Biuletynu Skarbowego i rozsyłania ich według rozdzielnika sporządzonego przez Koncesjodawcę.
2	Podmiot publiczny	Ministerstwo Finansów
3	Partner prywatny	INFOR Ekspert Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Warszawa (Mazowieckie)
5	Sektor podstawowy	Inne
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	585 600
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2011-02-2011
9	Data zamknięcia finansowego	16-02-2011
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	24 (2 lata)
11	Data zakończenia projektu	05-02-2013
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Koncesjonariuszowi w ramach wynagrodzenia przysługują wpływy z prenumeraty i abonamentu oraz sprzedaży detalicznej egzemplarzy Biuletynu Skarbowego, zarówno wersji papierowej, jak i elektronicznej.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wyborem właściwej formuły realizacji zadania i związane z tym ryzyko zapewnienia dostępu do informacji potrzebnych do funkcjonowania administracji podległej koncesjodawcy.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko popytu - ryzyko przygotowania przedmiotu koncesji (wydawnictw) zgodnie z harmonogramem i ponoszenia kosztów z tym związanych. Ryzyko dostępności wydawnictwa w wersji papierowej i elektronicznej dla podmiotów wskazanych przez Koncesjodawcę. Ryzyko utrzymania cen wydawnictwa dla odbiorcy końcowego.
16	Data wszczęcia postępowania	16-09-2010
17	Aktualny status realizacji umowy	Umowa zrealizowana
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie jest zadaniem koncesjonariusza.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Brak danych Brak danych (email: Brak danych   tel.: Brak danych)

<b>13</b>	<b>Obsługa i administrowanie Zbiorczym Punktem Gromadzenia Odpadów przy ul. Nowohuckiej w Krakowie. Znak sprawy 9/II/2011.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest obsługa i administrowanie Zbiorczym Punktem Gromadzenia Odpadów przy ul. Nowohuckiej w Krakowie. Przewiduje się, że ZPGO czynny będzie przez cały rok (z wyjątkiem świąt i dni ustawowo wolnych od pracy) w dniach od poniedziałku do soboty przez nie mniej niż 8 godzin dziennie, przy czym w dniach od poniedziałku do piątku ZPGO będzie przyjmował odpady od mieszkańców co najmniej do godz. 18.00, a w soboty co najmniej do godz. 15.30.
2	Podmiot publiczny	Zarząd Infrastruktury Komunalnej i Transportu w Krakowie ZIKiT
3	Partner prywatny	MPO Sp. z o.o. w Krakowie
4	Lokalizacja	Kraków (Małopolskie)
5	Sektor podstawowy	Gospodarka odpadami
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	8 390 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	18-04-2011
9	Data zamknięcia finansowego	18-04-2011
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	120 (10 lat)
11	Data zakończenia projektu	24-02-2021
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie koncesjonariusza stanowią opłaty pobierane od przedsiębiorców za korzystanie z ZPGO oraz pożytki z zagospodarowania odpadów przekazanych do ZPGO. Nie jest przewidziana żadna płatność ze strony koncesjodawcy.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Zgodnie z umową koncesji- wszelkie ryzyka realizacji koncesji ponosi koncesjonariusz, jednak wydaje się, że mimo wszystko koncesjodawca odpowiada za stan prawny i techniczny infrastruktury powierzonej koncesjonariuszowi.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko popytu, osiągnięcia zakresu przetwarzania frakcji zgodnie z umową oraz ryzyko związane z eksploatacją i utrzymaniem zarządzanych składników majątkowych.
16	Data wszczęcia postępowania	10-02-2011
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie przedsięwzięcia na etapie eksploatacji jest zadaniem koncesjonariusza. Przedsięwzięcie nie jest projektem hybrydowym, ale infrastruktura zarządzana przez operatora została wzniesiona przy wsparciu dofinansowania w ramach środków Norewskich i EOG. Podmiot publiczny nie posiada informacji dotyczących nakładów inwestycyjnych i eksploatacyjnych dotyczących partnera prywatnego.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Teresa Kowalińska (email: tkowalinska@zikit.krakow.pl   tel.: 12616 86 58)

14 Zarządzanie krytą pływalnią Neptun w Gliwicach przy ul. Dzionkarzy.		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest utrzymanie i zarządzanie krytą pływalnią Neptun położoną w Gliwicach przy ul. Dzionkarzy na części działek nr 1614 i 1615, obręb Sońnica o łącznej powierzchni 4.526,85 m2 przez okres nie dłuższy niż 5 lat. Koncesjonariusz będzie świadczył usługi objęte koncesją na rzecz osób trzecich w imieniu własnym i na własną odpowiedzialność.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski w Gliwicach
3	Partner prywatny	Konsorcjum firm: Kolejowe Przedsiębiorstwo Związkowe Sp. z o.o. oraz IQ Service Jacek Bańczyk.
4	Lokalizacja	Gliwice (Śląskie)
5	Sektor podstawowy	Sport i turystyka
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	1 033 200
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2011-06-08
9	Data zamknięcia finansowego	2011-06-08
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	24 (2 lata)
11	Data zakończenia projektu	28-05-2013
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem koncesjonariusza jest prawo do pobierania pożytków z przedmiotu koncesji oraz dopłaty koncesjodawcy.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wniesieniem składnika majątkowego w stanie prawnym i technicznym zdolnym do realizacji koncesji. Częściowo ryzyko dostępności (w zakresie w jakim kontraktuje ją u koncesjonariusza).
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko popytu (większa część) oraz ryzyko dostępności w części w jakiej opłatę wnosi Koncesjodawca.
16	Data wszczęcia postępowania	01-02-2011
17	Aktualny status realizacji umowy	Umowa zrealizowana
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	W okresie koncesji, koncesjonariusz ponosi ryzyko finansowania przedmiotu koncesji. Zgodnie z informacją przekazaną przez Podmiot publiczny, nie ponosi on nakładów eksploatacyjnych projektu.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Beata Tymoszek (email: tymoszek_b@um.gliwice.pl   tel.: 32 238 54 44)

15 Realizacja usług związanych z organizacją Konferencji Euroanalysis XVII (25-29 sierpnia 2013 r.).		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest organizacja części logistycznej i technicznej, niezbędnych przy organizacji Konferencji Euroanalysis XVII w dniach 25-29 sierpnia 2013 r., w ramach umowy o partnerstwie publiczno prywatnym (Dz. U. z 2009 r. Nr 19, poz. 100, z późn. zm.).
2	Podmiot publiczny	Politechnika Warszawska Wydział Chemiczny
3	Partner prywatny	WIMA Convention Wiech i Wieczorek
4	Lokalizacja	Warszawa (Mazowieckie)
5	Sektor podstawowy	Inne
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	945 238
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	06-07-2011
9	Data zamknięcia finansowego	06-07-2011
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	26 (2 lata 2 miesiące)
11	Data zakończenia projektu	24-08-2013
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem Partnera Prywatnego jest różnica pomiędzy całkowitymi wpływami pieniężnymi z organizacji konferencji, a poniesionymi w związku z jej realizacją kosztami. Podmiot publiczny nie przewiduje dodatkowej zapłaty za wykonanie zadań wynikających z umowy.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Zgodnie z umową, podmiot publiczny ponosi ryzyko organizacji merytorycznej obrad i wykładów, jest odpowiedzialny za zapewnienie kadry naukowej, wykładowców, osób i instytucji uczestniczących w konferencji po stronie organizatora, w ilości wystarczającej do przeprowadzenia konferencji (część ryzyka dostępności). Wspólnym zadaniem partnerów jest prawidłowa realizacja i modyfikacje budżetu.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Zgodnie z umową, partner prywatny ponosi ryzyko udziału odpowiedniej liczby uczestników konferencji (ryzyko popytu) oraz odpowiada za realizację części logistycznej i technicznej, niezbędnych przy organizacji i obsłudze konferencji. (ryzyko dostępności lub część tego ryzyka) Wspólnym zadaniem partnerów jest prawidłowa realizacja i modyfikacje budżetu.
16	Data wszczęcia postępowania	10-02-2011
17	Aktualny status realizacji umowy	Umowa zrealizowana
18	Korzystanie z doradztwa	Brak danych
19	Źródła finansowania projektu	Partner jest zobowiązany do pokrycia wszystkich kosztów związanych z wykonaniem powierzonych mu w ramach umowy zadań.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Krzysztof Strusiński (email: kstrusinski@ch.pw.edu.pl   tel.: 22 628 27 41)

<b>16</b>	<b>Postępowanie o udzielenie koncesji na budowę cmentarza w Podgórkach Tynieckich w Krakowie wraz z obiektem ceremonialnym i spopiarnią.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest kompleksowa realizacja inwestycji w postaci zaprojektowania i wybudowania cmentarza w Podgórkach Tynieckich w Krakowie wraz z obiektem ceremonialnym, w ramach którego będzie zlokalizowana spopiarnia zwłok w granicach działek nr: 41/1, 259/2, 259/3, 259/4 – obr. 79 Podgórze będących własnością Gminy Miejskiej Kraków oraz publicznym parkingiem w granicach działek nr 50, 51, 52/1, 52/2, 53/7 – obr. 80 Podgórze, na dzień ogłoszenia stanowiących własność Gminy Miejskiej Kraków (działki nr 50, 51 i 53/7) oraz osób trzecich (działki nr 52/1, 52/2).
2	Podmiot publiczny	Urząd Miasta Krakowa
3	Partner prywatny	Centrum Pogrzebowe Sp. z o.o. z Łodzi, Przedsiębiorstwo Usług Pogrzebowych KLEPSYDRA
4	Lokalizacja	Kraków (Małopolskie)
5	Sektor podstawowy	Inne
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	24 500 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Małe (20-50 mln)
8	Data zawarcia umowy	12-07-2011
9	Data zamknięcia finansowego	12-07-2011
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	360 (30 lat)
11	Data zakończenia projektu	04-02-2041
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem koncesjonariusza jest wyłączne prawo do pobierania pożytków z przedmiotu koncesji.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wniesieniem składnika majątkowego w stanie prawnym i technicznym zdatnym do realizacji umowy koncesji. Pełne ryzyko popytu na usługi świadczone w ramach koncesji.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko budowy i utrzymania infrastruktury zgodnie z normami prawnymi i w sposób zapewniający nieprzerwany dostęp do usług objętych koncesją.
16	Data wszczęcia postępowania	02-06-2010
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie jest zadaniem koncesjonariusza.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Mariusz Kiszka (email: kiskama@um.krakow.pl   tel.: 12 616 13 98)



17 Wybór partnera prywatnego dla przedsięwzięcia pn. "Budowa Szpitala Powiatowego w Żywcu".		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem przedsięwzięcia publiczno- prywatnego jest zaprojektowanie, budowa i wyposażenie wraz z finansowaniem Szpitala Powiatowego w Żywcu połączone z jego utrzymaniem i zarządzaniem oraz świadczeniem usług zdrowotnych w tym Szpitalu.
2	Podmiot publiczny	Starostwo Powiatowe w Żywcu
3	Partner prywatny	Inter Health Canada Ltd.
4	Lokalizacja	Żywiec (Śląskie)
5	Sektor podstawowy	Ochrona zdrowia
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	138 779 931
7	Przedział wartości umowy brutto	Duże (100-250 mln)
8	Data zawarcia umowy	2011-09-15
9	Data zamknięcia finansowego	2011-09-15
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	360 (30 lat)
11	Data zakończenia projektu	10-04-2041
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Partner prywatny jest uprawniony do otrzymywania wynagrodzenia za świadczenie usług zgodnie z umowami z NFZ oraz usług komercyjnych.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z udostępnieniem składników majątkowych na potrzeby koncesjonariusza, spełniających deklarowane warunki prawne i techniczne. Ryzyko regulacyjne i prawne związane z możliwością świadczenia usług będących przedmiotem umowy przez partnera prywatnego. Podmiot publiczny ponosi ryzyko polityczne oraz część ryzyka popytu m. in. ryzyko zapewnienia finansowania usług medycznych przez 3 lata w przypadku nieotrzymania kontraktu z NFZ.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	W zasadniczej części inwestor ponosi ryzyka: budowy, utrzymania i eksploatacji przedmiotu ppp oraz popytu na usługi świadczone w ramach systemu zasilanego z NFZ jak i usług realizowanych na zasadach komercyjnych.
16	Data wszczęcia postępowania	23-09-2009
17	Aktualny status realizacji umowy	Budowa
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie – 100% pokrywa partner prywatny (środki własne – 25%, kredyt bankowy – 75%).
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Andrzej Kalata (email: wicestarosta@zywiec.powiat.pl   tel.: 33 860 50 11)

<b>18</b>	Świadczenie usług zarządzania, utrzymania i eksploatacji zbiorowego zaopatrzenia w wodę, zbiorowego odprowadzenia ścieków na oczyszczalnię, prowadzenie remontów sieci wodociągowo-kanalizacyjnej na terenie Gminy Smołdzino.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest świadczenie usług w zakresie gospodarki wodno-ściekowej na terenie Gminy Smołdzino poprzez: zarządzanie siecią wodociągowo-kanalizacyjną; utrzymanie i eksploatacja zbiorowego zaopatrzenia w wodę, zbiorowego odprowadzenia ścieków na oczyszczalnię. Ponadto prowadzenie remontów sieci wodociągowo-kanalizacyjnej oraz uzgodnione z koncesjodawcą inwestycje w środki trwałe, poprawiające jakość świadczonych usług oraz prowadzenie bieżącej obsługi mieszkańców oraz innych podmiotów w zakresie gospodarki wodno-ściekowej.
2	Podmiot publiczny	Urząd Gminy Smołdzino
3	Partner prywatny	Zakład Usług Wodnych Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Smołdzino (Pomorskie)
5	Sektor podstawowy	Gospodarka wodno-kanalizacyjna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	654 200
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	15-09-2011
9	Data zamknięcia finansowego	15-09-2011
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	12 (1 rok)
11	Data zakończenia projektu	09-09-2012
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie partnera prywatnego stanowią opłaty od odbiorców usług świadczonych w ramach umowy koncesji.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wniesieniem składnika majątkowego w stanie prawnym i technicznym zdatnym do realizacji umowy koncesji. Ryzyko regulacyjne i prawne związane z możliwością świadczenia usług będących przedmiotem umowy przez koncesjonariusza.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko popytu i utrzymania przedmiotu koncesji, do obowiązków koncesjonariusza należy: utrzymanie, eksploatacja i zarządzanie siecią wodociągowo-kanalizacyjną i zbiorowe zaopatrzenie w wodę i zbiorowe odprowadzenie ścieków do oczyszczalni, prowadzenie remontów sieci wodociągowo-kanalizacyjnej oraz prowadzenie bieżącej obsługi. Wynagrodzenie partnera prywatnego stanowią opłaty od odbiorców usług świadczonych w ramach umowy koncesji.
16	Data wszczęcia postępowania	17-08-2011
17	Aktualny status realizacji umowy	Umowa zrealizowana
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Finansowane – 100% przez koncesjonariusza (spoczywa na nim zarządzanie, utrzymanie), w zamian za to pobiera opłaty od konsumentów usług świadczonych w ramach przedsięwzięcia.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Małgorzata Żebrowska (email: zca.wojt@smoldzino.com.pl   tel.: 59 811 72 15)

<b>19</b>	Zawarcie umowy o partnerstwie publiczno-privatnym w celu przeprowadzenia adaptacji obiektu przy ul. Ks. Duszy 1 w Krapkowicach na klub dziecięcy wraz z zakupem wyposażenia oraz prowadzenia klubu dziecięcego dla 30 dzieci w obiekcie będącym własnością osoby prywatnej przez okres co najmniej 5 lat licząc od 01.01.2012r.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem umowy o partnerstwie publiczno-privatnym będzie określenie zasad realizacji przedsięwzięcia polegającego na przeprowadzeniu adaptacji obiektu przy ul. Ks. Duszy 1 w Krapkowicach na klub dziecięcy wraz z zakupem wyposażenia oraz prowadzenie klubu dziecięcego dla 30 dzieci.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miasta i Gminy Krapkowice
3	Partner prywatny	NZOZ Vena Usługi Pielęgniarskie
4	Lokalizacja	Krapkowice (Opolskie)
5	Sektor podstawowy	Edukacja
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	1 771 873,60
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2011-10-19
9	Data zamknięcia finansowego	2011-12-31
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	60 (5 lat)
11	Data zakończenia projektu	22-09-2016
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie koncesjonariusza stanowią opłaty za pobyt dzieci w przedszkolu, ma on również możliwość uzyskania dotacji celowej z budżetu gminy na każde dziecko objęte opieką.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko wyboru formuły realizacji zadań własnych (ryzyko polityczne). Ryzyko popytu w ramach systemu dotacji dla operatorów.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko w zakresie prac adaptacyjnych oraz ryzyko popytu na usługi świadczone w ramach umowy (ryzyko dostępności usługi w zakresie w jakim operator jest beneficjentem dotacji z budżetu gminy lub MPiPS.).
16	Data wszczęcia postępowania	20-09-2011
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie przedsięwzięcia zapewnia partner prywatny, przy czym część środków pochodzi z programu wspierania opieki nad najmłodszymi dziećmi MALUCH, który finansowany jest z budżetu Ministerstwa Pracy i Polityki Społecznej.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Władysław Wojtkiewicz (email: w.wojtkiewicz@krapkowice.pl   tel.: Brak danych)

20	Zawarcie umowy o partnerstwie publiczno-prywatnym dot. wyposażenia lokalu położonego w Krapkowicach na Os.Sady 1 w celu utworzenia żłobka oraz prowadzeniem żłobka dla 20 dzieci w obiekcie będącym własnością osoby prywatnej, przez okres co najmniej 5 lat licząc od 01.01.2012r. a także przeprowadzenia prac wykończeniowych w obiekcie.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem umowy o partnerstwie publiczno-prywatnym jest wspólna realizacja przedsięwzięcia, polegającego na przeprowadzeniu prac wykończeniowych oraz wyposażeniu lokalu położonego w Krapkowicach na Os.Sady 1 z przeznaczeniem na żłobek oraz prowadzeniu w tym lokalu żłobka dla 20 dzieci.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miasta i Gminy Krapkowice
3	Partner prywatny	Świat do 3 lat Usługi Opiekuńcze Anna Gawinek
4	Lokalizacja	Krapkowice (Opolskie)
5	Sektor podstawowy	Edukacja
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	1 145 742,40
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2011-10-19
9	Data zamknięcia finansowego	2011-12-31
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	60 (5 lat)
11	Data zakończenia projektu	22-09-2016
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie koncesjonariusza stanowią opłaty za pobyt dzieci w żłobku. Ma on również możliwość uzyskania dotacji celowej z budżetu Gminy na każde dziecko objęte opieką.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko wyboru formuły realizacji zadań własnych (ryzyko polityczne). Ryzyko popytu w ramach systemu dotacji dla operatorów.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko w zakresie prac adaptacyjnych oraz ryzyko popytu na usługi świadczone w ramach umowy (ryzyko dostępności usługi w zakresie w jakim operator jest beneficjentem dotacji z budżetu gminy lub MPiPS.).
16	Data wszczęcia postępowania	20-09-2011
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie przedsięwzięcia zapewnia partner prywatny, przy czym część środków pochodzi z programu wspierania opieki nad najmłodszymi dziećmi MALUCH, który finansowany jest z budżetu Ministerstwa Pracy i Polityki Społecznej.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Władysław Wojtkiewicz (email: w.wojtkiewicz@krapkowice.pl   tel.: Brak danych)

<b>21</b>	Świadczenie usług w zakresie zarządzania gospodarką energetyczną, tj. produkcji energii cieplnej na potrzeby centralnego ogrzewania i ciepłej wody użytkowej oraz jej przesyłu do odbiorców, usług w zakresie zarządzania gospodarką wodno-kanalizacyjną, tj. wykonywania zbiorowego zaopatrzenia w wodę mieszkańców osiedla w m. Siemirowice i przepompowywanie ścieków wraz z usługami remontu i utrzymania infrastruktury.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest świadczenie usług w zakresie gospodarki energetycznej i wodociągowo-kanalizacyjnej na terenie osiedla mieszkaniowego w m. Siemirowice poprzez zarządzanie urządzeniami kotłowni i prowadzenie gospodarki energetycznej w zakresie produkcji energii cieplnej na potrzeby centralnego ogrzewania i ciepłej wody użytkowej dla lokali mieszkalnych i użytkowych znajdujących się w budynkach usytuowanych na osiedlu w m. Siemirowice.
2	Podmiot publiczny	Wojskowa Agencja Mieszkaniowa Oddział Regionalny w Gdyni
3	Partner prywatny	Wspólne Przedsiębiorstwo PROMEX T. Ciarkowski, M. Czachowski Sp. J.
4	Lokalizacja	Gdynia (Pomorskie)
5	Sektor podstawowy	Gospodarka wodno-kanalizacyjna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	17 710 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	2011-10-28
9	Data zamknięcia finansowego	2011-10-28
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	180 (15 lat)
11	Data zakończenia projektu	10-08-2026
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem koncesjonariusza jest wyłączne prawo do pobierania pożytków z przedmiotu koncesji (opłat od odbiorców usług)
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wniesieniem składnika majątkowego w stanie prawnym i technicznym zdatnym do realizacji umowy koncesji.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko ekonomiczne związane z wykonaniem koncesji - ryzyko popytu na usługi świadczone w ramach umowy. Ryzyko utrzymania ciągłości procesu świadczenia usług w tym odpowiedzialność za jakość prac remontowych i modernizacyjnych.
16	Data wszczęcia postępowania	24-06-2011
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Zadanie partnera prywatnego w zakresie dokonywania bieżących napraw i nakładów w okresie eksploatacyjnym.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Beata Kosakowska (email: b.kosakowska@amw.com.pl   tel.: 58 690 87 00)

<b>22</b>	<b>Koncesja – przebudowa przejścia podziemnego Lubicz – Basztowa wraz z budową nowych pawilonów handlowych oraz modernizacją istniejących.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest pozyskanie koncesjonariusza, który na własny koszt i ryzyko, na podstawie przekazanej przez zamawiającego koncepcji architektonicznej, opracuje projekt budowlano – wykonawczy, pozyska wszelkie wymagane prawem opinie i zezwolenia a następnie wykona remont przejścia podziemnego pod skrzyżowaniem ulic Basztowa – Lubicz – Westerplatte – Pawia zgodnie z zakresem rzeczowym zadania określonym przez zamawiającego.
2	Podmiot publiczny	Zarząd Infrastruktury Komunalnej i Transportu w Krakowie ZIKiT
3	Partner prywatny	Konsorcjum firm: FORTUNET Robert Dulba – Lider konsorcjum, ATIA Spółka z o.o.
4	Lokalizacja	Kraków (Małopolskie)
5	Sektor podstawowy	Infrastruktura transportowa
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	2 583 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2011-12-01
9	Data zamknięcia finansowego	2011-12-01
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	144 (12 lat)
11	Data zakończenia projektu	29-09-2023
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie koncesjonariusza stanowią korzyści z eksploatacji przejścia podziemnego, m. in. z wynajmu stanowisk pod drobną działalność handlową, gastronomiczną oraz z wynajmu powierzchni reklamowych.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wniesieniem składnika majątkowego w stanie prawnym i technicznym zdatnym do realizacji umowy koncesji.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko budowy (projektowania), w szczególności ryzyko terminowej realizacji umowy. Ryzyko popytu na usługi świadczone w związku z realizacją przedsięwzięcia.
16	Data wszczęcia postępowania	04-07-2011
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Na koszt gminy opracowano koncepcję przebudowy obiektu oraz program funkcjonalno-użytkowy - na etapie przed ogłoszeniem zamówienia publicznego. Koszty eksploatacyjne są w całości po stronie Koncesjonariusza (środki własne lub/i kredyt).
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Miłosz Świda (email: Brak danych   tel.: 12 616 74 16)

<b>23</b>	Wybór koncesjonariusza (Partnera Prywatnego) do realizacji przedsięwzięcia dotyczącego „Budowy zakładu odzysku odpadów komunalnych wchodzącego w skład planowanego regionalnego zakładu unieszkodliwiania odpadów komunalnych w miejscowości Wawrzynki gmina Żnin”.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem przedsięwzięcia jest: Budowa zakładu odzysku odpadów komunalnych wchodzącego w skład planowanego regionalnego zakładu unieszkodliwiania odpadów komunalnych – Pałuki w miejscowości Wawrzynki, gmina Żnin opartej o technologię umożliwiającą przetwarzanie odpadów z sektora komunalnego w celu poddania ich procesom odzysku gwarantującego redukcję masy o co najmniej 35 %.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski w Żninie
3	Partner prywatny	Zakład Usług Komunalnych Uskom Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Żnin (Kujawsko-Pomorskie)
5	Sektor podstawowy	Gospodarka odpadami
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	27 118 891
7	Przedział wartości umowy brutto	Małe (20-50 mln)
8	Data zawarcia umowy	2012-01-02
9	Data zamknięcia finansowego	2012-01-02
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	360 (30 lat)
11	Data zakończenia projektu	28-07-2041
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem partnera prywatnego są pożytki z eksploatacji przedmiotu koncesji.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wniesieniem składnika majątkowego w stanie prawnym i technicznym zdatnym do realizacji umowy ppp (w tym w zakresie aportu do spółki celowej). Ryzyko regulacyjne i prawne związane z możliwością świadczenia usług będących przedmiotem umowy przez partnera prywatnego.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko osiągnięcia celów ekologicznych: Ograniczenie składowania masy odpadów w szczególności ulegających biologicznemu rozkładowi do nie więcej niż 50 % wagowo całkowitej masy odpadów do roku 2013 oraz do nie więcej niż 35 % wagowo całkowitej masy odpadów do 2020 r. w stosunku do masy wytworzonej w 1995 r. 9. Ograniczenie masy składowanych odpadów przez Zakład o co najmniej 50 % masy przyjętych odpadów; - to główny powód zaangażowania w przedsięwzięcie (dzięki umowie istnieje szansa na przejęcie tego ryzyka przez partnera prywatnego). Ryzyko budowy utrzymania i eksploatacji instalacji. Ryzyko ekonomiczne koncesji - ryzyko popytu na usługi świadczone w ramach przedsięwzięcia.
16	Data wszczęcia postępowania	17-05-2011
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie na etapie inwestycyjnym powinno stanowić w głównej części zadanie partnera prywatnego. W celu realizacji umowy powołano spółkę celową ppp - wartość aportu obejmująca łączną wartość gruntów i części składowych tych gruntów wynosi zgodnie z wyceną dokonaną przez rzeczoznawcę majątkowego to 2.541.300, 00 zł.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Maria Hartwich (email: gmina@um.znin.pl   tel.: 52 303 11 03)

24 Zarządzanie Podziemną Trasą Turystyczną w Kamiennej Górze		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest świadczenie usługi zarządzania, udostępniania i utrzymania Podziemnej Trasy Turystycznej w Kamiennej Górze zwanej dalej PTT, zgodnie z jej przeznaczeniem.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miasta Kamienna Góra
3	Partner prywatny	Fort Gerharda Jarosław Bona
4	Lokalizacja	Kamienna Góra (Dolnośląskie)
5	Sektor podstawowy	Sport i turystyka
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	4 664 160
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2012-01-19
9	Data zamknięcia finansowego	2012-01-19
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	180 (15 lat)
11	Data zakończenia projektu	01-11-2026
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem Koncesjonariusza są pożytki pobierane z przedmiotu koncesji, w szczególności wpływy ze sprzedaży biletów, pamiątek, organizacji imprez oraz wynajmu pomieszczeń w PTT, a także płatność Koncesjodawcy w kwocie dwukrotności minimalnego wynagrodzenia za pracę za dany rok miesięcznie.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z udostępnieniem składników majątkowych będących przedmiotem koncesji (wraz z dokumentacją i prowadzenie monitoringu podziemi). Płatność Koncesjodawcy na rzecz Koncesjonariusza nie większa niż dwukrotność minimalnego wynagrodzenia za pracę za dany rok miesięcznie. Współdziałanie w ramach promocji usług świadczonych przez koncesjonariusza.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko utrzymania przedmiotu koncesji i finansowania programu atrakcji zgodnie ze złożoną ofertą (dostępność dla zwiedzających i walory poznawcze programu zwiedzania) podzielone z koncesjodawcą w zakresie jego partycypacji w kosztach zatrudnienia personelu. Ryzyko popytu na usługi świadczone w ramach koncesji.
16	Data wszczęcia postępowania	20-10-2011
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie przedsięwzięcia podzielone jest między strony umowy - koncesjodawca pokrywa część kosztów operacyjnych (wynagrodzenie osób zatrudnionych do obsługi obiektu) część kosztów pokrywa operator (koncesjonariusz) z dochodów uzyskiwanych w ramach prawa do eksploatacji.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Katarzyna Kwiatkowska (email: katarzyna.kwiatkowska@kamiennagora.pl   tel.: 75 645 51 10)



25	Zagospodarowanie terenów dworca PKP w Sopocie oraz sąsiadujących z nimi terenów, z udziałem podmiotów prywatnych.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem przedsięwzięcia ppp jest zaprojektowanie, sfinansowanie oraz budowa przez Podmiot Prywatny wraz z pełnym wyposażeniem określonych obiektów na terenie dworca PKP w Sopocie oraz terenach sąsiadujących, a następnie kompleksowe utrzymanie i zarządzanie obiektami, zgodnie z przeznaczeniem, przez okres określony w Umowie o PPP.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miasta Sopotu
3	Partner prywatny	Bałtycka Grupa Inwestycyjna S.A.
4	Lokalizacja	Sopot (Pomorskie)
5	Sektor podstawowy	Rewitalizacja
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	100 000 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Duże (100-250 mln)
8	Data zawarcia umowy	2012-01-23
9	Data zamknięcia finansowego	2012-01-23
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	149 (12 lat 7 miesięcy)
11	Data zakończenia projektu	26-11-2022
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak Prpgram operacyjny: RPO Województwa Pomorskiego na lata 2007-2013 Dodatkowe informacje: Wartość inwestycji: 113,76 mln zł (w tym unijne dofinansowanie w ramach programu Jessica – 42 mln, wkład miasta – 3,1 mln, reszta – komercyjny kredyt inwestycyjny zaciągnięty przez stronę prywatną).
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem partnera prywatnego jest prawo do pobierania pożytków z przedmiotu partnerstwa publiczno-prywatnego, zrealizowanego na terenach będących własnością Partnera Prywatnego, tj. z wyłączeniem układu komunikacyjnego oraz obiektu dworca PKP. Dochody partnera prywatnego zostanie pomniejszone o płatność na rzecz podmiotu publicznego. Możliwość czerpania wynagrodzenia ze świadczenia usług komercyjnych (hotele czy lokale użytkowe) oraz sprzedaży tych nieruchomości po komercjalizacji lub jako samodzielnych lokali.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z udostępnieniem składnika majątkowego będącego wkładem do przedsięwzięcia.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko projektowania i budowy. Ryzyko pozyskania finansowania dla całego przedsięwzięcia. Ryzyko popytu na usługi świadczone w ramach przedsięwzięcia w części komercyjnej (również w zakresie sprzedaży nieruchomości). Ryzyko dostępności w zakresie inwestycji celu publicznego.
16	Data wszczęcia postępowania	11-06-2010
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Część publiczna infrastruktury (inwestycje celu publicznego w tym na terenie PKP) finansowane są dzięki sprzedaży nieruchomości stanowiących wkład podmiotu publicznego. Część prywatna (inwestycje komercyjne) finansowane są ze środków partnera prywatnego. Partner prywatny miał rok na zamknięcie finansowania. Jest to pierwszy w Europie projekt hybrydowy z wykorzystaniem inicjatywy wspólnotowej JESSICA, partner prywatny bowiem finansowanie przedsięwzięcia pozyskał z preferencyjnej pożyczki oraz wkładu własnego. Pożyczka udzielona z inicjatywy JESSICA, to kwota w wysokości blisko 42 mln zł. zamknięcie finansowe - 7 stycznia 2013 r (zawarcie umowy pożyczki z BGK).
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Anita Sałek (email: anita.salek@um.sopot.pl   tel.: 58 521 37 51)

26	Świadczenie usług polegających w szczególności na odbudowie oraz wykorzystaniu statku Lubecki do wykonywania usług publicznego pasażerskiego transportu wodnego śródlądowego, w tym usług z zakresu edukacji, kultury, opieki nad zabytkami i promocji, pn. Pasażerska żegluga śródlądowa statkiem bocznoładowym Lubecki ex. Warmia, realizowanych w ramach udzielonej koncesji na usługi.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest realizacja przedsięwzięcia polegającego w szczególności na odbudowie oraz wykorzystaniu statku pasażerskiego Lubecki do świadczenia usług pasażerskiego transportu wodnego śródlądowego, w tym także usług z zakresu edukacji, kultury, opieki nad zabytkami i promocji, pn. Pasażerska żegluga śródlądowa statkiem bocznoładowym Lubecki ex. Warmia.
2	Podmiot publiczny	Zarząd Mienia m. st. Warszawy
3	Partner prywatny	Żegluga Śródlądowa Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Warszawa (Mazowieckie)
5	Sektor podstawowy	Sport i turystyka
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	20 287 732
7	Przedział wartości umowy brutto	Małe (20-50 mln)
8	Data zawarcia umowy	2012-04-03
9	Data zamknięcia finansowego	2012-04-03
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	180 (15 lat)
11	Data zakończenia projektu	15-01-2027
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie partnera prywatnego pochodzi z przychodów z tytułu świadczenia usług na rzecz pasażerów (w szczególności ze sprzedaży biletów) oraz z prowadzonej z wykorzystaniem statku działalności dodatkowej, która przykładowo może obejmować w działalność gastronomiczną na statku (bufet), imprezy komercyjne lub rejsy komercyjne statkiem, umieszczanie plasz reklamowych oraz dystrybucję materiałów reklamowych, a także sprzedaż pamiątek i wydawnictw edukacyjnych oraz popularno-naukowych związanych z Warszawą, Wisłą, żeglugą na Wiśle oraz statkiem Lubecki. Formą wynagrodzenia może być również przeniesienie własności statku będącego przedmiotem koncesji na partnera prywatnego po zakończeniu umowy koncesji.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z udostępnieniem składnika majątkowego.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Partner prywatny ponosi odpowiedzialność za zapewnienie ciągłości świadczenia usług w ramach udzielonej koncesji (ryzyko dostępności).
16	Data wszczęcia postępowania	15-12-2010
17	Aktualny status realizacji umowy	Budowa
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Do przedsięwzięcia Zarząd Mienia m. st. Warszawy wniesie wkład własny w postaci kadłuba holownika bocznoładowego Lubecki oraz dokumentację projektową przebudowy statku zgodną z założeniami wypracowanymi w toku negocjacji z kandydatami. Wkładem własnym Zarządu Mienia m. st. Warszawy może być także poniesienie części nakładów inwestycyjnych na adaptację statku do potrzeb projektu. Alternatywnie partner prywatny może zażądać przeniesienia własności statku na siebie po okresie trwania umowy, wyklucza to jednak nakłady podmiotu publicznego w okresie inwestycyjnym. Wkładem podmiotu prywatnego będzie pokrycie w całości lub części nakładów inwestycyjnych poniesionych na statek w celu adaptacji go na potrzeby przedsięwzięcia zgodnie z dostarczoną przez Zarząd Mienia m. st. Warszawy dokumentacją projektową.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Marek Piwowski (email: marek.piw@gmail.com   tel.: 66966668)

<b>27</b>	<b>Budowa parkingu podziemnego dwukondygnacyjnego wraz z częścią naziemną w poziomie terenu, niezbędną infrastrukturą na terenie Zespołu Hali Stulecia we Wrocławiu</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Budowa parkingu podziemnego dwukondygnacyjnego wraz z częścią naziemną w poziomie terenu oraz niezbędną infrastrukturą na terenie Zespołu Hali Stulecia we Wrocławiu.
2	Podmiot publiczny	Wrocławskie Przedsiębiorstwo Hala Ludowa Sp. z o.o.
3	Partner prywatny	Budimex Parking Wrocław Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Wrocław (Dolnośląskie)
5	Sektor podstawowy	Infrastruktura transportowa
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	43 300 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Małe (20-50 mln)
8	Data zawarcia umowy	2012-04-23
9	Data zamknięcia finansowego	2012-04-23
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	360 (30 lat)
11	Data zakończenia projektu	17-11-2041
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem koncesjonariusza jest wyłączne prawo do korzystania z przedmiotu koncesji i pobierania pożytków przez okres obowiązywania umowy. Dopuszczalne są świadczenia bezpośrednio z budżetu koncesjodawcy z tytułu nieosiągnięcia zakładanego poziomu wykorzystania obiektu.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wniesieniem składnika majątkowego w stanie prawnym i technicznym zdatnym do realizacji koncesji. Częściowo ryzyko popytu na świadczone usługi (w razie braku zakładanego w umowie poziomu wykorzystania parkingu).
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko budowy projektowania, ryzyko utrzymania i eksploatacji w sposób zapewniający dostępność parkingu dla klientów, większa część ryzyka popytu na usługi świadczone w ramach przedsięwzięcia.
16	Data wszczęcia postępowania	07-04-2011
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie na etapie budowy jest zadaniem koncesjonariusza. Na etapie eksploatacyjnym w razie nie uzyskania zakładanej dochodowości, koncesjodawca zapłaci koncesjodawcy kwotę zapewniającą uzyskanie odpowiedniej stopy zwrotu z inwestycji. Umowa nie jest jawna, zatem z informacji przekazanych przez przedstawicieli Miasta wynika, że budżet Wrocławia będzie co roku zawierał limit wydatków (do 1200000 zł), tytułem umowy wsparcia dla kontraktu ppp.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Barbara Jodłowska (email: przetargi@halaludowa.wroc.pl   tel.: 71 347 51 02)

28 Utrzymanie infrastruktury kolejowej oraz świadczenie usług pasażerskiego turystycznego transportu kolejowego na wąskotorowej linii kolejowej Przeworsk Wąskotorowy - Dynów.		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest realizacja następującego katalogu usług: - bieżące utrzymanie infrastruktury kolejowej oraz realizacja przewozów osób na wąskotorowej linii kolejowej Przeworsk Wąskotorowy - Dynów będącej w zarządaniu Powiatu Przeworskiego oraz udostępnionej infrastruktury kolejowej na terenie Powiatu Przeworskiego (Miasto i Gmina Przeworsk, Miasto i Gmina Kańczuga, Gmina Jawornik Polski) oraz na terenie Powiatu Rzeszowskiego (Gmina Hyżne, Miasto i Gmina Dynów) w celu świadczenia usług turystycznego pasażerskiego transportu kolejowego, promocji turystyki, kultury i edukacji, w tym terenów rekreacyjnych i zabytków w ramach aktywizacji kolei wąskotorowej i tworzenia dogodnych warunków dla rozwoju turystyki w regionie Powiatów Przeworskiego i Rzeszowskiego.
2	Podmiot publiczny	Starostwo Powiatowe w Przeworsku
3	Partner prywatny	Konsorcjum: SKPL Infrastruktura i Linie Kolejowe Sp. z o.o. i SKPL Cargo Sp. z o.o
4	Lokalizacja	Przeworsk (Podkarpackie)
5	Sektor podstawowy	Sport i turystyka
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	218 940
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2012-06-28
9	Data zamknięcia finansowego	2012-06-28
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	12 (1 rok)
11	Data zakończenia projektu	25-12-2012
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Dochody związane ze świadczeniem przewozów i innych usług turystycznych w trakcie obowiązywania umowy.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wniesieniem składnika majątkowego w stanie prawnym i technicznym zdatnym do realizacji umowy koncesji.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko popytu na usługi świadczone w ramach koncesji (dodatkowo konieczność utrzymania jakości usługi cen zgodnie z ofertą).
16	Data wszczęcia postępowania	11-04-2012
17	Aktualny status realizacji umowy	Umowa zrealizowana
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie projektu w całości spoczywa na Koncesjonariuszu.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Zbigniew Kiszka (email: Brak danych   tel.: 16 648 70 09)

29 Wyłonienie operatora Sosnowieckiego Parku Naukowo-Technologicznego (SPNT)		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest pełnienie przez Koncesjonariusza funkcji Operatora Sosnowieckiego Parku Naukowo-Technologicznego za wynagrodzeniem w postaci prawa do wykonywania przedmiotu koncesji, w tym prawa do pobierania pożytków z wykonywania przedmiotu koncesji w postaci opłat pobieranych od lokatorów parku z tytułu najmu pomieszczeń oraz świadczenia usług.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski w Sosnowcu
3	Partner prywatny	Agencja Rozwoju Lokalnego S.A.
4	Lokalizacja	Sosnowiec (Śląskie)
5	Sektor podstawowy	Inne
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	26 866 299
7	Przedział wartości umowy brutto	Małe (20-50 mln)
8	Data zawarcia umowy	2012-07-25
9	Data zamknięcia finansowego	2012-07-25
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	96 (8 lat)
11	Data zakończenia projektu	13-06-2020
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak Prpgram operacyjny: RPO Województwa Śląskiego na lata 2007-2013 Dodatkowe informacje: Data podpisania umowy o dofinansowanie 14-06-2007
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Dochody z komercjalizacji powierzchni przeznaczonych do wynajmu na rynku.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko zachowania trwałości projektu UE, który sfinansował infrastrukturę wykorzystywaną w ramach projektu i wyznaczył ramy w jakich możliwa jest komercjalizacji pomieszczeń PNT.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko popytu na usługi świadczone w ramach koncesji (ryzyko komercjalizacji lokali) na zasadach określonych w umowie i uwzględniających trwałość projektu finansującego powstanie infrastruktury powierzonej koncesjonariuszowi. Konieczność uiszczania opłat na rzecz koncesjodawcy i realizacji strategii rozwoju parku.
16	Data wszczęcia postępowania	31-01-2012
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Infrastruktura powierzana koncesjonariuszowi została osobno sfinansowana w ramach projektów Gospodarcza Brama Śląska - etap I: Uruchomienie Zagłębiowskiej Strefy Gospodarczej, dla zad 1 i dla zad. 2 dofinansowywanych ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach RPO WSL na lata 2007-2013. W wyniku tych działań Sosnowiecki Park Naukowo - Technologiczny stanie się platformą wymiany wiedzy pomiędzy sferą nauki, a sferą biznesu, gdzie swoją lokalizację będą miały innowacyjne firmy różnych branż. W tym celu Koncesjonariuszowi Sosnowieckiego Parku Naukowo-Technologicznego. Przedsięwzięcie nie jest projektem hybrydowym ale musi uwzględniać trwałość projektu.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Magdalena Kowalik (email: mkowalik@um.sosnowiec.pl   tel.: 32 296 05 44)

<b>30</b>	<b>Kompleksowa modernizacja systemu grzewczego kotłowni przy ul. Szkolnej 2 w miejscowości Ruciane-Nida – Budowa kotłowni opalanej biomasą o mocy 1,8 MW</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiot koncesji jest zaprojektowanie, sfinansowanie, wykonanie i eksploatacja kotłowni opalanej biomasą o mocy 1,8 MW, usytuowanej na terenie przy ul. Szkolnej 2, na działce o numerze ewidencyjnym 192/284 i powierzchni 0,0518 ha2.
2	Podmiot publiczny	Przedsiębiorstwo Energetyki Ciepłej Sp. z o.o.
3	Partner prywatny	RenCraft Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Ruciane-Nida (Warmińsko-Mazurskie)
5	Sektor podstawowy	Energetyka
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	2 250 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2012-07-26
9	Data zamknięcia finansowego	2012-07-26
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	180 (15 lat)
11	Data zakończenia projektu	09-05-2027
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Opłaty za energię ciepłą i ciepłą wodę od użytkowników podłączonych do sieci.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wniesieniem składnika majątkowego w stanie prawnym i technicznym zdatnym do realizacji umowy koncesji.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko budowy i ryzyko popytu na energię generowaną przez instalację stworzoną w ramach umowy.
16	Data wszczęcia postępowania	29-02-2012
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Zadanie koncesjonariusza.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Zbigniew Popielarczyk (email: pecruciane@wp.pl   tel.: 87 423 64 78)

<b>31</b>	Świadczenie usług zarządzania, utrzymania i eksploatacji zbiorowego zaopatrzenia w wodę, zbiorowego odprowadzenia ścieków na oczyszczalnię, prowadzenie remontów sieci wodociągowo-kanalizacyjnej na terenie Gminy Smołdzino.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest świadczenie usług w zakresie gospodarki wodno-ściekowej na terenie Gminy Smołdzino poprzez: 1. Zarządzanie siecią wodociągowo-kanalizacyjną. 2. Utrzymanie i eksploatacja zbiorowego zaopatrzenia w wodę, zbiorowego odprowadzenia ścieków na oczyszczalnię. 3. Prowadzenie remontów sieci wodociągowo-kanalizacyjnej. 4. Prowadzenie bieżącej obsługi mieszkańców oraz innych podmiotów mających siedzibę na terenie Gminy Smołdzino w zakresie gospodarki wodno-ściekowej.
2	Podmiot publiczny	Urząd Gminy Smołdzino
3	Partner prywatny	Zakład Usług Wodnych Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Smołdzino (Pomorskie)
5	Sektor podstawowy	Gospodarka wodno-kanalizacyjna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	4 650 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2012-09-10
9	Data zamknięcia finansowego	2012-09-10
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	180 (15 lat)
11	Data zakończenia projektu	24-06-2027
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie partnera prywatnego stanowią opłaty od odbiorców usług świadczonych w ramach umowy koncesji.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wniesieniem składnika majątkowego w stanie prawnym i technicznym zdatnym do realizacji umowy koncesji. Ryzyko regulacyjne i prawne związane z możliwością świadczenia usług będących przedmiotem umowy przez koncesjonariusza.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko popytu i utrzymania przedmiotu koncesji, do obowiązków koncesjonariusza należy: • utrzymanie, eksploatacja i zarządzanie siecią wodociągowo-kanalizacyjną; • zbiorowe zaopatrzenie w wodę i zbiorowe odprowadzenie ścieków do oczyszczalni; • prowadzenie remontów sieci wodociągowo-kanalizacyjnej; • prowadzenie bieżącej obsługi.
16	Data wszczęcia postępowania	21-06-2012
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Finansowane – 100% przez koncesjonariusza (spoczywa na nim zarządzanie, utrzymanie), w zamian za to pobiera opłaty od konsumentów usług świadczonych w ramach przedsięwzięcia.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Małgorzata Żebrowska (email: zca.wojt@smoldzino.com.pl   tel.: 59 811 72 15)

<b>32</b>	<b>Wyłonienie Partnera prywatnego do realizacji usługi polegającej na oczyszczaniu ścieków komunalnych z terenu Gminy Konstancin-Jeziorna.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem zamówienia jest wybór partnera prywatnego, z którym zostanie podpisana umowa o partnerstwie publiczno-prywatnym w sprawie zamówienia publicznego na oczyszczanie ścieków komunalnych z terenu Gminy Konstancin-Jeziorna przez okres 32 lat.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miasta i Gminy Konstancin-Jeziorna
3	Partner prywatny	SAUR Konstancja Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Konstancin-Jeziorna (Mazowieckie)
5	Sektor podstawowy	Gospodarka wodno-kanalizacyjna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	338 236 309
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo duże (250-500 mln)
8	Data zawarcia umowy	2012-10-22
9	Data zamknięcia finansowego	2012-10-22
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	384 (32 lata)
11	Data zakończenia projektu	07-05-2044
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Opłata otrzymywana w zamian za utrzymanie i zarządzanie instalacją, pochodząca z budżetu podmiotu publicznego.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko wyboru formy realizacji zadań spoczywających na podmiocie publiczny, Ryzyko regulacyjne i prawne związane z możliwością świadczenia usług będących przedmiotem umowy przez partnera prywatnego. Dostarczanie ścieków przez cały okres obowiązywania umowy (ryzyko popytu)
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Partner Prywatny ponosi ryzyko modernizacji istniejącej instalacji, oraz ponosi ryzyko związane z zarządzaniem i eksploatacją ścieków dostarczanych do instalacji (ryzyko dostępności).
16	Data wszczęcia postępowania	26-04-2012
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie przedmiotu ppp jest zadaniem operatora - partnera prywatnego, a bezpośrednio ciężar kosztów świadczenia usług obciąża ich odbiorców (taryfy). Podmiot publiczny nie posiada wiedzy nt. źródeł finansowania projektu przez Partnera Prywatnego.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Andrzej Solecki (email: asolecki@konstancinjeziorna.pl   tel.: 22 756 48 10)



33	Świadczenie odpłatnych usług bezprzewodowego, szerokopasmowego dostępu do sieci Internet na częstotliwości obejmującej cztery duplexowe kanały radiowe, każdy o szerokości 3,5 MHz, z zakresu 3600-3800 MHz na obszarze koncesyjnym 08.1 (numeracja obszaru przyjęta w oparciu o decyzję o rezerwacji częstotliwości wydaną przez Prezesa Urzędu Komunikacji Elektronicznej w dniu 16 grudnia 2011 r. znak: DZC-WAP-5108-30/08 (40) na rzecz Stowarzyszenia Lubuska Sieć Szerokopasmowa w Gorzowie Wielkopolskim - dalej jako decyzja UKE).	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest odpłatne świadczenie usług bezprzewodowego szerokopasmowego dostępu do sieci Internet na częstotliwości obejmującej cztery duplexowe kanały radiowe, każdy o szerokości 3,5 MHz, o numerach 25, 26, 27, 28 z zakresu 3600-3800 MHz oraz realizacja obowiązków wynikających z decyzji UKE na obszarze koncesyjnym 08.1.
2	Podmiot publiczny	Stowarzyszenie Lubuska Sieć Szerokopasmowa z siedzibą w Gorzowie Wielkopolskim
3	Partner prywatny	Espol Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Gorzów Wielkopolski (Lubuskie)
5	Sektor podstawowy	Telekomunikacja
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	21 000 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Małe (20-50 mln)
8	Data zawarcia umowy	2012-11-06
9	Data zamknięcia finansowego	2012-11-06
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	132 (11 lat)
11	Data zakończenia projektu	10-09-2023
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Koncesjonariusz będzie świadczył usługi objęte koncesją na rzecz osób trzecich w imieniu własnym i na własną odpowiedzialność.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z udostępnieniem składników majątkowych na potrzeby koncesjonariusza, spełniających deklarowane warunki prawne i techniczne.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Koncesjonariusz zobowiązany będzie do wykonania na swój koszt i ryzyko, jako inwestycji własnej - czynionej z własnych nakładów, budowy infrastruktury technicznej, zapewniającej funkcjonowanie sieci telekomunikacyjnej, która umożliwi świadczenie usług objętych umową koncesji. Koncesjonariusz zobowiązany będzie do czasowego przejęcia realizacji usług świadczonych za pomocą infrastruktury sieciowej członków stowarzyszenia wykorzystującej częstotliwość koncesyjną. Koncesjonariusz zobowiązany będzie do świadczenia usług tak zwanego pakietu samorządowego dla członków stowarzyszenia.
16	Data wszczęcia postępowania	23-05-2012
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie infrastruktury technicznej przez koncesjonariusza. Koncesjonariusz zobowiązany będzie do wnoszenia na rzecz Stowarzyszenia Lubuska Sieć Szerokopasmowa składki, opłaty rocznej w wysokości równej opłacie rocznej ponoszonej przez koncesjodawcę na rzecz Urzędu Komunikacji Elektronicznej.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Ryszard Kneć (email: knec@um.gorzow.pl   tel.: 95 735 56 06)

<b>34</b>	Zaprojektowanie, wybudowanie i zarządzanie budynkiem wraz z infrastrukturą i zagospodarowaniem terenu z przeznaczeniem na lokale socjalne w Oławie, przy Zwierzyniec Duży w systemie partnerstwa publiczno-prywatnego.	
1	Syntetyczny opis projektu	Sporządzenie dokumentacji projektowej, wybudowanie budynku oraz zarządzanie budynkiem z przeznaczeniem na lokale socjalne wraz z zagospodarowaniem terenu wokół budynku. Zakres rzeczowy przedsięwzięcia opisuje program funkcjonalno-użytkowy stanowiący załącznik do specyfikacji istotnych warunków zamówienia.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski w Oławie
3	Partner prywatny	MPM DEVELOPMENT Sp. z o.o
4	Lokalizacja	Oława (Dolnośląskie)
5	Sektor podstawowy	Mieszkalnictwo
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	5 736 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	2012-11-22
9	Data zamknięcia finansowego	2012-11-22
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	144 (12 lat)
11	Data zakończenia projektu	20-09-2024
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem partnera prywatnego są pożytki z eksploatacji wybudowanych mieszkań (czynsz od najemców) oraz dopłaty od podmiotu publicznego rekompensujące obniżenie stawek za wynajem w stosunku do cen rynkowych.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wniesieniem składnika majątkowego w stanie prawnym i technicznym zdatnym do realizacji umowy ppp koncesji oraz wniesieniem wkładu finansowego. Ryzyko regulacyjne i prawne związane z możliwością świadczenia usług będących przedmiotem umowy przez partnera prywatnego. Ryzyko popytu na usługi świadczone w ramach przedsięwzięcia.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko budowy. Ryzyko dostępności - przez okres trwania umowy partner prywatny utrzymuje i zarządza przedmiotem zamówienia, pobierając pożytki z przedsięwzięcia, ale w mniejszym stopniu, niż wynosić ma bezpośrednio zapłata od podmiotu publicznego i dopłata do świadczonych usług.
16	Data wszczęcia postępowania	09-10-2012
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie – 55 % pokrywa partner prywatny lub instytucja finansująca. Dotyczy to kosztów realizacji przedsięwzięcia.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Tadeusz Kułakowski (email: inwestycje@um.olawa.pl   tel.: 71 303 55 01)

<b>35</b>	Prowadzenie działalności reklamowej na panelach zintegrowanych z wiatami przystankowymi na terenie Gminy Miejskiej Kraków - dostarczenie, montaż i utrzymanie takich wiat.	
1	Syntetyczny opis projektu	Celem postępowania jest dokonanie przez Koncesjodawcę wyboru Koncesjonariusza z którym zostanie zawarta umowa koncesji, zgodnie z treścią której Koncesjonariusz dostarczy, zamontuje, oraz będzie utrzymywał przez cały okres trwania umowy 20 (słownie: dwadzieścia) wiat przystankowych tzw. podstawowych, oraz zadeklarowaną przez siebie ilość wiat przystankowych tzw. dodatkowych w zamian za możliwość wyłącznego czerpania pożytków z paneli reklamowych zamontowanych na tych wiatkach.
2	Podmiot publiczny	Zarząd Infrastruktury Komunalnej i Transportu w Krakowie ZIKiT
3	Partner prywatny	AMS S.A.
4	Lokalizacja	Kraków (Małopolskie)
5	Sektor podstawowy	Infrastruktura transportowa
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	1 008 228,10
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2012-12-01
9	Data zamknięcia finansowego	2012-12-01
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	180 (15 lat)
11	Data zakończenia projektu	14-09-2027
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Koncesjonariusz ma możliwość wyłącznego czerpania pożytków z paneli reklamowych zamontowanych na wiatkach.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wniesieniem składnika majątkowego w stanie prawnym i technicznym zdatnym do realizacji umowy koncesji.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko budowy i ryzyko popytu. Ryzyko utrzymania (w tym ryzyko dewastacji).
16	Data wszczęcia postępowania	24-05-2012
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Partner prywatny finansuje 100% wszystkich nakładów inwestycyjnych oraz eksploatacyjnych koniecznych do zrealizowania przedsięwzięcia (łącznie wartość nominalna nakładów strony prywatnej: 1 008 228,10 zł brutto).
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Paweł Matoga (email: pmatoga@zikit.krakow.pl   tel.: 12 616 74 16)

36 Świadczenie usług polegających na utrzymaniu i zarządzaniu infrastrukturą sportowo-rekreacyjną na stoku Dębowca w Bielsku-Białej.		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest świadczenie przez Koncesjonariusza kompleksowych usług utrzymania i zarządzania całoroczną infrastrukturą sportowo-rekreacyjną stoku Dębowca, w której skład wchodzi m.in. kolej kanapowa, trasa narciarska, wyciąg narciarski dla dzieci, parking, park linowy, plac zabaw, snowpark, itp. (wraz z infrastrukturą umożliwiającą publiczne korzystanie, np. system oświetlenia i naśnieżania, system kasowy, toalety, i inne).
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski w Bielsku-Białej
3	Partner prywatny	ZIAD Bielsko-Biała S.A
4	Lokalizacja	Bielsko-Biała (Śląskie)
5	Sektor podstawowy	Sport i turystyka
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	14 000 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	2012-12-07
9	Data zamknięcia finansowego	2012-12-07
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	84 (7 lat)
11	Data zakończenia projektu	01-11-2019
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak
		Prpgram operacyjny: RPO Województwa Śląskiego na lata 2007-2013 Dodatkowe informacje: Data podpisania umowy o dofinansowanie: 26-07-2011
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Pożytki związane ze sprzedażą usług (głównie karnetów narciarskich) wedle stawek zadeklarowanych w ofercie złożonej koncesjodawce.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z udostępnieniem składników majątkowych na potrzeby koncesjonariusza, spełniających deklarowane warunki prawne i techniczne.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko eksploatacji i utrzymania infrastruktury w sposób zapewniający nieprzerwane świadczenie usług. Ryzyko popytu na usługi świadczone w ramach prawa do eksploatacji przedmiotu koncesji na warunkach ustalonych w umowie.
16	Data wszczęcia postępowania	29-05-2012
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Infrastruktura wykorzystana do realizacji koncesji została uprzednio sfinansowana ze środków RPO Województwa Śląskiego. Natomiast operator wyłoniony w ramach koncesji nie jest zaangażowany w rozliczanie dotacji a jego zadanie dotyczy zarządzaniem infrastrukturą na własne ryzyko ekonomiczne w tym finansowanie bieżących działań.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Mirosława Madejczyk (email: mirkam@um.bielsko.pl   tel.: 33 497 14 97)

<b>37</b>	Skład, druk, kolportaż wydania papierowego oraz przygotowanie wydania internetowego, jak również sprzedaż i obsługa sprzedaży prenumeraty wersji papierowej i abonamentu wydania internetowego dwumiesięcznika Biuletyn Skarbowy Ministerstwa Finansów w latach 2013-2014.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest skład, druk, kolportaż wydania papierowego oraz przygotowanie wydania internetowego, jak również sprzedaż i obsługa sprzedaży prenumeraty wersji papierowej i abonamentu wydania internetowego dwumiesięcznika Biuletyn Skarbowy Ministerstwa Finansów.
2	Podmiot publiczny	Ministerstwo Finansów
3	Partner prywatny	INFOR Ekspert Sp. z o.o
4	Lokalizacja	Warszawa (Mazowieckie)
5	Sektor podstawowy	Inne
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	600 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2012-12-21
9	Data zamknięcia finansowego	2012-12-21
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	24 (2 lata)
11	Data zakończenia projektu	11-12-2014
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Koncesjonariuszowi w ramach wynagrodzenia przysługują wpływy z prenumeraty i abonamentu oraz sprzedaży detalicznej egzemplarzy Biuletynu Skarbowego, zarówno wersji papierowej, jak i elektronicznej.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wyborem właściwej formuły realizacji zadania i związane z tym ryzyko zapewnienia dostępu do informacji potrzebnych do funkcjonowania administracji podległej koncesjodawcy.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko popytu - ryzyko przygotowania przedmiotu koncesji (wydawnictw) zgodnie z harmonogramem i ponoszenia kosztów z tym związanych. Ryzyko dostępności wydawnictwa w wersji papierowej i elektronicznej dla podmiotów wskazanych przez Koncesjodawcę. Ryzyko utrzymania cen wydawnictwa dla odbiorcy końcowego.
16	Data wszczęcia postępowania	30-07-2012
17	Aktualny status realizacji umowy	Umowa zrealizowana
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie jest zadaniem koncesjonariusza.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Brak danych Brak danych (email: Brak danych   tel.: Brak danych)

<b>38</b>	<b>Kompleksowa termomodernizacja budynków oświatowych: Wołowskiego Ośrodka Kultury - Filia w Lubiążu, Przedszkola Stoneczko w Wołowie, ZSP w Lubiążu stanowiących budynki użyteczności publicznej Gminy Wołów</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem zamówienia jest wykonanie termomodernizacji czterech budynków użyteczności publicznej w Gminie Wołów, w tym: Wołowskiego Ośrodka Kultury - Filia w Lubiążu, Przedszkola Stoneczko w Wołowie, ZSP w Lubiążu oraz realizacja działań modernizacyjnych w zakresie zmniejszenia kosztów energii cieplnej i mediów w tych budynkach
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski w Wołowie
3	Partner prywatny	Siemens Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Wołów (Dolnośląskie)
5	Sektor podstawowy	Efektywność energetyczna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	4 974 475,38
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2012-12-27
9	Data zamknięcia finansowego	2012-12-27
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	120 (10 lat)
11	Data zakończenia projektu	05-11-2022
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie partnera prywatnego będzie pochodzić w całości od podmiotu publicznego w ramach cyklicznych płatności dokonywanych zgodnie z przyjętym przez strony harmonogramem spłat. Środki na zapłatę wynagrodzenia będą pochodzić z oszczędności wygenerowanych w związku z przeprowadzoną termomodernizacją. W wypadku nieuzyskania zagwarantowanych w ofercie oszczędności, kwotę wynikającą z ilości zwiększonego zużycia w gigadżulach a stawką za gigadżula w momencie wyliczania oszczędności, partner prywatny zapłaci po dokonaniu takiego przeliczenia podmiotowi publicznemu na podstawie noty obciążeniowej wraz z karą umowną za takie przekroczenie.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko występujące po stronie partnera publicznego. Ryzyko makroekonomiczne, w szczególności ryzyko zmiany stawek podatku od towarów i usług (VAT) do czynności utrzymywania obiektów oraz zmiany cen gazu i energii elektrycznej. Ryzyko związane ze zmianą sposobu użytkowania obiektów budowlanych objętych przedmiotem umowy lub ich części. Ryzyko polityczne oraz ryzyko wystąpienia klęsk żywiołowych.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko występujące po stronie partnera prywatnego. Ryzyko konstrukcyjne (budowy) – w tym ryzyko powodujące zmiany kosztów i terminów związanych z realizacją przedmiotu umowy, w szczególności: opóźnienia w zakończeniu robót budowlanych; niezgodności bądź nieprzestrzeganie ustalonych standardów wykonania robót; wzrost kosztów bądź powstanie dodatkowych, nieprzewidzianych kosztów; wpływ czynników zewnętrznych możliwych do przewidzenia; wystąpienie nieadekwatnych do celu przedsięwzięcia rozwiązań w dokumentacji projektowej; udział podwykonawców; pojawienie się lub zastosowanie do realizacji nowych technologii; nieosiągnięcie gwarantowanego poziomu oszczędności; przewidywalne warunki atmosferyczne. Ryzyko dostępności związane z faktycznym stopniem dostępności nakładów na przedsięwzięcie – ryzyka wpływające na koszt, ilość, jakości terminy dostarczenia nakładów niezbędnych do realizacji przedsięwzięcia, w tym takie, od których będą zależeć przyszłe płatności. Ryzyko utrzymywania budynków w okresie 2013–2023 r. i wykonywania usług koniecznych do podtrzymania zagwarantowanych przez wykonawcę oszczędności.
16	Data wszczęcia postępowania	31-08-2012
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Partner prywatny ponosi robót budowlanych, wdrożenia zintegrowanego systemu zarządzania gospodarką energetyczną i mediami oraz utrzymuje inwestycję w okresie umownym. Koszty związane z audytami energetycznymi budynków objętych zakresem termomodernizacji.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Artur Garbera (email: artur.garbera@wolow.pl   tel.: 71 319 13 05)

<b>39</b>	<b>Koncesja na prowadzenie działalności zbiorowego zaopatrzenia w wodę i zbiorowego odprowadzania ścieków na terenie gminy Kiszkowo z urządzeń (sieci) według wykazu stanowiącego załącznik do specyfikacji technicznej.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest świadczenie przez koncesjonariusza usług zbiorowego zaopatrzenia w wodę i zbiorowego odprowadzania ścieków na terenie gminy Kiszkowo w wykonaniu zadania własnego jednostki samorządu terytorialnego, w oparciu o instalacje wodociągowe i kanalizacyjne wraz z uzbrojeniami i urządzeniami, którymi jest dostarczana woda lub są odprowadzane ścieki, a będącymi własnością gminy Kiszkowo i przekazane do użytkowania koncesjonariuszowi zgodnie z załączonym wykazem stanowiącym załącznik do specyfikacji technicznej.
2	Podmiot publiczny	Urząd Gminy Kiszkowo
3	Partner prywatny	Spółdzielnia Mieszkaniowa w Rybnie Wielkim
4	Lokalizacja	Kiszkowo (Wielkopolskie)
5	Sektor podstawowy	Gospodarka wodno-kanalizacyjna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	1 900 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2012-12-31
9	Data zamknięcia finansowego	2012-12-31
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	36 (3 lata)
11	Data zakończenia projektu	16-12-2015
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Pobierania opłat od odbiorców za świadczone usługi wodno-kanalizacyjne.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z udostępnieniem infrastruktury będącej przedmiotem koncesji. Ryzyko regulacyjne i prawne związane ze statusem operatora usług wodno-kanalizacyjnych.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Wszelkie ryzyka wykonywania przedmiotu koncesji pozostają po stronie koncesjonariusza i dotyczą zaopatrzenia w wodę, odbioru ścieków, remontu sieci, pobierania opłat od odbiorców i windykacji opłat.
16	Data wszczęcia postępowania	12-10-2012
17	Aktualny status realizacji umowy	Umowa zrealizowana
18	Korzystanie z doradztwa	Brak danych
19	Źródła finansowania projektu	Środki finansowe pozyskane przez koncesjonariusza (własne lub skredytowane). Brak informacji o szczegółowej strukturze finansowania.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Jan Palicki (email: jan.palicki@kiszkowo.pl   tel.: 61 429 70 10)

40 Kompleksowa termomodernizacja budynków użyteczności publicznej Gminy Karczew w formule partnerstwa publiczno - prywatnego		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem projektu jest termomodernizacja budynków użyteczności publicznej, mająca na celu obniżenie kosztów zużycia energii cieplnej i elektrycznej w budynkach, przy jednoczesnym utrzymaniu sprawności technicznej zainstalowanych urządzeń oraz zarządzanie gospodarką energetyczną obiektów. Zakres projektu dotyczy 10 budynków użyteczności publicznej w Gminie Karczew. Modernizacja energetyczna obiektów będzie polegała między innymi na budowie zdalnego systemu monitoringu i zarządzania energią, systemów kontroli temperatury i komfortu cieplnego w pomieszczeniach, modernizacji oświetlenia, wymianie części źródeł ciepła oraz na wykonaniu prac termomodernizacyjnych.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski w Karczewie
3	Partner prywatny	Siemens Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Karczew (Mazowieckie)
5	Sektor podstawowy	Efektywność energetyczna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	10 489 341,06
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	2013-01-02
9	Data zamknięcia finansowego	2013-01-03
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	168 (14 lat)
11	Data zakończenia projektu	22-10-2026
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie partnera prywatnego płatne jest w formule opłaty za dostępność. Suma pieniężna pochodząca w całości od podmiotu publicznego obejmuje wszystkie koszty związane z realizacją robót budowlanych oraz koszty związane z utrzymaniem budynków w okresie trwania umowy, w tym ryzyko partnera prywatnego z tytułu oszacowania wszelkich kosztów związanych z realizacją przedmiotu umowy, a także oddziaływania innych czynników mających lub mogących mieć wpływ na koszty. Jego wysokość na etapie utrzymania jest ściśle zależna od skali oszczędności energii, jakie osiągnięte zostaną w związku z działaniem partnera prywatnego i płatna od momentu zakończenia etapu robót termomodernizacyjnych. Zapłata wynagrodzenia za wykonanie dokumentacji projektowej i robót budowlanych jest stała i nastąpi po zrealizowaniu przedmiotu umowy dla każdego z obiektów.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko występujące po stronie partnera publicznego. Ryzyko zmian cen energii. Ryzyko związane ze zmianą sposobu użytkowania obiektów objętych zakresem przedsięwzięcia. \Ryzyko polityczne. Ryzyko związane z wniesieniem wkładu własnego. Ryzyka związane z rozliczeniem dofinansowania z Narodowego Funduszu Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej. Ryzyka związane ze zmianami w kosztach eksploatacji obiektów w przypadku opłat za media, energię cieplną i elektryczną etc. Ryzyka związane z nieruchomościami, gdzie będzie realizowany projekt termomodernizacji, w tym ryzyko uregulowania stanu prawnego, tj. uzyskania prawa własności posesji, gdzie obecnie funkcjonuje Przedszkole nr 1 w Karczewie, Zespół Szkolno-Przedszkolny w Otwocku Wielkim oraz Ośrodek Zdrowia w Sobiekursku.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko występujące po stronie partnera prywatnego. Ryzyka związane z projektowaniem. Ryzyka związane z uzyskaniem decyzji administracyjnych. Ryzyka związane ze sfinansowaniem przedsięwzięcia. Ryzyko należytego i terminowego przeprowadzenia termomodernizacji. Ryzyka związane z dostępnością materiałów, podwykonawców i usług. Ryzyko wzrostu kosztów materiałów, dostaw i usług. Ryzyko zapewnienia gwarantowanego poziomu oszczędności: w zużyciu energii cieplnej – 56% w skali roku; w zużyciu energii elektrycznej – 2, 9% kW w skali roku. Ryzyka związane z prawidłowym zarządzaniem energią w obiektach oraz z utrzymaniem sprawności technicznej zainstalowanych urządzeń. Ryzyka związane z prawidłowym funkcjonowaniem systemu zarządzania energią.



16	Data wszczęcia postępowania	24-01-2012
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Partner prywatny ponosi koszt robót budowlanych, wdrożenia zintegrowanego systemu zarządzania gospodarką energetyczną i mediami oraz utrzymuje inwestycję w okresie umownym. Koszty związane z audytami energetycznymi budynków objętych zakresem termomodernizacji, dokumentacja projektowa dla 3 obiektów oraz środki pozyskane z Narodowego Funduszu Ochrony Środowiska i Gospodarki Wodnej na zadania termomodernizacyjne, stanowiące około 15 % wartości inwestycji.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Władysław Łokietek (email: um@karczew.pl   tel.: 22 780 60 83)

41 Obsługa przewozów w transporcie zbiorowym na terenie Gminy Łazy.		
1	Syntetyczny opis projektu	Organizacja transportu zbiorowego polega na obsłudze trzech linii autobusowych na terenie Gminy Łazy o następującym przebiegu: Grabowa - Łazy -Rokitno Szlacheckie - Hutki Kanki; Chruszczobród - Wysoka - Łazy - Zawiercie dworzec autobusowy przez Ciągowice, Kuźnicę Masłońską; poprzez co najmniej 10 kursów dziennie. Przewoźnik we własnym zakresie zorganizuje dystrybucję biletów albo system pobierania opłat za przejazd. Obsługa przewozów w transporcie zbiorowym na 3 liniach autobusowej komunikacji organizowanej przez Gminę Łazy realizowana będzie minimum 4 autobusami o liczbie miejsc od 20 do 60. Do obsługi pojazdów wymagane jest minimum 7 kierowców.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski w Łazach
3	Partner prywatny	Przewóz osób Rafał Pałasz, Niegowonice Transport "Grześ Bus" Grzegorz Jackiewicz
4	Lokalizacja	Łazy (Śląskie)
5	Sektor podstawowy	Usługi transportowe
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	576 640
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2013-02-08
9	Data zamknięcia finansowego	2013-02-08
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	36 (3 lata)
11	Data zakończenia projektu	24-01-2016
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie koncesjonariusza stanowią przychody z tytułu sprzedaży biletów oraz wynagrodzenie od koncesjonodawcy w formie miesięcznego ryczałtu, mające pokrywać koszty związane z honorowaniem ulg lokalnych oraz koszty obsługi linii Grabowa - Łazy -Rokitno Szlacheckie - Hutki Kanki
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko wyboru instrumentu prawnego realizacji zadań własnych (ryzyko polityczne).
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko popytu i świadczenia usługi w standardzie i na zasadach określonych w umowie.
16	Data wszczęcia postępowania	04-01-2013
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Brak danych
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie projektu jest domeną partnera prywatnego. Podmiot publiczny nie posiada informacji dotyczących nakładów inwestycyjnych i eksploatacyjnych dotyczących partnera prywatnego.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Maciej Kaczyński (email: burmistrz@lazy.pl   tel.: 32 672 94 22)

42 Budowa parkingu wraz z dojazdową drogą wewnętrzną przy ul. Windakiewicza w Bochni.		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji są roboty budowlane w zakresie budowy parkingu wraz z wewnętrzną drogą dojazdową na terenie Szpitala Powiatowego w Bochni przez koncesjonariusza, któremu w ramach wynagrodzenia przysługuje prawo do eksploatacji parkingu, w tym prawo do pobierania pożytków. W ramach koncesji Koncesjonariusz zobowiązany będzie do: sfinansowania przedmiotu koncesji, wybudowania i wyposażenia parkingu w niezbędne dla jego funkcjonowania urządzenia, zgodnie z dokumentacją budowlaną.
2	Podmiot publiczny	Samodzielny Publiczny Zakład Opieki Zdrowotnej w Bochni im. bł. Marty Wieckiej
3	Partner prywatny	R Bud Firma Usługowo-Transportowo-Handlowa Ryszard Birkowski
4	Lokalizacja	Bochnia (Małopolskie)
5	Sektor podstawowy	Infrastruktura transportowa
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	621 731,11
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2013-02-11
9	Data zamknięcia finansowego	2013-02-11
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	120 (10 lat)
11	Data zakończenia projektu	21-12-2022
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Prawo do pobierania pożytków z przedsięwzięcia (opłaty za parkowanie).
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z udostępnieniem składników majątkowych na potrzeby koncesjonariusza, spełniających deklarowane warunki prawne i techniczne.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko eksploatacji i utrzymania infrastruktury w sposób zapewniający nieprzerwane świadczenie usług. Ryzyko popytu na usługi świadczone w ramach przedsięwzięcia.
16	Data wszczęcia postępowania	22-09-2012
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie ze środków Koncesjonariusza.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Beata Trybocka-Żabik (email: zamowienia@wso.krakow.pl   tel.: 14 615 32 33)

<b>43</b>	<b>Zaprojektowanie, sfinansowanie, wybudowanie i eksploatacja kolumbariów na terenie gdańskich cmentarzy komunalnych.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest zaprojektowanie, sfinansowanie, wybudowanie i eksploatacja kolumbariów wraz z niezbędną infrastrukturą towarzyszącą, na cmentarzach komunalnych w Gdańsku, za wynagrodzeniem, które będzie stanowić wyłącznie prawo do eksploatacji kolumbariów, w tym pobierania pożytków. Maksymalnym zakresem przedsięwzięcia jest realizacja kolumbariów na 8 cmentarzach komunalnych w Gdańsku.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski w Gdańsku
3	Partner prywatny	Przedsiębiorstwo Produkcyjno-Usługowego „Zieleń” Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Gdańsk (Pomorskie)
5	Sektor podstawowy	Inne
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	8 628 700
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	2013-04-02
9	Data zamknięcia finansowego	2013-04-02
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	240 (20 lat)
11	Data zakończenia projektu	18-12-2032
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Prawo do pobierania opłat za usługi świadczone w ramach koncesji (opłaty za zajęcie miejsca w kolumbarium).
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z udostępnieniem składników majątkowych na potrzeby koncesjonariusza, spełniających deklarowane warunki prawne i techniczne.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko budowy, Ryzyko eksploatacji i utrzymania infrastruktury w sposób zapewniający nieprzerwane świadczenie usług. Ryzyko popytu na usługi świadczone w ramach przedsięwzięcia.
16	Data wszczęcia postępowania	21-08-2012
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie jest zadaniem koncesjonariusza (środki własne lub kredyt).
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Katarzyna Tarkowska (email: katarzyna.tarkowska@gdansk.gda.pl   tel.: 58 323 60 00)

44 System Gospodarki Odpadami dla Miasta Poznania - Kontrakt 1.		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem Umowy PPP jest Zaprojektowanie, wybudowanie, finansowanie oraz zarządzanie i utrzymanie kompletnej Instalacji Termicznego Przekształcania Frakcji Resztkowej Zmieszanych Odpadów Komunalnych w Poznaniu (ITPOK- teren Miasta Poznań).
2	Podmiot publiczny	Urząd Miasta Poznania
3	Partner prywatny	Sita Zielona Energia
4	Lokalizacja	Poznań (Wielkopolskie)
5	Sektor podstawowy	Gospodarka odpadami
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	1 040 132 718
7	Przedział wartości umowy brutto	Największe (>500 mln)
8	Data zawarcia umowy	2013-04-08
9	Data zamknięcia finansowego	2013-06-01
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	300 (25 lat)
11	Data zakończenia projektu	08-04-2038
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem partnera prywatnego jest comiesięczna płatność (opłata za dostępność) podmiotu publicznego (z wyłączeniem fazy budowy), uwzględniająca dochody partnera prywatnego związane z eksploatacją ITPOK, m. in. ze sprzedaży energii cieplnej i elektrycznej czy zużła.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Podmiot publiczny bierze na siebie ryzyko popytu - ponosi odpowiedzialność za zapewnienie odpowiedniej wielkości strumienia odpadów. Ponadto podmiot publiczny odpowiada za prawidłowe rozliczenie umowy o dofinansowanie i zapłatę części wynagrodzenia (wkładu) związaną z refundacją otrzymaną z Funduszu Spójności.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Partner prywatny ponosi ryzyko budowy i dostępności, oraz ryzyko popytu na energię sprzedawaną w ramach funkcjonowania przedsięwzięcia. Część wynagrodzenia związana z wybudowaniem instalacji płatna będzie bezpośrednio z budżetu podmiotu publicznego.
16	Data wszczęcia postępowania	04-04-2011
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Projekt hybrydowy. Dotacja z Funduszu Spójności - 352 000 000 zł (33,80%) Środki własne Partnera Prywatnego - 640 000 000 zł (61,48%) Środki własne Beneficjenta - 49 202 000 zł (4,72%)
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Bożena Przewoźna (email: bozena_przewozna@um.poznan.pl   tel.: 608699792)

<b>45</b>	Partnerstwo publiczno – prywatne dla przedsięwzięcia polegającego na realizacji, utrzymaniu i zarządzaniu siecią szerokopasmową, jak również świadczeniu Usług z jej wykorzystaniem oraz usług szkoleniowych, w ramach projektu „Sieć Szerokopasmowa Polski Wschodniej – województwo warmińsko-mazurskie”	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem postępowania jest wybór partnera prywatnego do realizacji, w ramach partnerstwa publiczno-prywatnego, szkieletowej i dystrybucyjnej sieci szerokopasmowej oraz utrzymania i zarządzania siecią SSPW, jak również świadczenia usług z jej wykorzystaniem oraz usług szkoleniowych.
2	Podmiot publiczny	Urząd Marszałkowski Województwa Warmińsko-Mazurskiego w Olsztynie
3	Partner prywatny	Otwarte Regionalne Sieci Szerokopasmowe Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Olsztyn (Warmińsko-mazurskie)
5	Sektor podstawowy	Telekomunikacja
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	327 041 042
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo duże (250-500 mln)
8	Data zawarcia umowy	2013-04-19
9	Data zamknięcia finansowego	2013-04-19
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	120 (10 lat)
11	Data zakończenia projektu	11-03-2022
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Dochody ze sprzedaży usług świadczonych w ramach przedsięwzięcia. Częściowo zapłata za roboty budowlane i usługi (w tym projektowanie).
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z udostępnieniem składników majątkowych na potrzeby koncesjonariusza, spełniających deklarowane warunki prawne i techniczne. Ryzyko rozliczenia dotacji UE.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko budowy. Ryzyko eksploatacji i utrzymania infrastruktury w sposób zapewniający nieprzerwane świadczenie usług. Ryzyko popytu na usługi świadczone w ramach przedsięwzięcia - konieczność utrzymania stawek na poziomach ustalonych w ramach postępowania.
16	Data wszczęcia postępowania	01-06-2012
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Projekt hybrydowy - założeniem jest, że środki z RPO Województwa Warmińsko-Mazurskiego w zakresie w jakim refundują wydatki partnera prywatnego pokrywającego wydatki kwalifikowalne, niekwalifikowalne i wkład własny związany z realizacją projektu, były wynagrodzeniem pieniężnym za zrealizowaną inwestycję. Pozostałą część nakładów partner odzyska dzięki eksploatacji przedmiotu przedsięwzięcia tj. świadczeniu usług hybrydowego dostępu do sieci.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Katarzyna Goździewska (email: k.gozdziewska@umwwm.pl   tel.: 89 521 90 00)

<b>46</b>	<b>Koncesja na przebudowę, sfinansowanie i eksploatację istniejącego budynku na dz. nr 1682/7 przy ul. Sportowej w Bolewicach</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji są roboty budowlane związane z adaptacją pomieszczeń na działalność edukacyjno-oświatową (np. przedszkole), kulturalną. W modernizowanych pomieszczeniach zostanie zmienione wykończenie pomieszczeń oraz ich wyposażenie, które uwzględniają wszelkie wymagania związane z opieką i wychowaniem dzieci oraz zapewnienia im wyżywienia.
2	Podmiot publiczny	Urząd Gminy Miedzichowo
3	Partner prywatny	Usługowy Zakład Ogólnobudowlany NOR-BUD Norbert Chudy
4	Lokalizacja	Miedzichowo (Wielkopolskie)
5	Sektor podstawowy	Edukacja
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	942 772,90
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2013-05-29
9	Data zamknięcia finansowego	2013-05-29
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	300 (25 lat)
11	Data zakończenia projektu	18-01-2038
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Jedyną formą wynagrodzenia Koncesjonariusza będzie możliwość pobierania pożytków z użytkowania budynku.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko udostępnienia koncesjonariuszowi infrastruktury zaangażowanej w realizację umowy (stan prawny i techniczny udostępnionego obiektu).
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	W okresie wykonywania koncesji Koncesjonariusz zobowiązany jest do utrzymywania budynku w stanie technicznym umożliwiającym spełnianie przez niego zaplanowanej funkcji, dokonywać przeglądów, remontów bieżących i kapitalnych oraz utrzymywać w należytym stanie place, ciągi piesze i zieleń w obrębie nieruchomości i ubezpieczyć budynki od wszelkich ryzyk.
16	Data wszczęcia postępowania	04-04-2013
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Partner prywatny finansuje 100% nakładów inwestycyjnych koniecznych do zrealizowania przedsięwzięcia (wartość nominalna nakładów inwestycyjnych strony prywatnej: 942 772,90 zł brutto). Wartość usług nie była szacowana.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Zbigniew Piróg (email: pirog@miedzichowo.pl   tel.: 61 441 02 40)

<b>47</b>	<b>Wybór partnera prywatnego do realizacji przedsięwzięcia dotyczącego: Zaprojektowanie oraz przebudowa ul. 1 maja i ul. Kasztelańskiej w Krobi.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Zaprojektowanie (w tym uzyskanie niezbędnych pozwoleń), budowa i utrzymanie ulicy 1 Maja w Krobi oraz remont i utrzymanie infrastruktury ulicy Kasztelańskiej w Krobi - Postępowanie prowadzone jest w oparciu o przepisy ustawy o partnerstwie publiczno-prywatnym.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski w Krobi
3	Partner prywatny	HU Chod - Dróg Andrzejewski Przemysław
4	Lokalizacja	Krobia (Wielkopolskie)
5	Sektor podstawowy	Infrastruktura transportowa
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	2 400 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2013-07-04
9	Data zamknięcia finansowego	2013-07-04
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	126 (10 lat 6 miesięcy)
11	Data zakończenia projektu	23-06-2038
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem partnera prywatnego będzie płatność od podmiotu publicznego.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wniesieniem składnika majątkowego w stanie prawnym i technicznym zdatnym do realizacji umowy ppp koncesji. Ryzyko popytu - związane z koniecznością wnoszenia wynagrodzenia partnera powiązanego z dostępnością drogi.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko budowy oraz dostępności.
16	Data wszczęcia postępowania	10-01-2013
17	Aktualny status realizacji umowy	Budowa
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Finansowaniem projektu obarczony został podmiot prywatny na etapie inwestycyjnym i utrzymania infrastruktury. Partner prywatny pokrywa z kapitału własnego 100% nakładów inwestycyjnych i eksploatacyjnych (w wysokości odpowiednio 2 400 000 zł brutto i 50 000 zł brutto), które są mu w całości zwracane przez podmiot publiczny w formie opłaty za dostępność.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Michał Listwoń (email: wiceburmistrz@krobia.pl   tel.: Brak danych)



<b>48</b>	Wyprodukowanie filmu dokumentalnego – o niezależnym obiegu wydawniczym w Polsce, w latach 80-tych XX wieku.	
1	Syntetyczny opis projektu	Wyprodukowanie - na podstawie scenariusza opracowanego przez podmiot prywatny lub na jego zlecenie - filmu dokumentalnego o charakterze edukacyjnym dotyczącego najnowszej historii Polski wraz z rozpowszechnieniem filmu, w tym nieodpłatnie w instytucjach oświatowych i kulturalnych w celu wykorzystania w działalności edukacyjnej. Tematyka filmu ma przedstawiać rolę kobiet w powstaniu i działalności NSZZ Solidarność w latach 80-tych XX wieku.
2	Podmiot publiczny	Instytut Pamięci Narodowej
3	Partner prywatny	Emotikonfilm Piotr Śliwowski
4	Lokalizacja	Warszawa (Mazowieckie)
5	Sektor podstawowy	Kultura
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	230 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2013-07-17
9	Data zamknięcia finansowego	2013-07-17
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	120 (10 lat)
11	Data zakończenia projektu	26-05-2023
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Dochody z dystrybucji filmu i majątkowych praw autorskich.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko powodzenia wybranej formuły realizacji zadań własnych.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko ekonomiczne przedsięwzięcia – w zakresie ryzyka popytu i konieczność ponoszenia kosztów, stworzenia produktu i jego komercjalizacji.
16	Data wszczęcia postępowania	12-10-2012
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie jest zadaniem koncesjonariusza.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Brak danych Brak danych (email: Brak danych   tel.: Brak danych)

49 Wyprodukowanie filmu dokumentalnego – Tematyka filmu ma przedstawiać rolę kobiet w powstaniu i działalności NSZZ „Solidarność” w latach 80-tych XX wieku		
1	Syntetyczny opis projektu	Wyprodukowanie - na podstawie scenariusza opracowanego przez podmiot prywatny lub na jego zlecenie - filmu dokumentalnego o charakterze edukacyjnym dotyczącego najnowszej historii Polski wraz z rozpowszechnieniem filmu, w tym nieodpłatnie w instytucjach oświatowych i kulturalnych w celu wykorzystania w działalności edukacyjnej. Tematyka filmu ma przedstawiać niezależny obieg wydawniczy w Polsce, w latach 80-tych XX wieku.
2	Podmiot publiczny	Instytut Pamięci Narodowej
3	Partner prywatny	Darek Dikti Biuro Pomysłów
4	Lokalizacja	Warszawa (Mazowieckie)
5	Sektor podstawowy	Kultura
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	250 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2013-07-31
9	Data zamknięcia finansowego	2013-07-31
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	120 (10 lat)
11	Data zakończenia projektu	09-06-2023
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Dochody z dystrybucji filmu i majątkowych praw autorskich.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko powodzenia wybranej formuły realizacji zadań własnych.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko ekonomiczne przedsięwzięcia - ryzyko popytu i konieczność ponoszenia kosztów, stworzenia produktu i jego komercjalizacji.
16	Data wszczęcia postępowania	12-10-2012
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie jest zadaniem koncesjonarza.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Brak danych Brak danych (email: Brak danych   tel.: Brak danych)

50 Świadczenie usług dla ludności na krytej pływalni Neptun w Gliwicach przy ul. Dzionkarzy		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest świadczenie przez okres 5 lat usług dla ludności na krytej pływalni Neptun położonej w Gliwicach przy ul. Dzionkarzy na działce stanowiącej własność Gminy Gliwice nr 2108/4 o powierzchni 0,4221 ha.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski w Gliwicach
3	Partner prywatny	Konsorcjum firm: Kolejowe Przedsiębiorstwo Związkowe Sp. z o.o. oraz IQ Service Jacek Bańczyk.
4	Lokalizacja	Gliwice (Śląskie)
5	Sektor podstawowy	Sport i turystyka
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	3 357 900
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2013-08-02
9	Data zamknięcia finansowego	2013-08-02
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	60 (5 lat)
11	Data zakończenia projektu	15-06-2018
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Możliwość pobierania wynagrodzenia od użytkowników obiektu (jednak na zasadach finansowych określonych w ofercie/umowie) oraz w mniejszym stopniu opłata z budżetu Koncesjodawcy.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wniesieniem składnika majątkowego w stanie prawnym i technicznym zdatnym do realizacji umowy ppp koncesji. Ryzyko popytu w zakresie w jakim wnoszone są płatności na rzecz partnera (mniejsza część ryzyka popytu).
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Wszelkie ryzyka wykonywania przedmiotu koncesji (dostępności, popytu)
16	Data wszczęcia postępowania	18-04-2013
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Bieżąca działalność koncesjonariusza jest pokrywana z jego środków finansowych (ewentualny mniejszościowy, udział koncesjodawcy). Koncesjodawca nie ponosi nakładów eksploatacyjnych projektu. Nie posiada również wiedzy nt. źródeł finansowania projektu przez Koncesjonariusza.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Brak danych Brak danych (email: Brak danych   tel.: Brak danych)

51	Partnerstwo Publiczno – Prywatne dla przedsięwzięcia polegającego na realizacji, utrzymaniu i zarządzaniu siecią szerokopasmową, jak również świadczeniu usług z jej wykorzystaniem, w ramach projektu „Sieć Szerokopasmowa Polski Wschodniej – województwo podkarpackie”	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem postępowania jest wybór partnera prywatnego do realizacji, w ramach partnerstwa publiczno-prywatnego, szkieletowej i dystrybucyjnej sieci szerokopasmowej oraz utrzymania i zarządzania siecią SSPW, jak również świadczenia usług z jej wykorzystaniem.
2	Podmiot publiczny	Urząd Marszałkowski Województwa Podkarpackiego
3	Partner prywatny	Otwarte Regionalne Sieci Szerokopasmowe Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Rzeszów (Podkarpackie)
5	Sektor podstawowy	Telekomunikacja
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	310 821 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo duże (250-500 mln)
8	Data zawarcia umowy	2013-09-26
9	Data zamknięcia finansowego	2013-09-30
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	111 (9 lat 2 miesiące)
11	Data zakończenia projektu	07-11-2023
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak Program operacyjny: PO Rozwój Polski Wschodniej 2007-2013 Dodatkowe informacje: Wartość wsparcia: 222,85 Struktura finansowania: dotacja UE – w wysokości 85% ogółu wydatków kwalifikowanych, wkład rządu oraz samorządu – w wysokości 15% ogółu wydatków kwalifikowanych. Data podpisania umowy o dofinansowanie: 11-03-2011
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Opłaty pobierane od konsumentów usług świadczonych w ramach umowy, częściowo wynagrodzenie za roboty i dostawy w zakresie w jakim są one refundowane podmiotowi publicznemu jako beneficjentowi pomocy UE. Partner prywatny (Operator Infrastruktury) nie będzie mógł świadczyć usług detalicznych, jedynie hurtowe.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z udostępnieniem składników majątkowych na potrzeby koncesjonariusza, spełniających deklarowane warunki prawne i techniczne. Ryzyko związane z rozliczeniem dotacji UE.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko budowy, Ryzyko eksploatacji i utrzymania infrastruktury w sposób zapewniający nieprzerwane świadczenie usług. Ryzyko popytu na usługi świadczone w ramach prawa do eksploatacji sieci.
16	Data wszczęcia postępowania	14-07-2012
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Projekt hybrydowy - projekt jest współfinansowane przez Unię Europejską w ramach projektu Sieć Szerokopasmowa Polski Wschodniej - województwo podkarpackie ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego oraz budżetu państwa w ramach Programu Operacyjnego Rozwój Polski Wschodniej 2007-2013. Pozostała część budżetu przedsięwzięcia finansowana jest przez partnera zobowiązanego pokryć wkład własny i wydatki nierefundowane w ramach dotacji (ze środków własnych lub kredytu).
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Sławomir Cynkar (email: s.cynkar@podkarpackie.pl   tel.: 17 850 17 76)

52	Ogłoszenie o PPP dla przedsięwzięcia polegającego na realizacji, utrzymaniu i zarządzaniu siecią szerokopasmową, jak również świadczeniu usług z jej wykorzystaniem, w ramach projektu "Internet dla Mazowsza".	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem postępowania jest wybór partnera prywatnego do realizacji, w ramach partnerstwa publiczno-prywatnego pasywnej i aktywnej sieci szerokopasmowej na terenie Województwa Mazowieckiego. Projekt zakłada budowę 3680 km tras światłowodowych, 42 węzłów szkieletowych, 308 węzłów dystrybucyjnych i 4 technicznych, oraz wybudowanie sieci dostępowej NGA (FTTB) w 33 miejscowościach. Ponadto projekt zakłada budowę sieci światłowodowej, z wykorzystaniem już istniejących elementów sieci różnych operatorów.
2	Podmiot publiczny	Agencja Rozwoju Mazowsza S.A.
3	Partner prywatny	Konsorcjum firm: KT Corporation, 90 Buljeon-ro, Jung-gu, Seoul, Korea Daewo International Corporation, 10, Tongil-ro, Jung-gu, Seoul, Korea Asseco Poland S.A., ul. Olchowa 14, 35-322 Rzeszów Warszawskie Przedsiębiorstwo Robót Telekomunikacyjnych S.A., ul.
4	Lokalizacja	Warszawa (Mazowieckie)
5	Sektor podstawowy	Telekomunikacja
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	458 359 020
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo duże (250-500 mln)
8	Data zawarcia umowy	2013-10-03
9	Data zamknięcia finansowego	2013-10-03
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	27 (2 lata 3 miesiące)
11	Data zakończenia projektu	23-01-2022
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak Program operacyjny: RPO Województwa Mazowieckiego 2007-2013 Dodatkowe informacje: Wartość całego przedsięwzięcia to około 458 mln zł. Przyznana dotacja unijna wynosi ponad 340 mln zł. Data podpisania umowy o dofinansowanie: 28-09-2011
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Opłaty pobierane od konsumentów usług świadczonych w ramach umowy, częściowo wynagrodzenie za roboty i dostawy w zakresie w jakim są one refundowane podmiotowi publicznemu jako beneficjentowi pomocy UE.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z udostępnieniem składników majątkowych na potrzeby koncesjonariusza, spełniających deklarowane warunki prawne i techniczne. Ryzyko związane z rozliczeniem dotacji UE.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko budowy, Ryzyko eksploatacji i utrzymania infrastruktury w sposób zapewniający nieprzerwane świadczenie usług. Ryzyko popytu na usługi świadczone w ramach prawa do eksploatacji sieci.
16	Data wszczęcia postępowania	16-11-2012
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Projekt jest realizowany w formule projektu hybrydowego. W części dotyczącej wkładu własnego oraz wydatków nieobjętych refundacją wydatki finansowane będą ze środków partnera prywatnego (własne i kredytowe) w pozostałej części przedsięwzięcie jest współfinansowane przez Unię Europejską z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego w ramach projektu "Internet dla Mazowsza". Na podstawie umowy o partnerstwie publiczno-prywatnym partner prywatny otrzyma pomoc publiczną, uznaną za zgodną ze wspólnym rynkiem decyzją Komisji Europejskiej z dnia 29. 10. 2012 r. nr SA. 33473 (2012/N), która określa warunki udzielenia tej pomocy. Pomoc niezgodna z prawem podlega wstrzymaniu, a udzielona podlega zwrotowi.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Marek Ogonowski (email: m.ogonowski@armsa.pl   tel.: 22 566 47 60)

<b>53</b>	Wybór partnera prywatnego do realizacji przedsięwzięcia polegającego na zaprojektowaniu i przebudowie Kompleksu budynków przy ulicy Badurskiego 13, 15, 17 i 19 w Krakowie Prokocimiu wraz z przyległym terenem i infrastrukturą (dalej „Obiekt”) oraz świadczeniu usług w zakresie zarządzania tymi obiektami.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem zamówienia jest: zaprojektowanie i przebudowa istniejących obiektów: Kompleksu budynków trzech domów studenckich znajdujących się przy ulicy Badurskiego 13, 15 i 17 oraz budynku Klubu Bakcyl przy ul. Badurskiego 19 w Krakowie Prokocimiu wraz z położonymi na terenie działki obiektami i infrastrukturą oraz świadczenie podstawowych usług w zakresie zarządzania tymi obiektami.
2	Podmiot publiczny	Uniwersytet Jagielloński - Collegium Medicum
3	Partner prywatny	PPP Venture Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Kraków (Małopolskie)
5	Sektor podstawowy	Budynki publiczne
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	89 229 900
7	Przedział wartości umowy brutto	Duże (100-250 mln)
8	Data zawarcia umowy	2013-10-14
9	Data zamknięcia finansowego	2014-11-17
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	304 (25 lat 4 miesiące)
11	Data zakończenia projektu	06-07-2038
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Opłata za dostępność.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wniesieniem składnika majątkowego w stanie prawnym i technicznym zdatnym do realizacji umowy koncesji. Ryzyko popytu po stronie publicznej.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko budowy i utrzymania. Zasadnicze ryzyko dostępności spoczywa na partnerze prywatnym.
16	Data wszczęcia postępowania	26-07-2012
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie przedsięwzięcia (w tym w szczególności pozyskanie środków na pokrycie nakładów budowlanych w okresie projektowania i budowy) nastąpi ze środków własnych przedsiębiorcy. Finansowanie nakładów inwestycyjnych przez partnera prywatnego pochodzi w 78,8 % z kredytu bankowego, 12,8% stanowi wkład własny, a 8,4 % jest pozyskiwane z opłaty za dostępność dzięki etapowaniu projektu. Koszty eksploatacyjne partner prywatny pokrywa z opłaty za utrzymanie uiszczanej przez podmiot publiczny.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Maria Wojtacha (email: mwojtach@cm-uj.krakow.pl   tel.: 12 433 27 28)

<b>54</b>	<b>Świadczenie usług zarządzania, utrzymania i eksploatacji sieci, budowli, urządzeń wodno-ściekowych w zakresie zbiorowego zaopatrzenia w wodę oraz zbiorowego odprowadzania ścieków na terenie Gminy Miejskiej Szczytno.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest świadczenie usług w zakresie gospodarki wodno-ściekowej na terenie Gminy Miejskiej Szczytno poprzez zarządzanie siecią wodociągowo-kanalizacyjną, utrzymanie i eksploatacja urządzeń, budowli i sieci służących do zbiorowego odprowadzania ścieków oraz prowadzenie bieżącej obsługi mieszkańców oraz innych podmiotów mających przyłącza do systemu na terenie Gminy Miejskiej Szczytno w zakresie gospodarki wodno-ściekowej.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski w Szczytnie
3	Partner prywatny	Przedsiębiorstwo Wodociągów i Kanalizacji AQUA Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Szczytno (Warmińsko-Mazurskie)
5	Sektor podstawowy	Gospodarka wodno-kanalizacyjna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	14 912 233
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	2013-10-31
9	Data zamknięcia finansowego	2013-10-31
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	24 (2 lata)
11	Data zakończenia projektu	21-10-2015
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wyłącznie prawo do wykonywania przedmiotu koncesji, w tym pobierania pożytków (opłat od odbiorców usług), pomniejszone o czynsz dzierżawny należny Koncesjodawcy.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Po stronie koncesjodawcy jest zapewnienie dzierżawy infrastruktury wodociągowo-kanalizacyjnej.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Wszelkie ryzyka wykonywania przedmiotu koncesji dotyczące dostępności i popytu są po stronie koncesjonariusza.
16	Data wszczęcia postępowania	25-04-2013
17	Aktualny status realizacji umowy	Umowa zrealizowana
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Środki finansowe pozyskane przez Koncesjonariusza (własne lub skredytowane).
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Danuta Chrzczanowicz (email: danuta.chrzczanowicz@um.szczytno.pl   tel.: 89 624 72 00)

55	Wyłonienie Operatora zarządzającego Toruńskim Inkubatorem Technologicznym utworzonym w ramach projektu pn. Toruński Inkubator Technologiczny dofinansowanego z Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Kujawsko-Pomorskiego na lata 2007-2013	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest efektywne zarządzanie majątkiem wytworzonym w wyniku realizacji projektu pn. Toruński Inkubator Technologiczny z zastrzeżeniem braku możliwości zmiany sposobu wykorzystania i przeznaczenia obiektu, zachowania wszelkich wskaźników realizacji projektu oraz wypełnienia wszelkich założeń projektu, nakierowane na powstawanie i rozwój firm innowacyjnych branży ICT.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miasta Torunia
3	Partner prywatny	Akademickie Inkubatory Przedsiębiorczości
4	Lokalizacja	Toruń (Kujawsko-pomorskie)
5	Sektor podstawowy	Budynki publiczne
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	11 591 812,03
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	06-11-2013
9	Data zamknięcia finansowego	06-11-2013
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	120 (10 lat)
11	Data zakończenia projektu	15-09-2023
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak Program operacyjny: RPO Województwa Kujawsko-Pomorskiego na lata 2007-2013 Dodatkowe informacje: Data podpisania umowy o dofinansowanie: 13-05-2010
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem Koncesjonariusza będzie wyłącznie prawo do eksploatacji, w tym pobierania pożytków z przedmiotu koncesji.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzykiem podmiotu publicznego jest przede wszystkim udostępnienie infrastruktury zgodnej z opisanym w Umowie Koncesji stanem oraz część ryzyka dostępności.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Partner prywatny ponosi ryzyko popytu oraz część ryzyka dostępności.
16	Data wszczęcia postępowania	16-08-2012
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie projektu w całości spoczywa na Koncesjonariusza. Podmiot publiczny nie posiada informacji nt. źródeł finansowania projektu przez Partnera Prywatnego.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Beata Rulewska (email: beatar@um.torun.pl   tel.: Brak danych)



<b>56</b>	<b>Wybór Partnera Prywatnego w ramach partnerstwa publiczno- prywatnego w celu uruchomienia linii przewozów regularnych dzieci do szkoły i innych osób w Gminie Ustka.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem przedsięwzięcia jest: Wybór Partnera Prywatnego w ramach partnerstwa publiczno- prywatnego w celu uruchomienia linii przewozów regularnych dzieci do szkoły i innych osób w Gminie Ustka.
2	Podmiot publiczny	Urząd Gminy Ustka
3	Partner prywatny	Usługi Przewozowe „RAMZES” Adrian Radomski, Ustka (linie 1, 2, 3, 7) Lazur Sp. z o.o., Poddąbie (linie 4, 5, 6)
4	Lokalizacja	Ustka (Pomorskie)
5	Sektor podstawowy	Usługi transportowe
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	439 140,28
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2013-11-22
9	Data zamknięcia finansowego	2013-11-22
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	18 (1 rok 6 miesięcy)
11	Data zakończenia projektu	14-08-2015
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Opłata wnoszona przez podmiot publiczny.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane ze standardem realizacji zadań własnych wyboru formuły realizacji zadania).
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko zapewnienia usługi w ustalonym standardzie, czasie i cenie.
16	Data wszczęcia postępowania	17-10-2013
17	Aktualny status realizacji umowy	Umowa zrealizowana
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie procesu świadczenia usługi spoczywa na partnerze prywatnym, który w zamian otrzymuje wynagrodzenie. W ramach wynagrodzenia podmiot publiczny refunduje całość nakładów eksploatacyjnych poniesionych przez partnera prywatnego. Wartość nominalna tych nakładów to 439 140,28 zł. Brak danych dotyczących struktury finansowania po stronie prywatnej.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Brak danych Brak danych (email: Brak danych   tel.: Brak danych)

57 Wyłonienie Operatora Centrum Kongresowo - Kulturalnego Zamek Książ		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest pełnienie przez Koncesjonariusza funkcji Operatora Centrum Kongresowo - Kulturalnego Zamek Książ za wynagrodzeniem w postaci prawa do wykonywania przedmiotu koncesji, w tym prawa do pobierania pożytków z przedmiotu koncesji.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski w Wałbrzychu
3	Partner prywatny	Zamek Książ Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Wałbrzych (Dolnośląskie)
5	Sektor podstawowy	Kultura
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	4 805 142,08
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2013-12-01
9	Data zamknięcia finansowego	2013-12-01
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	60 (5 lat)
11	Data zakończenia projektu	05-11-2018
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak
		Program operacyjny: RPO Województwa Dolnośląskiego na lata 2007-2013 Dodatkowe informacje: Data podpisania umowy o dofinansowanie: 30-12-2013
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Prawo do wykonywania przedmiotu koncesji, w tym prawo do pobierania pożytków z przedmiotu koncesji w postaci opłat pobieranych od odbiorców usług Centrum oraz świadczenia innych usług.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z przekazaniem stronie prywatnej wkładu - obiektu zabytkowego z wyposażeniem.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko projektowania i budowy, ryzyko popytu na usługi świadczone w ramach koncesji. Dodatkowo ryzyko związane z koniecznością uiszczenia opłaty na rzecz Koncesjodawcy.
16	Data wszczęcia postępowania	25-03-2013
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Modernizacja Centrum współfinansowana była ze środków UE (w ramach zwykłego przetargu). Działalność operatorska (niniejsze ogłoszenie) - środki pozyskane przez Koncesjonariusza (koncesja nie jest projektem hybrydowym). Podmiot publiczny nie posiada jednoznacznych informacji nt. struktury finansowania. Wydatki bieżące są finansowane z przychodów z przedsięwzięcia.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Roman Szelemej (email: um@walbrzych.eu   tel.: 74 665 51 00)

58 Koncesja na budowę i utrzymanie wiat przystankowych oraz innych elementów wyposażenia		
1	Syntetyczny opis projektu	Projekt zakłada wykonanie ok. 625 wiat przystankowych, które zostaną dostarczone w oparciu o projekt tzw. "konkursowy" wskazany przez koncesjodawcę z tym zastrzeżeniem, że w obszarach objętych nadzorem konserwatorskim (oznaczonych na mapie lokalizacji wiat przystankowych), koncesjonariusz będzie mógł zamiast projektu "konkursowego" zastosować projekt tzw. "konserwatorski". Ponadto projekt zakłada zaprojektowanie i wykonanie ok. 955 wiat, które zostaną wykonane w oparciu o projekt własny koncesjonariusza przygotowany na podstawie wytycznych koncesjodawcy. Następnie zadaniem partnera prywatnego będzie utrzymanie wiat.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miasta Stołecznego Warszawy
3	Partner prywatny	konsorcjum: AMS oraz Stroer Polska
4	Lokalizacja	Warszawa (Mazowieckie)
5	Sektor podstawowy	Infrastruktura transportowa
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	98 000 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Średnie (50-100 mln)
8	Data zawarcia umowy	2013-12-18
9	Data zamknięcia finansowego	2013-12-18
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	108 (9 lat)
11	Data zakończenia projektu	01-11-2022
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem koncesjonariusza jest prawo do eksploatacji gablot reklamowych zainstalowanych na wiatkach przystankowych.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wniesieniem składnika majątkowego w stanie prawnym i technicznym zdatnym do realizacji umowy koncesji.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyka budowy. Ryzyko związane z eksploatacją i utrzymaniem przedmiotu koncesji (odśnieżanie jest po stronie Koncesjodawcy) oraz całkowite ryzyko popytu. Partner odpowiada za ryzyko dewastacji.
16	Data wszczęcia postępowania	18-05-2010
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Etap inwestycyjny finansowany jest ze środków partnera prywatnego. Etap eksploatacyjny również, koszty pokrywane są z bieżących wpływów.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Paweł Pawłowski (email: p.pawlowski@um.warszawa.pl   tel.: 519066196)

59 Kompleksowa termomodernizacja budynków komunalnych na terenie Gminy Świdnica w formule Partnerstwa Publiczno-Prywatnego.		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem postępowania jest wyłonienie Partnera Prywatnego, który będzie odpowiedzialny za zaprojektowanie oraz wykonanie prac termomodernizacyjnych i modernizacyjnych w budynkach użyteczności publicznej objętych projektem. Zakresem przedsięwzięcia objęto następujące obiekty: Obiekt 1) : Szkoła Podstawowa w Świdnicy, ul. Ogrodowa 26; Obiekt 2) Szkoła Podstawowa w Koźli nr 17; Obiekt 3): Szkoła Podstawowa w Stonem, ul. Szkolna nr 1; Obiekt 4): Budynek administracyjno-biurowy w Świdnicy, ul. Długa nr 25.
2	Podmiot publiczny	Urząd Gminy Świdnica
3	Partner prywatny	Siemens Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Świdnica (Lubuskie)
5	Sektor podstawowy	Efektywność energetyczna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	4 625 779,36
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2014-04-30
9	Data zamknięcia finansowego	2014-04-30
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	120 (10 lat)
11	Data zakończenia projektu	10-02-2029
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak 1,95 Brak informacji o procentowej strukturze udziału środków partnera prywatnego w projekcie względem dofinansowania. Brak informacji o procentowej strukturze udziału środków partnera prywatnego w projekcie względem dofinansowania. 2013-09-27 Program operacyjny: RPO Województwa Lubuskiego na lata 2007-2013 Dodatkowe informacje: Data podpisania umowy o dofinansowanie: 27-09-2013
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Ryzyko występujące po stronie partnera prywatnego. Ryzyko błędnych założeń projektowych. Ryzyko związane z niedoszacowaniem prac i obowiązków partnera prywatnego. Ryzyka płynności finansowej, niezbędnej do zapewnienia terminowego zakończenia przedsięwzięcia. Ryzyko meteorologiczne. Ryzyko błędów w planowaniu i koordynacji przedsięwzięcia. Ryzyko wystąpienia wypadków przy pracy. Ryzyko zniszczenia efektów przedsięwzięcia przed dokonaniem odbioru końcowego z przyczyn niewynikających z działań podmiotu publicznego. Ryzyko zmiany przepisów prawa, mających wpływ na przedsięwzięcie. Ryzyko zastosowania nieodpowiedniej jakości materiałów. Ryzyko nieodpowiedniej liczby zasobów ludzkich i materialnych. Ryzyko związane z niemożliwością dostarczenia zadeklarowanej w ofercie usługi (jakość). Ryzyko niedotrzymania parametrów dostępności. Ryzyko zmiany stóp procentowych.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko występujące po stronie partnera publicznego. Ryzyko zmian cen energii. Ryzyko archeologiczne. Ryzyko związane z lokalizacją przedsięwzięcia. Ryzyko związane z przekazywaniem i stanem składników majątkowych. Ryzyko związane ze zmianą sposobu użytkowania obiektów objętych zakresem przedsięwzięcia. Ryzyko polityczne.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko występujące po stronie partnera prywatnego. Ryzyko błędnych założeń projektowych. Ryzyko związane z niedoszacowaniem prac i obowiązków partnera prywatnego. Ryzyka płynności finansowej, niezbędnej do zapewnienia terminowego zakończenia przedsięwzięcia. Ryzyko meteorologiczne. Ryzyko błędów w planowaniu i koordynacji przedsięwzięcia. Ryzyko wystąpienia wypadków przy pracy. Ryzyko zniszczenia efektów przedsięwzięcia przed dokonaniem odbioru końcowego z przyczyn nie wynikających z działań podmiotu publicznego. Ryzyko zmiany przepisów prawa, mających wpływ na przedsięwzięcie. Ryzyko zastosowania nieodpowiedniej jakości materiałów. Ryzyko nieodpowiedniej liczby zasobów ludzkich i materialnych. Ryzyko związane z niemożliwością dostarczenia zadeklarowanej w ofercie usługi (jakość). Ryzyko niedotrzymania parametrów dostępności. Ryzyko zmiany stóp procentowych.

16	Data wszczęcia postępowania	20-11-2013
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Projekt hybrydowy, w którym partner prywatny ponosi koszt robót budowlanych, wdrożenia zintegrowanego systemu zarządzania gospodarką energetyczną i mediami oraz utrzymuje inwestycję w okresie umownym. Koszty związane z audytami energetycznymi budynków objętych zakresem termomodernizacji. Całość inwestycji częściowo finansowana z dotacji RPO województwa lubuskiego.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Magdalena Widańska (email: <a href="mailto:zuk@swidnica.zgora.pl">zuk@swidnica.zgora.pl</a>   tel.: 68 327 31 15)

<b>60</b>	Wyłonienie Operatora Hotelu Pod Dębem zrewitalizowanego w wyniku realizacji projektu pt. Odnowa zabytkowych obiektów i przestrzeni publicznej w Szydłowcu, poprawa funkcjonalności i dostępności infrastruktury kulturalnej i turystycznej dla mieszkańców Mazowsza.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest efektywne administrowanie Hotelem Pod Dębem z zastrzeżeniem braku możliwości zmiany sposobu wykorzystania i przeznaczenia powstałego w wyniku realizacji projektu obiektu, zachowania wszelkich wskaźników realizacji projektu oraz wypełniania wszelkich założeń projektu.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski w Szydłowcu
3	Partner prywatny	System Management Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Szydłowiec (Mazowieckie)
5	Sektor podstawowy	Sport i turystyka
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	2 754 544
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2014-05-06
9	Data zamknięcia finansowego	2014-05-06
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	120 (10 lat)
11	Data zakończenia projektu	14-03-2024
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Opłaty od klientów hotelu i usług dodatkowych będących przedmiotem koncesji.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko przekazania przedmiotu przedsięwzięcia.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko popytu na usługi świadczone w ramach koncesji. Ryzyko związane z dostępnością (realizacją) zaplanowanych programów atrakcji oraz zadeklarowanych cen usług.
16	Data wszczęcia postępowania	12-02-2014
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Brak danych
19	Źródła finansowania projektu	Koncesjonariusz zobowiązany jest ponosić koszty bieżącej eksploatacji przedmiotu przedsięwzięcia. Wynagrodzenie koncesjodawcy pochodzi z opłat ponoszonych przez konsumentów usług świadczonych przez koncesjodawcę w ramach umowy. Wartość nominalna nakładów eksploatacyjnych ponoszonych przez koncesjonariusza to 2 754 544,08 zł brutto.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Iwona Czarnota (email: Brak danych   tel.: 48 617 86 30)

61	Kompleksowa termomodernizacja budynków oświatowych: Przedszkole Chatka Puchatka, Gimnazjum Publiczne w Wołowie, Hala plus hotel (OSIR), Domek Klubowy (OSIR) i budynek Ratusza stanowiących budynki użyteczności publicznej Gminy Wołów	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem przedsięwzięcia jest wykonanie termomodernizacji budynków w Gminie Wołów takich jak: Przedszkole Chatka Puchatka, Publiczne Gimnazjum w Wołowie, Ośrodek Sportu i Rekreacji ul. Trzebnicka oraz budynek Ratusza, a także realizacja działań modernizacyjnych w zakresie zmniejszenia kosztów energii cieplnej i mediów w wymienionych budynkach użyteczności publicznej.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski w Wołowie
3	Partner prywatny	Siemens Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Wołów (Dolnośląskie)
5	Sektor podstawowy	Efektywność energetyczna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	9 480 954
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	07-07-2014
9	Data zamknięcia finansowego	07-07-2014
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	120 (10 lat)
11	Data zakończenia projektu	15-03-2024
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie partnera prywatnego będzie pochodzić w całości od podmiotu publicznego w ramach cyklicznych płatności dokonywanych zgodnie z przyjętym przez strony harmonogramem spłat. Środki na zapłatę wynagrodzenia będą pochodzić z oszczędności wygenerowanych w związku z przeprowadzoną termomodernizacją. W wypadku niezyskania zagwarantowanych w ofercie oszczędności, kwotę wynikającą z ilości zwiększonego zużycia w gigażulach a stawką za gigażulą w momencie wyliczania oszczędności, partner prywatny zapłaci po dokonaniu takiego przeliczenia podmiotowi publicznemu na podstawie noty obciążeniowej wraz z karą umowną za takie przekroczenie.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko występujące po stronie partnera publicznego. Ryzyko makroekonomiczne, w szczególności ryzyko zmiany stawek podatku od towarów i usług (VAT) do czynności utrzymywania obiektów oraz zmiany cen gazu i energii elektrycznej. Ryzyko związane ze zmianą sposobu użytkowania obiektów budowlanych objętych przedmiotem umowy lub ich części. Ryzyko polityczne oraz ryzyko wystąpienia klęsk żywiołowych.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko występujące po stronie partnera prywatnego. Ryzyko konstrukcyjne (budowy) – w tym ryzyko powodujące zmiany kosztów i terminów związanych z realizacją przedmiotu umowy, w szczególności: opóźnienia w zakończeniu robót budowlanych; niezgodności bądź nieprzestrzeganie ustalonych standardów wykonania robót; wzrost kosztów bądź powstanie dodatkowych, nieprzewidzianych kosztów; wpływ czynników zewnętrznych możliwych do przewidzenia; wystąpienie nieadekwatnych do celu przedsięwzięcia rozwiązań w dokumentacji projektowej; udział podwykonawców; pojawienie się lub zastosowanie do realizacji nowych technologii; nieosiągnięcie gwarantowanego poziomu oszczędności; przewidywalne warunki atmosferyczne. Ryzyko dostępności związane z faktycznym stopniem dostępności nakładów na przedsięwzięcie – ryzyka wpływające na koszt, ilość, jakości terminy dostarczenia nakładów niezbędnych do realizacji przedsięwzięcia, w tym takie, od których będą zależeć przyszłe płatności. Ryzyko utrzymywania budynków w okresie 2013–2023 r. i wykonywania usług koniecznych do podtrzymania zagwarantowanych przez wykonawcę oszczędności.
16	Data wszczęcia postępowania	22-11-2013
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową

18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Partner prywatny ponosi koszty związane z audytami energetycznymi budynków objętych zakresem termomodernizacji, robót budowlanych, wdrożenia zintegrowanego systemu zarządzania gospodarką energetyczną i mediami oraz utrzymuje inwestycję w okresie umownym.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Artur Garbera (email: artur.garbera@wolow.pl   tel.: 71 319 13 05)



62 Koncesja na przebudowę, sfinansowanie i eksploatację piętra budynku przedszkola w Bolewicach.		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji są roboty budowlane związane z adaptacją pomieszczeń piętra budynku przedszkola na działalność edukacyjno-oświatową, kulturalną i biurową.
2	Podmiot publiczny	Urząd Gminy Miedzichowo
3	Partner prywatny	Usługowy Zakład Ogólnobudowlany NOR-BUD Norbert Chudy
4	Lokalizacja	Miedzichowo (Wielkopolskie)
5	Sektor podstawowy	Edukacja
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	404 311,06
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	2014-05-29
9	Data zamknięcia finansowego	2014-05-29
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	288 (24 lata)
11	Data zakończenia projektu	23-01-2038
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Dochody z działalności operacyjnej.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Zapewnienie wkładu rzeczowego.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko budowlane, ryzyko finansowania przedsięwzięcia oraz ryzyko popytu.
16	Data wszczęcia postępowania	02-04-2014
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Koncesjonariusz ze środków własnych (lub kredytu) organizuje finansowanie niezbędnych prac budowlanych oraz pokrywa koszty eksploatacyjne.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Zbigniew Piróg (email: pirog@miedzichowo.pl   tel.: 61 441 02 40)

63 Osiągnięcie oszczędności zużycia energii elektrycznej oświetlenia ulicznego w gminie Radzionków		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem zamówienia jest opracowanie dokumentacji projektowej oraz wymiana oświetlenia ulicznego w Gminie Radzionków wraz z utrzymywaniem sieci oświetleniowej i sprzedażą energii elektrycznej do oświetlenia ulicznego. Utrzymanie nowo powstałej sieci oświetleniowej opierać się winno na zastosowaniu inteligentnego systemu sterowania oświetleniem ulic.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miasta Radzionków
3	Partner prywatny	Energa Oświetlenie Sp. z o. o.
4	Lokalizacja	Radzionków (Śląskie)
5	Sektor podstawowy	Efektywność energetyczna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	8 402 343,59
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	2014-06-12
9	Data zamknięcia finansowego	2014-06-12
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	138 (11 lat 6 miesięcy)
11	Data zakończenia projektu	16-10-2025
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Płatność podmiotu publicznego z tytułu budowy i eksploatacji przedmiotu przedsięwzięcia powiązana z ryzykiem dostępności całej infrastruktury dla podmiotu publicznego, szczególnie pod względem spełnienia standardu oświetleniowego i osiągniętego stopnia oszczędności / zużycia energii elektrycznej. Cena za sprzedaną energię w ramach umowy o dostawę energii w czasie trwania umowy.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wniesieniem składnika majątkowego w stanie prawnym i technicznym zdatnym do realizacji umowy koncesji. Ryzyko popytu na usługi świadczone w ramach przedsięwzięcia za które podmiot publiczny wnosi opłatę.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko zaprojektowania i budowy systemu oświetlenia. Ryzyko utrzymania i dostępności - utrzymanie standardu oświetleniowego oraz osiągnięcie zadeklarowanego poziomu zużycia energii elektrycznej. Ryzyko zapewnienia dostaw energii w ustalonej cenie.
16	Data wszczęcia postępowania	31-10-2013
17	Aktualny status realizacji umowy	Budowa
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie spoczywa na partnerze prywatnym.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Agnieszka Wątołek (email: zamowienia@radzionkow.pl   tel.: 32 388 71 01)

<b>64</b>	<b>Budowa hali sportowej w Karczmiskach wraz z wyposażeniem realizowana w formule Partnerstwa Publiczno-Prywatnego</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Obowiązki wykonawcy (Partnera Prywatnego) obejmą w pierwszej kolejności wykonanie robót budowlanych polegających na dokończeniu budowy Hali Sportowej w Karczmiskach z wyposażeniem.
2	Podmiot publiczny	Urząd Gminy Karczmiska
3	Partner prywatny	Moris-Sport Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Karczmiska (Lubelskie)
5	Sektor podstawowy	Sport i turystyka
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	9 236 566,40
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	2014-06-16
9	Data zamknięcia finansowego	2014-06-16
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	120 (10 lat)
11	Data zakończenia projektu	24-04-2024
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Opłata wnoszona przez podmiot publiczny w ramach wynagrodzenia za zbudowanie i dostępność infrastruktury będącej przedmiotem umowy.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko pozyskania dotacji FRKF. Ryzyko prawidłowości dokumentacji technicznej oraz udostępnieniem wkładu własnego. Ryzyko popytu na usługi świadczone w obiekcie. Ryzyko zapewnienia środków koniecznych do opłacenia wynagrodzenia partnera prywatnego.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko budowy. Ryzyko sfinansowania inwestycji na etapie robót budowlanych oraz późniejszej eksploatacji. Ryzyko dostępności obiektu.
16	Data wszczęcia postępowania	22-01-2014
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Partner prywatny finansuje 98,3% wszystkich nakładów inwestycyjnych koniecznych do zrealizowania przedsięwzięcia (łącznie wartość nominalna nakładów strony prywatnej: 10 156 799,60 zł brutto). Brak informacji o źródłach finansowania inwestycji przez Partnera Prywatnego. Podmiot publiczny poniósł 1,7% wszystkich nakładów inwestycyjnych, tj. 176 554,80 zł. Podmiot publiczny zobowiązał się do partycypacji w nakładach eksploatacyjnych na poziomie 920 233,20 zł brutto.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Janusz Goliszek (email: sekretariat@poczta.karczmiska.pl   tel.: 81 828 70 26)

<b>65</b>	Koncesja na usługi w zakresie zarządzania gospodarką wodno-ściekową - zbiorowego zaopatrzenia w wodę i zbiorowego odprowadzania ścieków oraz eksploatacji i utrzymania systemu sieci wodociągowo-kanalizacyjnej wraz z oczyszczalnią ścieków na terenie Gminy Suchy Dąb.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji są usługi w zakresie zarządzania gospodarką wodno-ściekową - zbiorowego zaopatrzenia w wodę i zbiorowego odprowadzania ścieków oraz eksploatacji i utrzymania systemu sieci wodociągowo-kanalizacyjnej wraz z oczyszczalnią ścieków na terenie Gminy Suchy Dąb.
2	Podmiot publiczny	Urząd Gminy Suchy Dąb
3	Partner prywatny	Ecol-Unicon Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Suchy Dąb (Pomorskie)
5	Sektor podstawowy	Gospodarka wodno-kanalizacyjna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	6 900 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	2014-06-26
9	Data zamknięcia finansowego	2014-06-26
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	120 (10 lat)
11	Data zakończenia projektu	04-05-2024
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Odpłatne świadczenie usług mieszkańcom podłączonym do sieci wodno-kanalizacyjnej.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wniesieniem składnika majątkowego w stanie prawnym i technicznym zdatnym do realizacji umowy. Ryzyko regulacyjne i prawne związane z możliwością świadczenia usług będących przedmiotem umowy.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko popytu oraz ryzyko utrzymania infrastruktury.
16	Data wszczęcia postępowania	16-12-2013
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie zapewnia koncesjonariusz.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Joanna Gliniecka (email: skarbnik@suchy-dab.pl   tel.: 58 682 86 20)

66	Wyłonienie Operatora zarządzającego Międzynarodowym Centrum Spotkań Młodzieży w Toruniu (MCSM) utworzonym w ramach projektu pn. Międzynarodowe Centrum Spotkań Młodzieży w Toruniu dofinansowanego z Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Kujawsko-Pomorskiego na lata 2007-2013.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest efektywne zarządzanie majątkiem wytworzonym w wyniku realizacji projektu pn. Międzynarodowe Centrum Spotkań Młodzieży w Toruniu z zastrzeżeniem braku możliwości zmiany sposobu wykorzystania i przeznaczenia obiektu, zachowania wszelkich wskaźników realizacji projektu oraz wypełnienia wszelkich założeń projektu, nakierowanych na wzrost zatrudnienia w sektorze turystyki, podwyższenie standardu usług turystycznych oraz zwiększenie liczby turystów odwiedzających region kujawsko pomorski.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miasta Torunia
3	Partner prywatny	Toruńska Infrastruktura Sportowa Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Toruń (Kujawsko-pomorskie)
5	Sektor podstawowy	Kultura
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	16 526 590
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	2014-06-27
9	Data zamknięcia finansowego	2014-06-27
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	120 (10 lat)
11	Data zakończenia projektu	05-05-2024
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak  Program operacyjny: RPO Województwa Kujawsko-Pomorskiego  Dodatkowe informacje: Dotyczy projektu bazowego: Całkowita wartość projektu wynosi 20 313 181,93 zł, z czego 60% kwoty tj.- 12 165 428,97 zł stanowi dofinansowanie ze środków RPO WK-P, a pozostała kwota 8 147 752,96 zł (40%) stanowi wkład własny Gminy Miasta Toruń.  Data podpisania umowy o dofinansowanie: 29-11-2011
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem Koncesjonariusza było wyłącznie prawo do wykonywania przedmiotu koncesji, w tym pobierania pożytków bez obowiązku świadczenia wynagrodzenia pieniężnego ze strony Koncesjodawcy. Koncesjonariusz będzie świadczył usługi objęte koncesją na rzecz osób trzecich w imieniu własnym i na własną odpowiedzialność, zachowując zgodność z wszelkimi założeniami projektu pn. Międzynarodowe Centrum Spotkań Młodzieży w Toruniu.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Odpowiedzialność za jakość składników majątkowych przekazanych do eksploatacji koncesjonariuszowi.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Do zadań Koncesjonariusza należeć będzie administrowanie nieruchomością, na której znajdują się obiekty wchodzące w skład MCSM. Będzie on odpowiadać za utrzymanie odpowiedniego standardu usług, zapewnienie bieżących potrzeb eksploatacyjnych, a także pobór i rozliczanie opłat uiszczanych przez użytkowników. Do zadań Koncesjonariusza ponadto będą należeć dbałość o zapewnienie MCSM gośćmi oraz promocja MCSM. Koncesjonariusz będzie odpowiadać za udzielenie pomocy gościom MCSM w organizowaniu wspólnych imprez mających na celu zagospodarowanie czasu wolnego dzieci i młodzieży. Od 3 roku działalności, Koncesjonariusz będzie ponosił nakłady odtworzeniowe. Wartość ta winna odpowiadać zakupom odpowiadającym odtworzeniu wartości użytkowej sprzętu i części wyposażenia oraz prowadzeniu prac remontowych. Odnowa ta będzie odbywać się w okresie co 3-6 lat, tak aby zwracany Koncesjodawcy przedmiot koncesji był w stanie niepogorszonym. Koncesjonariusz ponosić będzie koszty utylizacji, jeśli taka potrzeba wystąpi.
16	Data wszczęcia postępowania	10-04-2014

17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Koncesjonariusz pozyskuje finansowanie ze środków własnych (lub kredytu). Ponadto zarządza środkami pozyskiwanymi w ramach prawa do eksploatacji przedmiotu koncesji. Brak danych nt. szczegółowej struktury finansowania.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Adam Zakrzewski (email: <a href="mailto:boi@um.torun.pl">boi@um.torun.pl</a>   tel.: Brak danych)

67 Termomodernizacja obiektów oświatowych w Bytomiu w formule partnerstwa publiczno-prywatnego.		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem przedsięwzięcia jest wykonanie prac termomodernizacyjnych oraz realizacja niezbędnych działań modernizacyjnych w budynkach placówek oświatowych w Bytomiu, mających na celu zmniejszenie kosztów zużycia energii cieplnej i energii elektrycznej w tych budynkach oraz utrzymanie obiektów i zarządzanie źródłami energii w zakresie niezbędnym dla zachowania określonego efektu ekologicznego przez cały okres obowiązywania umowy partnerstwa publiczno-prywatnego.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miasta Bytom
3	Partner prywatny	Konsorcjum: Siemens Sp. z o.o. oraz Siemens Finance
4	Lokalizacja	Bytom (Śląskie)
5	Sektor podstawowy	Efektywność energetyczna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	46 873 256,86
7	Przedział wartości umowy brutto	Małe (20-50 mln)
8	Data zawarcia umowy	30-06-2014
9	Data zamknięcia finansowego	30-06-2014
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	180 (15 lat)
11	Data zakończenia projektu	12-04-2029
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie partnera prywatnego będzie pochodzić w całości od podmiotu publicznego, w ramach cyklicznych płatności dokonywanych zgodnie z określonym w ofercie i umowie harmonogramem. Środki na zapłatę wynagrodzenia będą pochodzić z oszczędności wygenerowanych w związku z przeprowadzoną termomodernizacją. W wypadku niezyskania zagwarantowanych w ofercie oszczędności, wynagrodzenie partnera prywatnego w danym roku rozliczeniowym zostanie pomniejszone o kwotę stanowiącą iloczyn zwiększonego zużycia w giga-dżulach i stawki za giga-dżula w momencie wyliczenia oszczędności. Kwota zostanie wyegzekwowana na podstawie noty obciążeniowej z możliwością potrącenia kwoty niedoboru z raty wynagrodzenia partnera prywatnego za etap utrzymania.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko występujące po stronie partnera publicznego. Ryzyko zmian cen energii. Ryzyko związane ze zmianą sposobu użytkowania obiektów objętych zakresem przedsięwzięcia. Ryzyko polityczne. Ryzyko związane z wniesieniem wkładu własnego. Ryzyko geologiczne i takie, które jest związane ze szkodami górniczymi. Ryzyko związane z koniecznością zabezpieczenia środków finansowych w celu wywiązania się z obowiązku zapłaty wynagrodzenia. Ryzyko związane ze skutkami aktów wandalizmu i kradzieży w obiektach. Ryzyko niezgodnionej z partnerem prywatnym samodzielnej ingerencji w system zarządzania energią.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko występujące po stronie partnera prywatnego. Ryzyka związane z projektowaniem. Ryzyka związane z uzyskaniem decyzji administracyjnych. Ryzyka związane ze sfinansowaniem przedsięwzięcia. Ryzyko należytego i terminowego przeprowadzenia termomodernizacji. Ryzyka związane z dostępnością materiałów, podwykonawców usług. Ryzyko wzrostu kosztów materiałów, dostaw i usług. Ryzyko zapewnienia gwarantowanego poziomu oszczędności: w zużyciu energii cieplnej – 28, 462 GJ w skali roku, w zużyciu energii elektrycznej – 195, 3 kW w skali roku. Ryzyka związane z prawidłowym zarządzaniem energią w obiektach oraz z utrzymaniem sprawności technicznej zainstalowanych urządzeń. Ryzyka związane z prawidłowym funkcjonowaniem systemu zarządzania energią.
16	Data wszczęcia postępowania	13-12-2012

17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Partner prywatny sfinansuje realizację całości przedsięwzięcia na etapie inwestycyjnym, przy uwzględnieniu wkładu własnego podmiotu publicznego w kwocie 60 tys. zł na wykonanie audytów energetycznych obiektów. Natomiast podmiot publiczny refunduje całość kosztów inwestycyjnych (46.873.256,86 zł brutto) i eksploatacyjnych (2.781.522,14 zł brutto) poniesionych przez partnera prywatnego. Brak danych dotyczących struktury finansowania po stronie prywatnej.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Agnieszka Nalepa (email: zamowienia@um.bytom.pl   tel.: Brak danych)



68	Świadczenie usług w zakresie zarządzania, utrzymania i eksploatacji sieci, budowli, urządzeń wodociągowych i kanalizacyjnych w zakresie zbiorowego zaopatrzenia w wodę i zbiorowego odprowadzenia ścieków oraz usług zarządzania gospodarką energetyczną w zakresie produkcji energii cieplnej na potrzeby centralnego ogrzewania oraz jej przesyłu do odbiorców, na części terenu Gminy Bisztynek.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest świadczenie usług w zakresie gospodarki wodno-ściekowej i gospodarki energetycznej poprzez: 1) zarządzanie siecią wodno-kanalizacyjną w zakresie zbiorowego zaopatrzenia w wodę i zbiorowego odprowadzenia ścieków, 2) zarządzanie siecią ciepłowniczą w zakresie wytwarzania i dostarczania energii cieplnej na potrzeby centralnego ogrzewania, 3) utrzymanie i eksploatację sieci, budowli i urządzeń wodociągowych, kanalizacyjnych i ciepłowniczych, w tym także wykonywanie niezbędnych remontów.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski w Bisztyнку
3	Partner prywatny	Spółdzielnia Mieszkaniowa Sątopy- Samulewo 25
4	Lokalizacja	Bisztynek (Warmińsko-mazurskie)
5	Sektor podstawowy	Gospodarka wodno-kanalizacyjna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	5 618 517
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	2014-06-30
9	Data zamknięcia finansowego	2014-06-30
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	60 (5 lat)
11	Data zakończenia projektu	04-06-2019
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Prawo do pobierania wynagrodzenia bezpośrednio od odbiorców usług wodnych i kanalizacyjnych zgodnie z taryfą.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Wkładem koncesjodawcy będzie dzierżawa infrastruktury wodociągowo-kanalizacyjnej.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Wszelkie ryzyka związane z dostępnością i popytem wykonywania przedmiotu koncesji będzie ponosił koncesjonariusz.
16	Data wszczęcia postępowania	03-04-2014
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Źródłem finansowania inwestycji są środki finansowe pozyskane przez koncesjonariusza (kapitał własny lub inne instrumenty dłużne), które przeznaczone są na wydatki eksploatacyjne związane z realizacją przedmiotu przedsięwzięcia.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Marek Dominiak (email: sekretariat@bisztynek.pl   tel.: 602699567)

69 Świadczenie usług polegających na organizacji imprez i zarządzaniu Halą Widowiskowo Sportową w Szczecinie.		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest świadczenie przez Koncesjonariusza kompleksowych usług w zakresie organizacji, pozyskiwania i produkcji Imprez, zapewniających optymalne wykorzystanie potencjału niżej wymienionego Obiektu Koncesjodawcy oraz kreowanie i promowanie ich marki, a także w zakresie utrzymania i zarządzania Obiektem zgodnie z jego przeznaczeniem.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miasta Szczecin
3	Partner prywatny	KSO Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Szczecin (Zachodniopomorskie)
5	Sektor podstawowy	Sport i turystyka
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	8 944 530
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	2014-07-03
9	Data zamknięcia finansowego	2014-07-03
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	36 (3 lata)
11	Data zakończenia projektu	17-06-2017
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem Koncesjonariusza będzie wyłącznie prawo do wykonywania usług (przedmiotu koncesji), w tym pobierania pożytków. Koncesjodawca dopuszcza możliwość negocjacji składników wynagrodzenia Koncesjonariusza na dalszym etapie postępowania, tj. w trakcie prowadzonych z kandydatami negocjacji, na etapie poprzedzającym opracowanie Opisu Warunków Koncesji, jednakże nie może to prowadzić do przeniesienia zasadniczej części ryzyka ekonomicznego wykonywania koncesji na Koncesjodawcę. Koncesjodawca zakłada, iż na podstawie zawartej umowy koncesji będzie mu przysługiwało prawo do korzystania z Obiektu (jego części) w wymiarze określonym w umowie koncesji, bez ponoszenia z tego tytułu opłat na rzecz Koncesjonariusza, natomiast po przekroczeniu tego wymiaru, o ile Koncesjodawca zamierzał będzie korzystać z Obiektu - za opłatą zaoferowaną przez Koncesjonariusza w ofercie złożonej w niniejszym postępowaniu.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wniesieniem składnika majątkowego w stanie prawnym i technicznym zdatnym do realizacji umowy ppp koncesji.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyka związane z dostępnością i popytem wykonywania przedmiotu koncesji będzie ponosił Koncesjonariusz. Koncesjonariusz będzie świadczył usługi objęte koncesją na rzecz osób trzecich w imieniu własnym i na własną odpowiedzialność.
16	Data wszczęcia postępowania	13-01-2014
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Koncesjonariusz pokrywa koszty świadczenia usług i eksploatacji obiektu z zasobów własnych i pożytków.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Łukasz Wybraniec (email: sport@um.szczecin.pl   tel.: 91 424 51 02)

70 Koncesja na usługi Operatora Infrastruktury świadczone w ramach partnerstwa publiczno - prywatnego w Projekcie: Budowa Wielkopolskiej Sieci Szerokopasmowej		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest wspólna realizacja przedsięwzięcia oparta na podziale zadań i ryzyk pomiędzy podmiotem publicznym i partnerem prywatnym, polegającego na świadczeniu przez partnera prywatnego usług Operatora Infrastruktury (przygotowanie, eksploatacja, nadzór i dostarczanie sieci telekomunikacyjnej, zapewnianie dostępu hurtowego do tej sieci oraz jej poszczególnych elementów, w tym świadczenie usług hurtowych na zasadach otwartego dostępu dla zainteresowanych przedsiębiorców telekomunikacyjnych), połączone z utrzymaniem i zarządzaniem przez partnera prywatnego siecią telekomunikacyjną szkieletowo-dystrybucyjną.
2	Podmiot publiczny	Wielkopolska Sieć Szerokopasmowa S.A.
3	Partner prywatny	INEA S.A.
4	Lokalizacja	Poznań (Wielkopolskie)
5	Sektor podstawowy	Telekomunikacja
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	222 310 799
7	Przedział wartości umowy brutto	Duże (100-250 mln)
8	Data zawarcia umowy	16-07-2014
9	Data zamknięcia finansowego	16-07-2014
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	84 (7 lat)
11	Data zakończenia projektu	09-06-2021
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie pobierane od konsumentów usług hurtowego dostępu do sieci.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wniesieniem składnika majątkowego w stanie prawnym i technicznym zdatnym do realizacji umowy ppp. Ryzyko regulacyjne i prawne związane z możliwością świadczenia usług będących przedmiotem umowy przez partnera prywatnego.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko utrzymania ciągłości usług na określonym poziomie technicznym i dostępności dla odbiorców usług hurtowych w zakresie opisanym w umowie (ryzyko popytu).
16	Data wszczęcia postępowania	26-07-2013
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Za finansowanie działań podejmowanych w ramach umowy o ppp odpowiada partner prywatny.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Monika Klimecka (email: sekretariat@wsssa.pl   tel.: 61 222 47 76)

71 Kompleksowa termomodernizacja budynku Zespołu Placówek Oświatowych w Piekoszowie stanowiącego budynek użyteczności publicznej Gminy Piekoszów		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem zamówienia jest wykonanie termomodernizacji budynku oświatowego w Gminie Piekoszów tj. Zespołu Placówek Oświatowych w Piekoszowie oraz realizacja działań modernizacyjnych w zakresie zmniejszenia kosztów energii cieplnej i energii elektrycznej w wymienionym budynku użyteczności publicznej. Zakres termomodernizacji i modernizacji obejmuje wszystkie działania efektywne ekonomicznie z zapewnieniem wymaganych parametrów użytkowych wmodernizowanym obiekcie.
2	Podmiot publiczny	Urząd Gminy w Piekoszowie
3	Partner prywatny	Siemens Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Piekoszów (Świętokrzyskie)
5	Sektor podstawowy	Efektywność energetyczna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	6 570 476,46
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	28-10-2014
9	Data zamknięcia finansowego	28-10-2014
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	180 (15 lat)
11	Data zakończenia projektu	10-08-2029
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Płatność podmiotu publicznego zależnie do poziomu dostępności.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko popytu na budynki objęte projektem. Ryzyko związane z udostępnieniem składników majątkowych zaangażowanych w realizację przedsięwzięcia.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko budowy i ryzyko dostępności, w tym ryzyko osiągnięcia zakładanego poziomu oszczędności energetycznej.
16	Data wszczęcia postępowania	07-07-2014
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Partner prywatny sfinansuje przedsięwzięcie ze środków własnych (ewentualnie kredytu).
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Ryszard Gądek (email: erg1957@gmail.com   tel.: 601217018)

<b>72</b>	<b>Koncesja na modernizację infrastruktury przystankowej poprzez wymianę wiat przystankowych, oraz budowę zadaszeń w nowych lokalizacjach</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest zaprojektowanie i budowa wiat przystankowych. Zadaniem Koncesjonariusza jest demontaż starych wiat i zamontowanie nowych w miejsce zdemontowanych zadaszeń oraz w nowych lokalizacjach, podłączenie wiat do sieci elektrycznej oraz utrzymanie ich do końca umowy.
2	Podmiot publiczny	Zarząd Infrastruktury Komunalnej i Transportu w Krakowie ZIKiT
3	Partner prywatny	AMS S.A.
4	Lokalizacja	Kraków (Małopolskie)
5	Sektor podstawowy	Infrastruktura transportowa
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	45 405 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Małe (20-50 mln)
8	Data zawarcia umowy	2014-10-29
9	Data zamknięcia finansowego	2014-10-29
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	250 (20 lat 10 miesięcy)
11	Data zakończenia projektu	11-08-2029
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Prawo do pobierania opłat za usługi świadczone w ramach Koncesji.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko budowy i eksploatacji oraz utrzymania stale dostępnych dla podróżnych. W zakresie ryzyka ekonomicznego - ryzyko popytu na usługi świadczone z wykorzystaniem infrastruktury powstałej w ramach przedsięwzięcia.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko udostępnienia koncesjonariuszowi infrastruktury zaangażowanej w realizację umowy.
16	Data wszczęcia postępowania	11-06-2014
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Całość nakładów inwestycyjnych oraz kosztów eksploatacji ponosi partner prywatny. Wartość nominalna tych nakładów to 45 405 000,00. Brak informacji nt. źródeł finansowania przedsięwzięcia przez partnera prywatnego.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Paweł Matoga (email: pmatoga@zikit.krakow.pl   tel.: 12 616 74 16)

<b>73</b>	Wybór partnera, Wykonawcy w ramach partnerstwa publiczno-prywatnego dla przedsięwzięcia – „Zaprojektowanie, budowa, finansowanie i eksploatacja instalacji do mechaniczno-biologicznego przetwarzania odpadów na terenie Zakładu Zagospodarowania Odpadów Sp. z o.o. w Raciborzu.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem zamówienia jest: zaprojektowanie, sfinansowanie, wykonanie robót budowlanych w zakresie budowy instalacji do mechaniczno-biologicznego przetwarzania odpadów na terenie Zakładu Zagospodarowania Odpadów Sp. z o.o. w Raciborzu ” oraz późniejszej eksploatacji instalacji i pobierania korzyści za świadczenie usług gospodarki odpadami dla Miasta Racibórz, jak również realizacji koniecznych do rozpoczęcia eksploatacji instalacji urządzeń i infrastruktury technicznej.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miasta w Raciborzu
3	Partner prywatny	Przedsiębiorstwo Usług Komunalnych "EMPOL" Sp. z o. o.
4	Lokalizacja	Racibórz (Śląskie)
5	Sektor podstawowy	Gospodarka odpadami
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	118 000 813
7	Przedział wartości umowy brutto	Duże (100-250 mln)
8	Data zawarcia umowy	30-10-2014
9	Data zamknięcia finansowego	30-10-2014
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	240 (20 lat)
11	Data zakończenia projektu	17-07-2034
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Pobieranie wynagrodzenia za przyjmowanie odpadów do instalacji oraz korzyści z procesu recyklingu.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko ekonomiczne przedsięwzięcia w zasadniczej części spoczywa na podmiocie publicznym, który zapewnia większą część strumienia odpadów komunalnych (na zasadzie bierz lub płać).
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko zaprojektowania i budowy oraz pozyskania finansowania. Ryzyko dostępności - zapewnienie funkcjonowania instalacji zgodnie z normami ochrony środowiska. Ryzyko popytu: Część strumienia odpadów partner prywatny może pozyskać na rynku, jednocześnie zapewniając finansowanie przedsięwzięcia i funkcjonowanie instalacji zlokalizowanej na terenie udostępnionym przez podmiot publiczny.
16	Data wszczęcia postępowania	01-04-2014
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Inwestycja zostanie sfinansowana ze środków partnera prywatnego (środków własnych i/lub kapitału obcego), natomiast wkładem własnym zamawiającego będzie składnik majątkowy w postaci działki budowlanej, na którym zostanie zrealizowane przedsięwzięcie oraz gwarancja zapewnienia 19 000 ton odpadów komunalnych wytworzonych na terenie miasta, co wobec całkowitej pojemności ok. 40 000 ton odpadów co oznacza, że ok. 20 000 ton odpadów partner może pozyskać w ramach własnego ryzyka ekonomicznego.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Tadeusz Prejs (email: zamowienia@um.raciborz.pl   tel.: Brak danych)

<b>74</b>	<b>Kompleksowa termomodernizacja wraz z zarządzaniem energią (7 placówek oświatowych) oraz oddanie w zarządzanie energią (5 placówek oświatowych) w formule PPP</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem zamówienia jest wykonanie wszelkich koniecznych prac termomodernizacyjnych wraz z systemem zarządzania energią w wyznaczonych budynkach oświatowych na terenie Miasta Ruda Śląska mających na celu uzyskanie optymalnych oszczędności w kosztach zużycia energii cieplnej i energii elektrycznej wraz z utrzymaniem obiektów oraz zarządzaniem energią w zakresie niezbędnym dla zachowania gwarantowanego efektu oszczędności energii i efektu ekologicznego przez cały okres obowiązywania umowy partnerstwa publiczno-prywatnego.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miasta Ruda Śląska
3	Partner prywatny	Konsorcjum: Siemens Sp. z o.o. oraz Siemens Finance
4	Lokalizacja	Ruda Śląska (Śląskie)
5	Sektor podstawowy	Efektywność energetyczna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	14 178 366,21
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	18-11-2014
9	Data zamknięcia finansowego	18-11-2014
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	133 (11 lat 1 miesiąc)
11	Data zakończenia projektu	21-10-2025
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie partnera prywatnego pochodzi w całości z budżetu podmiotu publicznego. Rozliczenia dokonują się w ramach cyklicznych płatności przy weryfikacji poziomu faktycznie osiągniętego poziomu oszczędności energii elektrycznej i cieplnej w relacji do udzielonej w tym zakresie gwarancji.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Podmiot publiczny odpowiada za przekazanie stronie prywatnej infrastruktury będącej przedmiotem przedsięwzięcia. Ponadto ponosi ryzyko rynkowe (związane z faktem wykorzystania infrastruktury będącej przedmiotem współpracy zgodnie z jej celem).
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Partner prywatny ponosi ryzyko projektowania i budowy. Ryzyko związane z dostępnością materiałów, podwykonawców i usług, wzrostu kosztów materiałów, dostaw i usług. Ryzyko związane z uzyskaniem decyzji administracyjnych niezbędnych dla realizacji przedsięwzięcia. Ponadto partner odpowiada za dostępność (gwarancja wykonanych robót i dostaw oraz właściwe funkcjonowanie systemu sterowania energią). Partner ponosi ryzyko (gwarantuje) określony w ofercie i umowie poziom oszczędności energii cieplnej i elektrycznej. Ponadto partner ponosi ryzyko związane z finansowaniem przedsięwzięcia.
16	Data wszczęcia postępowania	21-05-2014
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Całość kosztów związanych z pracami remontowo-budowlanymi w obiektach będących przedmiotem umowy, ich wyposażenia w niezbędny dla celów przedsięwzięcia sprzęt i instalacje oraz koszty utrzymania i zarządzania tymi obiektami przez okres określony w umowie w sposób gwarantujący uzyskanie przewidzianych umową oszczędności pokrywa partner prywatny z środków własnych oraz wypłaconego w ratach wynagrodzenia.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Piotr Janik (email: inwestycje@rudaslaska.pl   tel.: 32 248 71 88)

75	Termomodernizacja obiektów użyteczności publicznej w Gminie Dębe Wielkie w formule partnerstwa publiczno-privatnego	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem postępowania jest wyłonienie partnera prywatnego, który będzie odpowiedzialny za wykonanie prac termomodernizacyjnych oraz realizację niezbędnych działań modernizacyjnych w budynkach użyteczności publicznej w Gminie Dębe Wielkie, mających na celu zmniejszenie kosztów zużycia energii cieplnej i energii elektrycznej w tych budynkach oraz utrzymanie obiektów i zarządzanie źródłami energii w zakresie niezbędnym dla zachowania określonego efektu ekologicznego przez cały okres obowiązywania umowy partnerstwa publiczno-privatnego.
2	Podmiot publiczny	Urząd Gminy Dębe Wielkie
3	Partner prywatny	Siemens Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Dębe Wielkie (Mazowieckie)
5	Sektor podstawowy	Efektywność energetyczna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	10 922 401,66
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	19-01-2015
9	Data zamknięcia finansowego	19-01-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	180 (15 lat)
11	Data zakończenia projektu	01-11-2029
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie dla partnera prywatnego będzie stanowić opłata za dostępność wyliczana przez podmiot publiczny zgodnie z harmonogramem określonym w umowie o ppp. Środki na zapłatę wynagrodzenia będą pochodzić z oszczędności wygenerowanych w związku z przeprowadzoną termomodernizacją.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko występujące po stronie partnera publicznego. Ryzyko zmian cen energii. Ryzyko związane ze zmianą sposobu użytkowania obiektów objętych zakresem przedsięwzięcia. Ryzyko polityczne.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko występujące po stronie partnera prywatnego. Ryzyka związane z projektowaniem. Ryzyka związane z uzyskaniem decyzji administracyjnych. Ryzyka związane ze sfinansowaniem przedsięwzięcia. Ryzyko należytego i terminowego przeprowadzenia termomodernizacji. Ryzyka związane z dostępnością materiałów, podwykonawców usług. Ryzyko wzrostu kosztów materiałów, dostaw i usług. Ryzyko zapewnienia gwarantowanego poziomu oszczędności. Ryzyka związane z prawidłowym zarządzaniem energią w obiektach oraz z utrzymaniem sprawności technicznej zainstalowanych urządzeń.
16	Data wszczęcia postępowania	01-08-2013
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Partner prywatny ponosi koszty robót budowlanych, wdrożenia zintegrowanego systemu zarządzania gospodarką energetyczną i mediami oraz utrzymuje inwestycję w okresie umownym. Koszty związane z audytami energetycznymi budynków objętych zakresem termomodernizacji w wysokości 50 000 PLN ponosi podmiot publiczny (jest to wkład własny podmiotu publicznego w realizację przedsięwzięcia). Ponadto w ramach wynagrodzenia podmiot publiczny refunduje całość kosztów inwestycyjnych (10 922 401,66 zł brutto) i eksploatacyjnych (793 290,96 zł brutto) poniesionych przez partnera prywatnego. Brak danych dotyczących struktury finansowania po stronie prywatnej.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Karol Chrościk (email: k.chroscik@debewielkie.pl   tel.: 25 756 47 00)



76 Rozbudowa i eksploatacja parkingu dla samochodów przy ul. Kukułczej w Krakowie.		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem partnerstwa publiczno prywatnego jest wspólna realizacja przez partnerów publicznego i prywatnego przedsięwzięcia polegającego na rozbudowie parkingu wraz z infrastrukturą techniczną w Krakowie. Liczba miejsc pop ostożowych po rozbudowie: ok. 460 miejsc.
2	Podmiot publiczny	Fundacja Miejski Park i Ogród Zoologiczny w Krakowie
3	Partner prywatny	Finezja A. K. Zajęc s.j.
4	Lokalizacja	Kraków (Małopolskie)
5	Sektor podstawowy	Infrastruktura transportowa
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	2 448 652
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	19-01-2015
9	Data zamknięcia finansowego	19-01-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	114 (9 lat 6 miesięcy)
11	Data zakończenia projektu	31-05-2024
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Prawo do pobierania opłat za parkowanie (przy konieczności podziału zysku z podmiotem publicznym)
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z dostępnością terenu na którym usytuowano parking.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Partner prywatny ponosi ryzyko projektu budowy, finansowania i eksploatacji przedmiotu partnerstwa. Ponadto partner prywatny przyjął ryzyko popytu na usługi parkingowe przy podziale z podmiotem publicznym opłat uzyskiwanych z tego tytułu w ramach kryterium podziału dochodów pochodzących z przedsięwzięcia pomiędzy podmiotem publicznym i partnerem prywatnym w wysokości 25 %. Partner prywatny przejął ryzyko ujawnienia się konieczności wykonania robót dodatkowych oraz poniesienia związanych z tym kosztów.
16	Data wszczęcia postępowania	08-08-2014
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie zapewnia partner prywatny ze środków własnych.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Małgorzata Rokosz (email: przetargi@zoo-krakow.pl   tel.: Brak danych)

<b>77</b>	<b>Budowa budynku Sądu Rejonowego w Nowym Sączu przy ul. Grunwaldzkiej w formule partnerstwa publiczno – prywatnego.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem zamówienia jest zaprojektowanie i budowa budynku Sądu Rejonowego w Nowym Sączu, a następnie jego utrzymanie i zarządzanie w okresie trwania Umowy. Celem projektu jest wybudowanie nowoczesnej siedziby Sądu Rejonowego w Nowym Sączu, odpowiadającej wysokim standardom pracy i obsługi klientów przy optymalizacji kosztów, w tym w szczególności wysokiej efektywności energetycznej obiektu.
2	Podmiot publiczny	Sąd Okręgowy w Nowym Sączu
3	Partner prywatny	PPP Projekt Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Nowy Sącz (Małopolskie)
5	Sektor podstawowy	Budynki publiczne
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	52 530 146,76
7	Przedział wartości umowy brutto	Duże (100-250 mln)
8	Data zawarcia umowy	05-03-2015
9	Data zamknięcia finansowego	05-03-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	279 (23 lata 3 miesiące)
11	Data zakończenia projektu	30-03-2038
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie płatne bezpośrednio z budżetu podmiotu publicznego, powiązane z realizacją inwestycji i dostępnością budynku w standardzie ustalonym w umowie.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wniesieniem składnika majątkowego w stanie prawnym i technicznym zdatnym do realizacji umowy ppp oraz ryzyko popytu na lokale udostępnione przez partnera prywatnego zgodnie z umową.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko projektowania, budowy, eksploatacji i utrzymania oraz ryzyko dostępności (w tym m in. zapewnienia ochrony, sprzątnięcia, pierwszego wyposażenia w meble czy funkcjonowania baru).
16	Data wszczęcia postępowania	12-10-2013
17	Aktualny status realizacji umowy	Budowa
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie na etapie inwestycji i na etapie eksploatacji spoczywa na partnerze prywatnym. Wysokość nakładów oraz źródła finansowania przedsięwzięcia przez partnera prywatnego są objęte tajemnicą przedsiębiorstwa. Podmiot publiczny refinansuje 100% nakładów inwestycyjnych oraz eksploatacyjnych w formie opłaty za dostępność. Są to kwoty odpowiednio 52 530 146,76 zł brutto oraz 49 706 989,15 zł bruto.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Paweł Kołodziejczyk (email: sekretariatdyrektora@nowysacz.so.gov.pl   tel.: 18 448 21 46)

78 Zagospodarowanie północnego cypla Wyspy Spichrzów w Gdańsku		
1	Syntetyczny opis projektu	Realizacja przedsięwzięcia dotyczącego zagospodarowania północnego cypla Wyspy Spichrzów w Gdańsku z udziałem Partnera Prywatnego, wyłonionego w postępowaniu prowadzonym w oparciu o przepisy ustawy z dnia 9 stycznia 2009 r. o koncesji na roboty budowlane lub usługi w zakresie określonym w Opisie Potrzeb i Wymagań Podmiotu Publicznego.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski w Gdańsku
3	Partner prywatny	Spółka Granaria (konsorcjum Multibud W. Ciużyński i Immobel Poland)
4	Lokalizacja	Gdańsk (Pomorskie)
5	Sektor podstawowy	Rewitalizacja
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	400 000 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo duże (250-500 mln)
8	Data zawarcia umowy	31-03-2015
9	Data zamknięcia finansowego	31-03-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	204 (17 lat)
11	Data zakończenia projektu	01-01-2032
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Pożytki związane z rozwojem części komercyjnej przedsięwzięcia - możliwość czerpania wynagrodzenia ze świadczenia usług komercyjnych (hotele czy lokale użytkowe) oraz sprzedaży tych nieruchomości po komercjalizacji lub jako samodzielnych lokali.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z udostępnieniem składnika majątkowego będącego wkładem do przedsięwzięcia.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko projektowania i budowy. Ryzyko pozyskania finansowania dla całego przedsięwzięcia. Ryzyko popytu na usługi świadczone w ramach przedsięwzięcia w części komercyjnej (również w zakresie sprzedaży nieruchomości). Ryzyko dostępności w zakresie inwestycji celu publicznego.
16	Data wszczęcia postępowania	14-03-2014
17	Aktualny status realizacji umowy	Budowa
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Część publiczna infrastruktury (inwestycje celu publicznego) finansowane są dzięki sprzedaży nieruchomości stanowiących wkład podmiotu publicznego. Część prywatna (inwestycje komercyjne) finansowane są ze środków partnera prywatnego.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Anna Jancewicz (email: <a href="mailto:anna.jancewicz@gdansk.gda.pl">anna.jancewicz@gdansk.gda.pl</a>   tel.: 58 323 60 00)

<b>79</b>	<b>Postępowanie o zawarcie umowy o partnerstwie publiczno – prywatnym z Operatorem Infrastruktury w ramach projektu „Sieć Szerokopasmowa Polski Wschodniej – województwo lubelskie”.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem partnerstwa publiczno-prywatnego jest wspólna realizacja przedsięwzięcia, oparta na podziale zadań i ryzyk, obejmująca rozbudowę oraz eksploatację infrastruktury szerokopasmowej. Rozbudowa infrastruktury szerokopasmowej będzie polegała co najmniej na dostawie, instalacji i uruchomieniu infrastruktury aktywnej szkieletowej i dystrybucyjnej, wyposażeniu CZS, a także przygotowaniu całości sieci SSPW do świadczenia usług.
2	Podmiot publiczny	Urząd Marszałkowski Województwa Lubelskiego
3	Partner prywatny	GLENBROOK INVESTMENTS Sp. z o.o. Warszawa
4	Lokalizacja	Lublin (Lubelskie)
5	Sektor podstawowy	Telekomunikacja
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	52 338 960
7	Przedział wartości umowy brutto	Średnie (50-100 mln)
8	Data zawarcia umowy	13-05-2015
9	Data zamknięcia finansowego	13-05-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	180 (15 lat)
11	Data zakończenia projektu	23-02-2030
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak Nazwa programu: PO Rozwój Polski Wschodniej 2007-2013. Data podpisania umowy o dofinansowanie: 2011-01-21.
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Rozbudowa i eksploatacja sieci szerokopasmowej przez Partnera Prywatnego będzie wykonywana za wynagrodzeniem, którym jest: a) zapłata sumy pieniężnej z tytułu rozbudowy sieci SSPW, w szczególności dostawy, instalacji i uruchomienia infrastruktury aktywnej, b) prawo do pobierania pożytków z przedmiotu partnerstwa publiczno-prywatnego (usług wykonywanych z wykorzystaniem infrastruktury sieci SSPW będącej wkładem własnym wniesionym przez Podmiot Publiczny). Wynagrodzenie Partnera Prywatnego stanowić będzie - przede wszystkim - zapłata pieniężna z tytułu rozbudowy sieci SSPW, w szczególności dostawy, instalacji i uruchomienia infrastruktury aktywnej. Jednocześnie Partner Prywatny będzie zobowiązany do zapłaty na rzecz Podmiotu Publicznego czynszu z tytułu korzystania z infrastruktury szerokopasmowej wybudowanej w ramach projektu „Sieć Szerokopasmowa Polski Wschodniej – województwo lubelskie
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko dostępności w zakresie w jakim Podmiot Publiczny w ramach wkładu własnego zapewni Partnerowi Prywatnemu korzystanie z infrastruktury szerokopasmowej, która jest realizowana przez wykonawcę wyłonionego w odrębnym postępowaniu nr OP-IV. 272. 62. 2012. NSZ
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko dostępności części infrastruktury, która powstanie w ramach rozbudowy realizowanej przez Partnera Prywatnego. Ryzyko projektowania i budowy a również dostawy, instalacji i uruchomieniu infrastruktury aktywnej szkieletowej i dystrybucyjnej, wyposażeniu Centrum Zarządzania Siecią, a także przygotowaniu całości sieci SSPW do świadczenia usług operatora hurtowego. W zależności od wyników dialogu i w zakresie określonym w Specyfikacji Istotnych Warunków Zamówienia rozbudowa może polegać na zaprojektowaniu i realizacji dodatkowych punktów styku z innymi sieciami, realizacji zapasowego Centrum Zarządzania Siecią, realizacji obiektów budowlanych w postaci linii lub węzłów sieci (wraz z infrastrukturą aktywną) w dodatkowych relacjach i lokalizacjach, stanowiących techniczną, geograficzną i funkcjonalną całość z infrastrukturą szerokopasmową objętą wkładem własnym Podmiotu Publicznego.
16	Data wszczęcia postępowania	07-05-2014
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Infrastruktura powierzona partnerowi prywatnemu, będzie przez niego rozbudowywana ze środków własnych i kredytów.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Nina Szewczak (email: nina.szewczak@lubelskie.pl   tel.: 81 441 66 00)

<b>80</b>	Wybór partnera prywatnego do realizacji usługi utrzymania dróg lokalnych ulic Dziwnowska, B. Chrobrego, Mieszka I wraz z ich przebudową.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem zamówienia jest usługa utrzymania dróg lokalnych wraz z ich przebudową tj. ul. Dziwnowskiej, ul. Mieszka I i ul. Bolesława Chrobrego w Kamieniu Pomorskim, w zamian za opłatę za dostępność tych dróg.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski w Kamieniu Pomorskim
3	Partner prywatny	PGK Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Kamień Pomorski (Zachodniopomorskie)
5	Sektor podstawowy	Infrastruktura transportowa
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	5 908 140,40
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	28-05-2015
9	Data zamknięcia finansowego	28-05-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	120 (10 lat)
11	Data zakończenia projektu	01-11-2025
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem partnera prywatnego jest opłata za dostępność, uzależniona od utrzymywania gotowości technicznej przebudowanych dróg. Częściowo płatność związana z wynagrodzeniem za budowę (część dotacyjna).
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wydaniem nieruchomości będącej lokalizacją dla prac projektowo-budowlanych (realizacji koncesji). Ryzyko związane z przestrzeganiem zasad rozliczenia dotacji przyznanej na realizację inwestycji. Ryzyko popytu.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko budowy, eksploatacji i utrzymania przedmiotu ppp. Ryzyko zapewnienia dostępności przedmiotu partnerstwa w standardzie przewidzianym umową.
16	Data wszczęcia postępowania	20-03-2015
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Zgodnie z Umową udział finansowy partnera prywatnego będzie wynosił minimum 50% wartości kosztorysowej zadania (kosztów budowy), przy czym do czasu rozliczenia pozostałych 50 % kosztów robót przez zamawiającego w ramach Narodowego Programu Przebudowy Dróg Lokalnych i uzyskania dotacji, wykonawca zobowiązany jest do pokrycia całości kosztów robót budowlanych. Obecnie, partner prywatny poniósł 59% nakładów inwestycyjnych koniecznych do zrealizowania przedsięwzięcia dzięki kredytowi z Banku Gospodarstwa Krajowego w wysokości 3 482 596,40 zł. Pozostałe 41% nakładów zostało sfinansowane z budżetu państwa w ramach Narodowego Programu Przebudowy Dróg Lokalnych 2012-2015 jako wkład własny podmiotu publicznego. 100% nakładów eksploatacyjnych ponosi partner prywatny (wartość nominalna tych nakładów to 2 939 000 zł)
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Jan Kurowski (email: j.kurowski@kamienpomorski.pl   tel.: 609340082)

81 Partnerstwo publiczno-prywatne - Świadczenie usług dostępu szerokopasmowego Internetu.		
1	Syntetyczny opis projektu	Głównym celem projektu jest wybór partnera prywatnego w celu świadczenia usług dostępu szerokopasmowego Internetu.
2	Podmiot publiczny	Urząd Gminy Kurzętnik
3	Partner prywatny	Eltronik Media Sp z o.o.
4	Lokalizacja	Kurzętnik (Warmińsko-Mazurskie)
5	Sektor podstawowy	Telekomunikacja
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	216 480
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	05-06-2015
9	Data zamknięcia finansowego	05-06-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	48 (4 lata)
11	Data zakończenia projektu	15-05-2019
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Prawo do pobierania usług za świadczone usługi telekomunikacyjne.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z udostępnieniem wkładu własnego w postaci składników majątkowych wykorzystywanych do realizacji przedsięwzięcia.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko zaprojektowania i realizacji dostaw i prac montażowych niezbędnych do realizacji przedsięwzięcia. Ryzyko finansowania przedsięwzięcia oraz popytu na usługi świadczone konsumentom usług świadczonych w ramach przedsięwzięcia. Ceny świadczonych usług użytkownikom końcowym nie mogą być wyższe niż półtora-krotny poziom cen operatora dominującego w kraju. Wykonawca zapewnia monitoring, retencję danych łączy użytkowników końcowych. Wykonawca zapewnia kanały kontaktu elektronicznego.
16	Data wszczęcia postępowania	13-05-2015
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Operator realizuje Etap Operacyjny w zamian za wynagrodzenie, którym jest prawo do pobierania korzyści z przedmiotu Umowy tj. przychodów z działalności gospodarczej wykonywanej w ramach Umowy. Na wartość Etapu II Umowy tj. eksploatacji (18.900.000, na okres 7 lat tj. 2.700.000,- pokrywanej rocznie przez Partnera Publicznego) składają się koszty uiszczania opłat za zajęcie pasa drogowego w celu umieszczenia infrastruktury SSPW; koszty podatku od nieruchomości, które ponosi Operator Infrastruktury, a następnie otrzymuje zwrot od Województwa do wysokości 2.700.000,- na rok; koszty wynikające z zawartych umów korzystania z nieruchomości w związku z lokalizacją na nich infrastruktury technicznej – również ponoszone przez Operatora a następnie refundowane przez Województwo.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Paweł Kowalski (email: pawel.kowalski@kurzetnik.pl   tel.: 56 474 82 81)

82	Świadczenie odpłatnych usług bezprzewodowego, szerokopasmowego dostępu do sieci Internet z wykorzystaniem częstotliwości obejmującej cztery dwupleksowe kanały radiowe, każdy o szerokości 3,5 MHz, o numerach: 21, 22, 23 i 24, z zakresu 3600-3800 MHz na obszarze koncesyjnym 08.2.	
1	Syntetyczny opis projektu	Świadczenie odpłatnych usług bezprzewodowego, szerokopasmowego dostępu do sieci Internet z wykorzystaniem częstotliwości obejmującej cztery dwupleksowe kanały radiowe, każdy o szerokości 3,5 MHz, o numerach: 21, 22, 23 i 24, z zakresu 3600-3800 MHz na obszarze koncesyjnym 08.2.
2	Podmiot publiczny	Stowarzyszenie Aglomeracja Zielonogórska
3	Partner prywatny	TERRA.NET.PL Tomasz Guzowski
4	Lokalizacja	Zielona Góra (Lubuskie)
5	Sektor podstawowy	Telekomunikacja
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	20 000 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Małe (20-50 mln)
8	Data zawarcia umowy	25-06-2015
9	Data zamknięcia finansowego	25-06-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	90 (7 lat 6 miesięcy)
11	Data zakończenia projektu	15-11-2022
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Opłaty pobierane od konsumentów usługi świadczonej w ramach umowy.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z udostępnieniem koncesjonariuszowi przedmiotu koncesji, w szczególności wywiązywania się przez koncesjonariusza z obowiązków wobec UKE (związanych z koncesją telekomunikacyjną).
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko utrzymania i zarządzania przedmiotem koncesji: Koncesjonariusz zobowiązany będzie do wykonania na swój koszt i ryzyko, jako inwestycji własnej - czynionej z własnych nakładów, budowy infrastruktury technicznej, zapewniającej funkcjonowanie sieci telekomunikacyjnej, która umożliwi świadczenie usług objętych umową koncesji. Ryzyko popytu - dodatkowo związane ze zobowiązaniem do wnoszenia na rzecz Stowarzyszenia Aglomeracja Zielonogórska składki, opłaty rocznej w wysokości co najmniej równej opłacie rocznej ponoszonej przez Koncesjodawcę na rzecz Urzędu Komunikacji Elektronicznej. Koncesjonariusz zobowiązany będzie do świadczenia usług tak zwanego pakietu samorządowego dla członków stowarzyszenia. Koncesjodawca oświadcza, że w związku z wejściem w życie z dniem 1 stycznia 2015 r. Rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 29 lipca 2014 r. w sprawie połączenia gmin, ustalenia granic niektórych gmin i miast, nadania niektórym miejscowościom statusu miasta oraz zmiany siedziby władz gminy (Dz. U. z 31 lipca 2014 r., poz. 1023).
16	Data wszczęcia postępowania	20-03-2015
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie przedmiotu koncesji zapewnia partner prywatny. Infrastruktura powierzona koncesjonariuszowi została sfinansowana przez zawarciem umowy o ppp i koncesjonariusz będzie płacił na rzecz koncesjodawcy stosowną opłatę, podobnie jak będzie regulował opłaty administracyjne związane z koncesją komunikacyjną.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Adrian Chudy (email: a.chudy@aglomeracjazielonogorska.pl   tel.: 726470726)

83 Wyłonienie operatora infrastruktury sportowo-rekreacyjnej zlokalizowanej przy jeziorze Szelment Wielki.		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest pełnienie funkcji operatora infrastruktury sportowo-rekreacyjnej zlokalizowanej przy jeziorze Szelment Wielki tj. wyciągu nart wodnych, parku linowego oraz ścianki wspinaczkowej za wynagrodzeniem w postaci prawa do pobierania pożytków z wykonywania przedmiotu koncesji wraz ewentualną dopłatą na rzecz operatora.
2	Podmiot publiczny	Urząd Marszałkowski Województwa Podlaskiego
3	Partner prywatny	WOSiR Szelment Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Białystok (Podlaskie)
5	Sektor podstawowy	Sport i turystyka
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	922 500
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	09-07-2015
9	Data zamknięcia finansowego	09-07-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	36 (3 lata)
11	Data zakończenia projektu	22-06-2018
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Intencją Koncesjodawcy jest, aby wynagrodzeniem Koncesjonariusza było wyłącznie prawo do wykonywania przedmiotukoncesji, w tym pobierania pożytków bez obowiązku świadczenia wynagrodzenia pieniężnego ze stronyKoncesjodawcy. Koncesjodawca dopuszcza możliwość ewentualnej dopłaty na rzecz operatora w związku zwykonywaniem przez niego przedmiotu koncesji, o ile warunek taki będzie uzasadniony ekonomicznie orazbędzie wynikał z oferty złożonej w niniejszym postępowaniu przez operatora oraz zawartej z nim umowy.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko przekazania infrastruktury będącej przedmiotem koncesji, ryzyko związane z ewentualnymi dopłatami do świadczenia usług przez koncesjonariusza.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko ekonomiczne wykonywania przedmiotu koncesji (ryzyko popytu) spoczywa na koncesjonariuszu.
16	Data wszczęcia postępowania	27-02-2015
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Brak danych
19	Źródła finansowania projektu	Usługi będące przedmiotem koncesji są świadczone z wykorzystaniem infrastruktury będącej wkładem koncesjodawcy. Koncesjonariusz pokrywa wszelkie koszty związane z utrzymaniem i eksploatacją przedmiotu koncesji jak również będzie ponosił opłaty o charakterze publiczno-prawnym związane z przedmiotem koncesji oraz jego utrzymaniem.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Olgierd Koleśnik (email: olgierd.kolesnik@umwp-podlasie.pl   tel.: 85 665 45 49)



84 Modernizacja energetyczna obiektów użyteczności publicznej Miasta Kobyłka.		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem zamówienia jest przeprowadzenie modernizacji energetycznej obiektów użyteczności publicznej Miasta Kobyłka oraz zarządzanie gospodarką energetyczną tych obiektach, czego rezultatem będzie m.in. zmniejszenie kosztów zużycia energii cieplnej i energii elektrycznej w budynkach objętych zakresem przedsięwzięcia.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miasta Kobyłka
3	Partner prywatny	Konsorcjum: Siemens Sp. z o.o. oraz Siemens Finance
4	Lokalizacja	Kobyłka (Mazowieckie)
5	Sektor podstawowy	Efektywność energetyczna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	10 871 308
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	05-08-2015
9	Data zamknięcia finansowego	05-08-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	180 (15 lat)
11	Data zakończenia projektu	20-06-2030
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie partnera prywatnego będzie pochodzić w całości od podmiotu publicznego w ramach cyklicznych płatności, dokonywanych zgodnie z przyjętym przez strony harmonogramem spłat. Środki na zapłatę wynagrodzenia będą pochodzić z oszczędności wygenerowanych z termomodernizacją.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko występujące po stronie podmiotu publicznego. Ryzyko zmian przepisów prawa. Ryzyko zmian stawek podatków, opłat, cen wody, energii elektrycznej i ciepłej. Ryzyka związane z wniesieniem wkładu własnego w przedsięwzięcie. Ryzyka związane z przekazaniem oświadczeń o posiadaniu przez podmiot publiczny tytułów prawnych do dysponowania nieruchomościami na cele budowlane. Ryzyko związane ze skutkami aktów wandalizmu i kradzieży dotyczących systemu zarządzania energią i wpływających na zarządzanie energią. Nieuzgodnionej z partnerem prywatnym samodzielnej ingerencji w system zarządzania energią.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko występujące po stronie partnera prywatnego. Ryzyka związane z projektowaniem. Ryzyka związane z naruszeniem dóbr osobistych lub praw autorskich i pokrewnych osób trzecich w związku z realizacją zadań objętych umową. Ryzyka związane z uzyskaniem decyzji administracyjnych. Ryzyka związane ze sfinansowaniem przedsięwzięcia. Ryzyko należytego i terminowego przeprowadzenia termomodernizacji. Ryzyka związane z dostępnością materiałów, podwykonawców i usług. Ryzyko wzrostu kosztów materiałów, dostaw i usług. Ryzyko zapewnienia gwarantowanego poziomu oszczędności.
16	Data wszczęcia postępowania	12-06-2014
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Partner prywatny ponosi robót budowlanych, wdrożenia zintegrowanego systemu zarządzania gospodarką energetyczną i mediami oraz utrzymuje inwestycję w okresie umownym. Koszty związane z audytami energetycznymi budynków objętych zakresem termomodernizacji.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Piotr Grubek (email: sekretariat@kobyłka.pl   tel.: 797991052)

85 Wykorzystanie zasobów biogazu ze Składowisk odpadów innych niż niebezpieczne i obojętne w Zawierciu.		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem partnerstwa jest realizacja przedsięwzięcia polegającego na wykorzystanie zasobów biogazu ze składowisk odpadów innych niż niebezpieczne i obojętne w Zawierciu dla pozyskania energii. W celu realizacji tego przedsięwzięcia Partner Prywatny zobowiązany będzie do zaprojektowania i wybudowania instalacji do poboru biogazu ze składowisk w Zawierciu oraz obiektu do przetwarzania gazu na energię elektryczną, za wynagrodzeniem, które stanowić będzie prawo do pobierania części pożytków, jakie przynosić będzie instalacja i obiekt przez okres wskazany w wybranej ofercie.
2	Podmiot publiczny	Zakład Gospodarki Komunalnej Sp. z o.o.
3	Partner prywatny	ENER-G Polska Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Zawiercie (Śląskie)
5	Sektor podstawowy	Gospodarka odpadami
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	2 500 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	07-08-2015
9	Data zamknięcia finansowego	07-08-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	156 (13 lat)
11	Data zakończenia projektu	30-05-2028
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem jest prawo do pobierania części pożytków, jakie przynosić będzie instalacja i obiekt przez okres wskazany w wybranej ofercie. Część pożytków ma być przekazana podmiotowi publicznemu (kryterium wyboru).
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z udostępnieniem partnerowi prywatnemu składowiska odpadów.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko zaprojektowania i budowy instalacji. Ryzyko sprawności instalacji i obecności biogazu zdatnego do zbycia oraz ryzyko odbioru gazu (popytu).
16	Data wszczęcia postępowania	16-12-2014
17	Aktualny status realizacji umowy	Budowa
18	Korzystanie z doradztwa	Brak danych
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie zapewnia partner prywatny ze środków własnych.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Witold Woroszytło (email: sekretariat@zgkzawiercie.pl   tel.: 607036786)

<b>86</b>	<b>Koncesja na usługi pn. Wykonywanie funkcji Operatora infrastruktury w ramach projektu Łódzka Regionalna Sieć Teleinformatyczna-2 Etap.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji (partnerstwa) jest realizacja przedsięwzięcia polegającego na eksploatacji infrastruktury ŁRST2, w szczególności na świadczeniu usług telekomunikacyjnych.
2	Podmiot publiczny	Urząd Marszałkowski Województwa Łódzkiego
3	Partner prywatny	Infratel Operator Infrastrukturalny Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Łódź (Łódzkie)
5	Sektor podstawowy	Telekomunikacja
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	748 023,78
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	07-08-2015
9	Data zamknięcia finansowego	07-08-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	180 (15 lat)
11	Data zakończenia projektu	20-05-2030
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak Nazwa programu: RPO Województwa Łódzkiego na lata 2007-2013. Data podpisania umowy o dofinansowanie: 2013-10-22.
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem partnera prywatnego jest prawo do zatrzymania dochodu uzyskanego tytułem wykonania usług telekomunikacyjnych świadczonych za pomocą powierzonej mu infrastruktury (pobierania pożytków z przedmiotu koncesji).
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko udostępnienia Partnerowi Prywatnemu infrastruktury zaangażowanej w realizację umowy. Ryzyko zmian regulacyjnych i prawnych pozycji operatora sieci szkieletowej.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko zaprojektowania, budowy i dostaw niezbędnych dla rozbudowania powierzonej infrastruktury. Ryzyko popytu na usługi hurtowego dostępu do sieci.
16	Data wszczęcia postępowania	09-02-2015
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie prywatne (własne lub zwrotne). Zasadnicza część infrastruktury zaangażowanej w realizację umowy została sfinansowana niezależnie od przedsięwzięcia ze środków UE.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Magdalena Suchan (email: magdalena.suchan@lodzkie.pl   tel.: 42 663 30 01)

<b>87</b>	<b>Wybór Partnera Prywatnego w ramach partnerstwa publiczno - prywatnego w celu uruchomienia linii przewozów regularnych dzieci do szkoły i innych osób w Gminie Ustka.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem przedsięwzięcia jest Wybór Partnera Prywatnego w ramach partnerstwa publiczno-prywatnego w celu uruchomienia linii przewozów regularnych dzieci do szkoły i innych osób w Gminie Ustka.
2	Podmiot publiczny	Urząd Gminy Ustka
3	Partner prywatny	Konsorcjum: Usługi Przewozowe Ramzes Adrian Radomski – Lider konsorcjum; Przedsiębiorstwo Komunikacji Samochodowej w Słupsku S.A.; LAZUR Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Ustka (Pomorskie)
5	Sektor podstawowy	Usługi transportowe
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	440 762,90
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	17-08-2015
9	Data zamknięcia finansowego	17-08-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	22 (1 rok 10 miesięcy)
11	Data zakończenia projektu	06-08-2017
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Pożytkiem partnera prywatnego będzie systematyczny wykup karnetów na przewóz uczniów do szkół, zapewniony przez Zamawiającego, a także określona cena biletu za przejazd innych osób, nie objętych karnetem.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wyborem właściwej formuły realizacji zadań publicznych. Ryzyko popytu na usługi w tym częściowo ryzyko makroekonomiczne wzrostu cen (kosztów) w relacji do przyjętej formuły ustalania zasad wynagradzania (ceny).
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko związane z dostępnością usługi na zasadach określonych w umowie.
16	Data wszczęcia postępowania	16-06-2015
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie projektu jest zadaniem operatora przewozów. W ramach wynagrodzenia podmiot publiczny refunduje całość nakładów eksploatacyjnych poniesionych przez partnera prywatnego. Wartość nominalna tych nakładów to na dzień 30.06. 2017 r. to 440 762,90 zł. Brak danych dotyczących struktury finansowania po stronie prywatnej.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Anna Sobczuk-Jodłowska (email: <a href="mailto:wojt@ustka.ug.gov.pl">wojt@ustka.ug.gov.pl</a>   tel.: 59 815 24 00)

<b>88</b>	Partnerstwo publiczno – prywatne dla przedsięwzięcia polegającego na rozbudowie, utrzymaniu i zarządzaniu siecią szerokopasmową, jak również świadczeniu usług z jej wykorzystaniem, w ramach projektu „Sieć Szerokopasmowa Polski Wschodniej – województwo świętokrzyskie”.	
1	Syntetyczny opis projektu	Projekt „Sieć Szerokopasmowa Polski Wschodniej — województwo świętokrzyskie”, obejmuje realizację 4 komponentów: 1) zaprojektowanie i wykonanie pasywnej infrastruktury sieci szerokopasmowej składającej się ze 135 węzłów dystrybucyjnych, 8 węzłów szkieletowych oraz około 1410 km traktów światłowodowych; 2) zaprojektowanie i wykonanie warstwy aktywnej sieci obejmujące projekt, dostawę i uruchomienie sieciowych urządzeń telekomunikacyjnych; 3) świadczenie usług Operatora Infrastruktury w modelu partnerstwa publiczno-prywatnego.
2	Podmiot publiczny	Urząd Marszałkowski Województwa Świętokrzyskiego
3	Partner prywatny	GLENBROOK INVESTMENTS Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Kielce (Świętokrzyskie)
5	Sektor podstawowy	Telekomunikacja
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	33 437 550
7	Przedział wartości umowy brutto	Średnie (50-100 mln)
8	Data zawarcia umowy	18-08-2015
9	Data zamknięcia finansowego	18-08-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	120 (10 lat)
11	Data zakończenia projektu	26-06-2025
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak Nazwa programu: PO Rozwój Polski Wschodniej 2007-2013. Data podpisania umowy o dofinansowania: 2011-01-27.
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem Partnera prywatnego za realizację Przedsięwzięcia będzie zapłata sumy pieniężnej z tytułu zaprojektowania i wykonania robót budowlanych związanych z rozbudową sieci SSPW, w tym wyposażenia tej sieci w urządzenia aktywne oraz prawo do korzystania i pobierania pożytków z usług wykonywanych z wykorzystaniem infrastruktury teleinformatycznej będącej wkładem własnym wniesionym przez Województwo.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko przekazania wkładu własnego (infrastruktury, która ma być rozbudowana w ramach przedsięwzięcia). Ryzyko rozliczenia środków dotacyjnych i zapłaty wynagrodzenia.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Partner prywatny ponosi ryzyko: Projektowania, dostawy, instalacji i uruchomi infrastruktury aktywnej, systemu inwentaryzacji i paszportyzacji sieci, system zarządzania siecią, wybuduje połączenia z punktami styku, a także będzie utrzymywał, eksploatował i zarządzał wybudowaną w ramach Projektu siecią oraz świadczył z jej wykorzystaniem usługi hurtowe zgodnie z zasadami określonymi w decyzji notyfikacyjnej.
16	Data wszczęcia postępowania	22-07-2014
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Jako wkład własny Partner Prywatny (Operator Infrastruktury) ponosi koszty prowadzenia działalności niezbędnej do realizacji Przedsięwzięcia na Etapie Operacyjnym, w tym w zakresie wszystkich kosztów zarządzania, utrzymania, dostarczania sieci SSPW oraz oferowania i świadczenia Usług Dostępowych, jak również koszty korzystania ze składników majątkowych udostępnionych przez Województwo w okresie obowiązywania Umowy (m.in. koszty energii elektrycznej, opłaty eksploatacyjne należne podmiotom dysponującym nieruchomościami, na których umieszczone są składniki infrastruktury SSPW, innej osobie, instytucji lub organowi za okres obowiązywania umowy).
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Anna Kasprzyk (email: <a href="mailto:anna.kasprzyk@sejmik.kielce.pl">anna.kasprzyk@sejmik.kielce.pl</a>   tel.: 41 342 15 30)

<b>89</b>	<b>Koncesja na usługi pn. Pełnienie funkcji Operatora Infrastruktury Dolnośląskiej Sieci Szerokopasmowej, w tym rozbudowa i eksploatacja sieci.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem postępowania jest wybór partnera prywatnego do realizacji - w ramach partnerstwa publiczno-prywatnego- przedsięwzięcia polegającego na pełnieniu funkcji Operatora Infrastruktury Dolnośląskiej Sieci Szerokopasmowej, obejmującego w szczególności eksploatację i rozbudowę Dolnośląskiej Sieci Szerokopasmowej.
2	Podmiot publiczny	Urząd Marszałkowski Województwa Dolnośląskiego
3	Partner prywatny	FONDLAR Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Wrocław (Dolnośląskie)
5	Sektor podstawowy	Telekomunikacja
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	15 339 945
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	28-08-2015
9	Data zamknięcia finansowego	28-08-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	180 (15 lat)
11	Data zakończenia projektu	10-06-2030
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak Nazwa programu: RPO Województwa Dolnośląskiego na lata 2007-2013. Data podpisania umowy o dofinansowanie: 2013-01-29.
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie Operatora infrastruktury stanowić będą: przede wszystkim - prawo do korzystania i pobierania pożytków z eksploatacji powierzonej infrastruktury (tj. prawo do zatrzymania dochodu uzyskanego tytułem wykonania usług telekomunikacyjnych świadczonych za pomocą tej infrastruktury) oraz płatność z tytułu przygotowania przez niego wskazanych węzłów sieci do świadczenia usług.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko opracowania szczegółowej dokumentacji technicznej, finansowej i formalno-prawnej (Program funkcjonalno-użytkowy, odebrana dokumentacja techniczna i wykonawcza, wyciągi z zawartych umów i porozumień, szacunkowy preliminarz kosztów stałych związanych z infrastrukturą) będącej podstawą do realizacji przedsięwzięcia. Ryzyko rozliczenia dotacji i wynagrodzenia partnera prywatnego za dokonane inwestycje w zakresie objętym umową.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Partner prywatny obejmuje ryzyko budowa elementów pasywnych, jak: mikrokanalizacja teletechniczna, kable światłowodowe, studnie, szafy, kontenery i osprzęt teletechniczny. Ryzyko popytu na usługi hurtowe.
16	Data wszczęcia postępowania	23-07-2014
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Wkład własny podmiotu publicznego został zrealizowany w wyniku realizacji Projektu DSS wybudowana zostanie rozległa sieć światłowodowa składająca się z warstwy szkieletowej i warstwy dystrybucyjnej, o przebiegu trasowym minimalizującym dublowanie z porównywalnymi zasobami należącymi do innych operatorów. Projekt nie obejmuje budowy warstwy dostępowej, tj. odcinków sieci od węzłów dostępowych (pasywnych punktów styku) do użytkowników końcowych i ten element jest przedmiotem finansowania wymaganego od koncesjonariusza - ze środków własnych lub kredytów.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Maciej Kucharski (email: koncesja_dss@dolnyslask.pl   tel.: 717704368)

90 Zawarcie umowy na adaptację, wyposażenie i operowanie Strefą Suchą w Aquadromie w Rudzie Śląskiej.		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem partnerstwa publiczno-prywatnego jest wspólna realizacja przedsięwzięcia oparta na podziale zadań i ryzyk pomiędzy podmiotem publicznym i partnerem prywatnym polegająca na adaptacji, wyposażeniu i operowaniu Strefą Suchą w Aquadromie w Rudzie Śląskiej.
2	Podmiot publiczny	AQUADROM Sp. z o.o.
3	Partner prywatny	M72 Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Ruda Śląska (Śląskie)
5	Sektor podstawowy	Sport i turystyka
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	4 200 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	21-09-2015
9	Data zamknięcia finansowego	21-09-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	180 (15 lat)
11	Data zakończenia projektu	04-07-2030
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem koncesjonariusza mają być pożytki czerpane z przedmiotu ppp - sprzedaż usług świadczonych klientom ośrodka.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wniesieniem składnika majątkowego w stanie prawnym i technicznym zdatnym do realizacji umowy ppp.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko popytu, ryzyko utrzymania zarządzanej infrastruktury.
16	Data wszczęcia postępowania	10-03-2015
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Koszty realizacji przedmiotu partnerstwa ponosi partner prywatny.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Marta Malik (email: biuro@aquadrom.pl   tel.: 32 797 32 70)

91 Wybór Operatora zarządzającego Centrum Kulturalno-Rekreacyjnym w Muzeum Wsi Mazowieckiej w Sierpcu.		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem partnerstwa publiczno-prywatnego jest wspólna realizacja przedsięwzięcia oparta na podziale zadań i ryzyk pomiędzy Koncesjodawcą (Muzeum) i Koncesjonariuszem (Operator), polegająca na świadczeniu przez Koncesjonariusza kompleksowych usług Operatora Centrum.
2	Podmiot publiczny	Muzeum Wsi Mazowieckiej w Sierpcu
3	Partner prywatny	Centrum Konferencyjno-Rekreacyjne Urszula Tomaszewska, Izabela Wierzbicka s.c.
4	Lokalizacja	Sierpc (Mazowieckie)
5	Sektor podstawowy	Kultura
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	67 000 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Średnie (50-100 mln)
8	Data zawarcia umowy	30-09-2015
9	Data zamknięcia finansowego	30-09-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	180 (15 lat)
11	Data zakończenia projektu	13-07-2030
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem partnera prywatnego będzie wyłącznie prawo do wykonywania usług w ramach eksploatacji powierzonej mu infrastruktury, w tym pobierania pożytków z przedmiotu partnerstwa.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko udostępnienia partnerowi prywatnemu infrastruktury zaangażowanej w realizację umowy. Zgodność z założeniami projektu UE, który zapewnił stworzenie operowanej infrastruktury.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko popytu na usługi świadczone w ramach koncesji. Ryzyko eksploatacji i odtwarzania infrastruktury powierzonej przez podmiot publiczny (koszty eksploatacyjne i odtworzeniowe zgodnie z umową). Konieczność uwzględnienia zasad związanych z trwałością projektu UE, który zapewnił stworzenie operowanej infrastruktury (trwałość projektu). Konieczność świadczeń na rzecz podmiotu publicznego.
16	Data wszczęcia postępowania	10-04-2015
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie projektu zapewnia sektor prywatny. Zasadnicza część infrastruktury zaangażowanej w realizację umowy została sfinansowana niezależnie od przedsięwzięcia ze środków UE w ramach RPO Mazowsze, jednak nie jest to projekt hybrydowy w sensie ścisłym. W ramach przyznanego dofinansowania 85 proc. to środki unijne z Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Mazowieckiego na lata 2007-13, 14 proc. to dotacja budżetu państwa, natomiast 1 proc. pochodzi z budżetu woj. mazowieckiego. Nie jest to jednak projekt hybrydowy w sensie ścisłym. 9 czerwca 2015r. strony kontraktu podpisały protokół odbioru końcowego wykonania przedmiotu umowy i tym samym zakończono budowę Centrum kulturalno-rekreacyjnego na terenie Muzeum Wsi Mazowieckiej w Sierpcu. Dopiero po technicznym zrealizowaniu projektu UE, wszczęto procedurę wyboru Operatora zarządzającego Centrum kulturalno-rekreacyjnym w Muzeum Wsi Mazowieckiej w Sierpcu. Będzie on zarządzał kompleksem w formule partnerstwa publiczno-prywatnego.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Brak danych



92	Świadczenie na części terenu Gminy Osina usług z zakresu zbiorowego odprowadzania ścieków z wykorzystaniem majątku kanalizacyjnego Gminy Osina, wykonanego ze środków Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Zachodniopomorskiego, obejmującego miejscowości Węgorza, Redostowo z przesyłem do miejscowości Kikorze.	
1	Syntetyczny opis projektu	W ramach projektu Koncesjonariusz zobowiązany będzie do prowadzenia eksploatacji oddanego w dzierżawę systemu kanalizacji w miejscowości Węgorza i Redostowo z przesyłem do kanalizacji w Kikorzu.
2	Podmiot publiczny	Urząd Gminy Osina
3	Partner prywatny	Przedsiębiorstwo Usług Wodnych i Sanitarnych Sp. z o.o. w Nowogardzie
4	Lokalizacja	Osina (Zachodniopomorskie)
5	Sektor podstawowy	Gospodarka wodno-kanalizacyjna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	150 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	01-10-2015
9	Data zamknięcia finansowego	01-10-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	60 (5 lat)
11	Data zakończenia projektu	04-09-2020
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem koncesjonariusza jest prawo do pobierania pożytków z przedmiotu koncesji.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Udostępnienie infrastruktury, która ma być przedmiotem ppp. Ryzyko regulacyjne w zakresie zasad świadczenia usług w zakresie zaopatrzenia w wodę i usług kanalizacyjnych.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko popytu oraz związane z eksploatacją oraz utrzymaniem sieci w celu świadczenia usług zbiorowego odprowadzania ścieków na terenie Gminy Osina zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa powszechnego i lokalnego. Koncesjonariusz zobowiązany będzie do prowadzenia eksploatacji oddanego w dzierżawę systemu kanalizacji w miejscowości Węgorza i Redostowo z przesyłem do kanalizacji w Kikorzu a w szczególności: - jego czyszczenia, utrzymania w ciągłej drożności, - prowadzenia nadzoru nad jakością wprowadzanych ścieków do kanalizacji, - wydawaniu warunków technicznych przyłączenia nowym odbiorcom, - poprawnej eksploatacji istniejących przepompowni i zamontowanych w nich pomp, - prowadzenie konserwacji i napraw oraz badań ochronnych urządzeń, - obsługa monitoringu przepompowni, - dokonywanie rozliczeń odbiorców z ilości odprowadzanych ścieków i ich obsługa w systemie inkasenckim wraz ze ściąganiem należności.
16	Data wszczęcia postępowania	25-03-2015
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Brak danych
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie zakłada zaangażowanie partnera prywatnego na etapie realizacji inwestycji jak i jej eksploatacji. 100% nakładów eksploatacyjnych ponosi Partner Prywatny. Wartość nominalna nakładów eksploatacyjnych to nie więcej niż 150 000,00 zł (30 tys * 5 lat). Są one finansowane z opłat od właścicieli nieruchomości przyłączonych do sieci kanalizacyjnej.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Brak danych

93 Koncesja na usługi świadczone w ramach partnerstwa publiczno-prywatnego z wykorzystaniem infrastruktury Term Warmińskich.		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest wspólna realizacja przedsięwzięcia oparta na podziale zadań i ryzyk pomiędzy podmiotem publicznym i partnerem prywatnym, polegająca na świadczeniu przez partnera prywatnego: usług rekreacyjnych; usług związanych z poprawą kondycji fizycznej; usług terapeutycznych; usług rozrywkowych; usług kosmetycznych; usług hotelarskich; usług gastronomicznych itp.
2	Podmiot publiczny	Starostwo Powiatowe w Lidzbarku Warmińskim
3	Partner prywatny	Condohotels Management Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Lidzbark Warmiński (Warmińsko-Mazurskie)
5	Sektor podstawowy	Sport i turystyka
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	108 527 839,70
7	Przedział wartości umowy brutto	Duże (100-250 mln)
8	Data zawarcia umowy	22-10-2015
9	Data zamknięcia finansowego	22-10-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	120 (10 lat)
11	Data zakończenia projektu	30-08-2025
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak Nazwa programu: RPO Warmińsko-Mazurskie 2007-2013. Data podpisania umowy o dofinansowanie: 25-01-2011 r.
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Partner prywatny będzie otrzymywał wynagrodzenie z pożytków z przedmiotu partnerstwa publiczno-prywatnego.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z powierzeniem partnerowi składników majątkowych powstałych w ramach projektu UE.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko popytu na usługi świadczone w ramach umowy. Konieczność wykupienia odpowiednich ubezpieczeń i zatrudnienia osób o określonych w umowie kwalifikacjach.
16	Data wszczęcia postępowania	14-08-2015
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Składniki majątkowe powierzone partnerowi prywatnemu zostały utworzone/sfinansowane dzięki wykorzystaniu dotacji UE (RPO Warmińsko-Mazurskie), jednak koncesja nie jest projektem hybrydowym, a działalność koncesjonariusza (operatora), jest finansowana przez stronę prywatną. Zgodnie z informacją udzieloną przez Koncesjodawcę, nie ponosi on nakładów eksploatacyjnych projektu. Nie posiada również wiedzy nt. źródeł finansowania projektu przez Koncesjonariusza.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Robert Skowyrski (email: skowyrski.robert@powiatlidzbarski.pl   tel.: 89 767 79 00)

<b>94</b>	<b>Budowa wielokondygnacyjnego parkingu podziemnego na placu Mikołaja Kopernika w Opolu wraz z zagospodarowaniem powierzchni placu w formule partnerstwa publiczno – prywatnego.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem zamówienia jest wspólna realizacja przedsięwzięcia polegającego na zaprojektowaniu, budowie, sfinansowaniu, wieloletnim zarządzaniu oraz utrzymaniu obiektów i infrastruktury wytworzonej w ramach inwestycji pn. „Budowa wielokondygnacyjnego parkingu podziemnego na placu Mikołaja Kopernika w Opolu wraz z zagospodarowaniem powierzchni placu”.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miasta Opola
3	Partner prywatny	Spółki IGI Exclusive
4	Lokalizacja	Opole (Opolskie)
5	Sektor podstawowy	Infrastruktura transportowa
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	100 000 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Duże (100-250 mln)
8	Data zawarcia umowy	23-10-2015
9	Data zamknięcia finansowego	23-10-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	360 (30 lat)
11	Data zakończenia projektu	18-05-2045
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Rozliczenie prac budowlanych związanych ze wzniesieniem infrastruktury publicznej wartością nieruchomości przejętej pod potrzeby nieruchomości komercyjnej (centrum handlowe). Pobieranie opłat za parkowanie.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Udostępnienie lokalizacji. Miasto Opole natomiast utrzymuje i zarządza Placem jak i infrastrukturą drogową wytworzoną w ramach przedsięwzięcia.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko projektowania i budowy, ryzyko finansowania, ryzyko popytu. W fazie eksploatacji Partner Prywatny poniesie w zasadniczej części ryzyko popytu, i to związane zarówno z przychodami z działalności handlowej i/lub usługowej, jak i z przychodami z parkingu. Partner Prywatny będzie odpowiadał również za ustalanie wysokości opłat parkingowych, lecz w porozumieniu z Miastem. Partner Prywatny powinien jednak ponosić w całości ryzyko dostępności miejsc parkingowych, które w tym wypadku będą otwarte dla wszystkich mieszkańców Miasta bez możliwości ograniczenia użytkowników wyłącznie do klientów obiektu handlowego i/lub usługowego.
16	Data wszczęcia postępowania	06-06-2014
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Partner prywatny finansuje nakłady inwestycyjne ze środków własnych i kredytu. Koszty eksploatacyjne pokrywa koncesjonariusz. Inwestycja o charakterze komercyjnym (obiekt handlowo i/lub usługowy) będzie realizowana na własny rachunek Partnera Prywatnego i będzie polegać na zabudowie nieruchomości, stanowiącej wydzieloną funkcjonalnie część Placu na podstawie MPZP.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Maciej Wujec (email: maciej.wujec@um.opole.pl   tel.: 77 451 18 02)

<b>95</b>	<b>Świadczenie usług zarządzania, utrzymania i eksploatacji sieci, budowli, urządzeń wodno-ściekowych w zakresie zbiorowego zaopatrzenia w wodę oraz zbiorowego odprowadzania ścieków na terenie Gminy Miejskiej Szczytno.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest świadczenie usług w zakresie gospodarki wodno-ściekowej na terenie Gminy Miejskiej Szczytno poprzez: zarządzanie siecią wodociągowo-kanalizacyjną, utrzymanie i eksploatacja urządzeń, budowli i sieci służących do zbiorowego zaopatrzenia w wodę oraz zbiorowego odprowadzania ścieków, prowadzenie bieżącej obsługi mieszkańców oraz innych podmiotów w zakresie gospodarki wodno-ściekowej.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski w Szczytnie
3	Partner prywatny	Przedsiębiorstwo Wodociągów i Kanalizacji AQUA Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Szczytno (Warmińsko-Mazurskie)
5	Sektor podstawowy	Gospodarka wodno-kanalizacyjna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	3 205 958
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	30-10-2015
9	Data zamknięcia finansowego	30-10-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	6 (6 miesięcy)
11	Data zakończenia projektu	28-03-2016
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wyłącznie prawo do wykonywania przedmiotu koncesji, w tym pobierania pożytków (opłat od odbiorców usług), pomniejszone o czynsz dzierżawny należny Koncesjodawcy.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Po stronie koncesjodawcy jest zapewnienie dzierżawy infrastruktury wodociągowo-kanalizacyjnej.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Wszelkie ryzyka wykonywania przedmiotu koncesji dotyczące dostępności i popytu są po stronie koncesjonariusza.
16	Data wszczęcia postępowania	30-07-2015
17	Aktualny status realizacji umowy	Umowa zrealizowana
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Środki finansowe pozyskane przez Koncesjonariusza (własne lub skredytowane).
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Danuta Chrzczanowicz (email: danuta.chrzczanowicz@um.szczytno.pl   tel.: 89 624 72 00)

96 Modernizacja energetyczna obiektów użyteczności publicznej w Płocku.		
1	Syntetyczny opis projektu	Zamówienie obejmuje przeprowadzenie modernizacji energetycznej w obiektach użyteczności publicznej Miasta Płock.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miasta Płocka
3	Partner prywatny	Konsorcjum: Siemens Sp. z o.o. oraz Siemens Finance
4	Lokalizacja	Płock (Mazowieckie)
5	Sektor podstawowy	Efektywność energetyczna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	32 979 684,69
7	Przedział wartości umowy brutto	Małe (20-50 mln)
8	Data zawarcia umowy	04-11-2015
9	Data zamknięcia finansowego	04-11-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	204 (17 lat)
11	Data zakończenia projektu	31-08-2033
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie partnera prywatnego pochodzi w całości z budżetu podmiotu publicznego. Rozliczenia dokonują się w ramach cyklicznych płatności przy weryfikacji poziomu faktycznie osiągniętego poziomu oszczędności energii elektrycznej i ciepłej w relacji do udzielonej w tym zakresie gwarancji.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Podmiot publiczny odpowiada za przekazanie stronie prywatnej infrastruktury będącej przedmiotem przedsięwzięcia. Ponadto ponosi ryzyko rynkowe (związane z faktem wykorzystania infrastruktury będącej przedmiotem współpracy zgodnie z jej celem).
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Partner prywatny ponosi ryzyko projektowania i budowy. Ryzyko związane z dostępnością materiałów, podwykonawców i usług, wzrostu kosztów materiałów, dostaw i usług. Ryzyko związane z uzyskaniem decyzji administracyjnych niezbędnych dla realizacji przedsięwzięcia. Ponadto partner odpowiada za dostępność (gwarancja wykonanych robót i dostaw oraz właściwe funkcjonowanie systemu sterowania energią). Partner ponosi ryzyko (gwarantuje) określony w ofercie i umowie poziom oszczędności energii ciepłej i elektrycznej. Ponadto partner ponosi ryzyko związane z finansowaniem przedsięwzięcia.
16	Data wszczęcia postępowania	10-06-2014
17	Aktualny status realizacji umowy	Budowa
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Zgodnie z informacjami przekazanymi przez Podmiot Publiczny, Partner Prywatny pokrywa 100% nakładów inwestycyjnych koniecznych do zrealizowania przedsięwzięcia. Podmiot publiczny ponosi całość ciężaru ekonomicznego związanego z eksploatacją przedmiotu przedsięwzięcia. Realizacja przedsięwzięcia finansowana jest przez partnera prywatnego (szczególnie Siemens Finance Sp z o. o.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Elżbieta Kwestarz (email: elzbieta.kwestarz@plock.eu   tel.: Brak danych)

<b>97</b>	Wyłonienie Operatora Zewnętrznego na zarządzanie i efektywne administrowanie wyznaczonymi pomieszczeniami w budynku Zamku w Szydłowcu zrewitalizowanego w wyniku realizacji projektu pt. Odnowa zabytkowych obiektów i przestrzeni publicznej w Szydłowcu, poprawa funkcjonalności i dostępności infrastruktury kulturalnej i turystycznej dla mieszkańców Mazowsza.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest świadczenie usług Operatora Zewnętrznego w zakresie zarządzania i efektywnego administrowania wyznaczonymi pomieszczeniami w budynku Zamku w Szydłowcu z zastrzeżeniem braku możliwości zmiany sposobu wykorzystania i przeznaczenia pomieszczeń powstałych w wyniku realizacji projektu, zachowania wszelkich wskaźników realizacji projektu oraz wypełniania wszelkich założeń projektu.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski w Szydłowcu
3	Partner prywatny	Catering OK, ul. B. Chrobrego 39, 26-600 Radom
4	Lokalizacja	Szydłowiec (Mazowieckie)
5	Sektor podstawowy	Sport i turystyka
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	3 985 285,80
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	05-11-2015
9	Data zamknięcia finansowego	05-11-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	72 (6 lat)
11	Data zakończenia projektu	04-10-2021
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak Nazwa programu: RPO Województwa Mazowieckiego 2007-2013. Data podpisania umowy o dofinansowanie: 16-06-2011 r.
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem Koncesjonariusza będzie wyłącznie prawo do wykonywania usług w ramach eksploatacji powierzonej mu infrastruktury, w tym pobierania pożytków z przedmiotu koncesji.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko udostępnienia koncesjonariuszowi infrastruktury zaangażowanej w realizację umowy.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko popytu na usługi świadczone w ramach koncesji. Ryzyko eksploatacji i odtwarzania infrastruktury powierzonej przez Koncesjodawcę (koszty eksploatacyjne i odtworzeniowe zgodnie z umową).
16	Data wszczęcia postępowania	13-07-2015
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Brak danych
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie projektu zapewnia sektor prywatny. Finansowanie prywatne (własne lub zwrotne). Zasadnicza część infrastruktury zaangażowanej w realizację umowy została sfinansowana niezależnie od przedsięwzięcia ze środków UE w ramach RPO Mazowsze, jednak nie jest to projekt hybrydowy w sensie ścisłym.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Monika Zyzman-Wiśnios (email: Brak danych   tel.: 48 617 86 30)

98 Świadczenie usług w zakresie administrowania obiektem Wioska Kulinarna w Podcierniu.		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest efektywne administrowanie obiektem powstałym w wyniku realizacji projektu Wioska Kulinarna w Podcierniu z zastrzeżeniem braku możliwości zmiany sposobu wykorzystania i przeznaczenia powstałego w wyniku realizacji projektu obiektu, zachowania wszelkich wskaźników realizacji projektu oraz wypełniania wszelkich założeń projektu.
2	Podmiot publiczny	Urząd Gminy Cegłów
3	Partner prywatny	Bags Sadoch & Gąsior Spółka Jawna
4	Lokalizacja	Cegłów (Mazowieckie)
5	Sektor podstawowy	Sport i turystyka
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	53 400
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	14-12-2015
9	Data zamknięcia finansowego	14-12-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	12 (1 rok)
11	Data zakończenia projektu	08-12-2016
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak  Nazwa programu: RPO Województwa Mazowieckiego 2007-2013 Dofinansowanie dotyczy projektu bazowego pod nazwą „Wioska kulinarna w Podcierniu – utworzenie kompleksowej oferty turystycznej Gminy Cegłów” – przy czym dofinansowanie w wysokości 376 055,6 dotyczy projektu bazowego pod nazwą „Wioska kulinarna w Podcierniu – utworzenie kompleksowej oferty turystycznej Gminy Cegłów”.
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem Koncesjonariusza będzie wyłącznie prawo do eksploatacji, w tym pobierania pożytków z przedmiotu koncesji oraz wynagrodzenie przekazywane co miesiąc przez Koncesjodawcę. Koncesjonariusz może udostępniać powierzchnię obiektu oraz czerpać dochody z przekazanego majątku, jednak prowadzenie zadań własnych nie objętych zakresem umowy nie może zakłócać wykonywania przedmiotu koncesji.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z udostępnieniem infrastruktury, która ma być przedmiotem ppp.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko popytu, ryzyko utrzymania i eksploatacji infrastruktury. Dodatkowo, partner będzie zobowiązany wnieść opłaty tytułem eksploatacji przedmiotu koncesji. Ponadto partner prywatny winien jest wyrobić wskaźniki w zakresie organizacji spotkań oraz dotyczące promocji (infrastruktura powstała z dofinansowaniem środków unijnych).
16	Data wszczęcia postępowania	25-09-2015
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Brak danych
19	Źródła finansowania projektu	Przedmiot koncesji będzie realizowany przy zastosowaniu majątku powstałego w wyniku realizacji projektu Wioska Kulinarna w Podcierniu - utworzenie kompleksowej oferty turystycznej Gminy Cegłów w ramach EFRR RPO Woj. Maz. 2007 - 2013. Koszty realizacji przedmiotu koncesji, tj. utrzymania, administrowania i zarządzania obiektem, organizacji imprez itp. ponosi koncesjonariusz.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Wojciech Juszcak (email: Brak danych   tel.: 25 759 11 90)

<b>99</b>	Koncesja na prowadzenie działalności zbiorowego zaopatrzenia w wodę i zbiorowego odprowadzania ścieków na terenie Gminy Kiszkowo na okres trzech lat od 01.01.2016 r. do 31.12.2018 r. w zakresie urządzeń (sieci wodociągowych i kanalizacyjnych), stanowiących własność Gminy Kiszkowo.	
1	Syntetyczny opis projektu	Koncesja na prowadzenie działalności zbiorowego zaopatrzenia w wodę i zbiorowego odprowadzania ścieków na terenie Gminy Kiszkowo na okres trzech lat od 01.01.2016 r. do 31.12.2018 r. w zakresie urządzeń (sieci wodociągowych i kanalizacyjnych), stanowiących własność Gminy Kiszkowo.
2	Podmiot publiczny	Urząd Gminy Kiszkowo
3	Partner prywatny	Spółdzielnia Mieszkaniowa w Rybnie Wielkim
4	Lokalizacja	Kiszkowo (Wielkopolskie)
5	Sektor podstawowy	Gospodarka wodno-kanalizacyjna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	2 380 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	17-12-2015
9	Data zamknięcia finansowego	17-12-2015
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	36 (3 lata)
11	Data zakończenia projektu	01-12-2018
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Pobierania opłat od odbiorców za świadczone usługi wodno-kanalizacyjne.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z udostępnieniem infrastruktury będącej przedmiotem koncesji. Ryzyko regulacyjne i prawne związane ze statusem operatora usług wodno-kanalizacyjnych.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Wszelkie ryzyka wykonywania przedmiotu koncesji pozostają po stronie koncesjonariusza i dotyczą zaopatrzenia w wodę, odbioru ścieków, remontu sieci, pobierania opłat od odbiorców i windykacji opłat.
16	Data wszczęcia postępowania	24-08-2015
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Brak danych
19	Źródła finansowania projektu	Źródłem finansowania projektu są całości środki finansowe pozyskane przez koncesjonariusza (własne lub skredytowane).
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Jan Palicki (email: jan.palicki@kiszkowo.pl   tel.: 61 429 70 10)



100	Świadczenie usług polegających na organizacji imprez i zarządzaniu Międzynarodowym Centrum Kongresowym oraz Halą Widowiskowo-Sportową Spodek w Katowicach.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest świadczenie przez Koncesjonariusza kompleksowych usług w zakresie organizacji, pozyskiwania i produkcji imprez, zapewniających optymalne wykorzystanie potencjału poniżej wymienionych obiektów Koncesjodawcy oraz kreowanie i promowanie ich marki, a także utrzymania i zarządzania Międzynarodowym Centrum Kongresowym, w której skład wchodzi hala główna wraz z widownią, antresola, lodowisko i sala gimnastyczna wraz z infrastrukturą towarzyszącą w Katowicach.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miasta Katowice
3	Partner prywatny	PTWP Event Center
4	Lokalizacja	Katowice (Śląskie)
5	Sektor podstawowy	Sport i turystyka
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	246 000 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Duże (100-250 mln)
8	Data zawarcia umowy	04-02-2016
9	Data zamknięcia finansowego	04-02-2016
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	180 (15 lat)
11	Data zakończenia projektu	17-11-2030
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak
		Nazwa programu: RPO Województwa Śląskiego na lata 2007 – 2013. Data podpisania umowy o dofinansowanie: 2010-10-01.
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wyłącznie prawo do wykonywania przedmiotu koncesji, w tym pobierania pożytków bez obowiązku świadczenia wynagrodzenia pieniężnego ze strony Koncesjodawcy (jednak jak wynika z kryteriów, opcja dopłat przez Koncesjodawcę nie jest wykluczona).
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Udostępnienie przedmiotu koncesji.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Obowiązki koncesjonariusza: organizacja, pozyskiwanie i produkcja imprez oraz zarządzania komercyjnego z założonymi celami, organizacja i przeprowadzenie imprez o charakterze komercyjnym w tym kongresowo - wystawienniczych, widowiskowo- sportowych i kultu.
16	Data wszczęcia postępowania	10-07-2013
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Środki finansowe pozyskane przez Koncesjonariusza (własne lub skredytowane). Szczegółowa struktura finansowania nie była przedmiotem zainteresowania podmiotu publicznego.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Maria Gwiazdowska (email: maria.gwiazdowska@katowice.eu   tel.: 32 259 39 09)

<b>101</b>	<b>Świadczenie przez Koncesjonariusza usług kompleksowego zarządzania i administrowania halą spacerową wraz z oranżerią oraz prowadzenie na jej terenie kawiarni, małej gastronomii.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest świadczenie przez Koncesjonariusza usług kompleksowego zarządzania i administrowania halą spacerową wraz z oranżerią oraz prowadzenie na jej terenie kawiarni, małej gastronomii.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miasta Jedlina-Zdrój
3	Partner prywatny	Centrum Kultury w Jedlinie-Zdroju
4	Lokalizacja	Jedlina-Zdrój (Dolnośląskie)
5	Sektor podstawowy	Sport i turystyka
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	86 250
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	25-04-2016
9	Data zamknięcia finansowego	25-04-2016
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	7 (0 lat 7 miesięcy)
11	Data zakończenia projektu	21-11-2016
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Możliwość pobierania wynagrodzenia od osób odwiedzających obiekt będący przedmiotem koncesji, jak również świadczenie usług dodatkowych.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko udostępnienia koncesjonariuszowi infrastruktury zaangażowanej w realizację umowy. Ryzyko zmian regulacyjnych i prawnych pozycji operatora.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko popytu na świadczone usługi. Konieczność opłacanie wszystkich wymaganych prawem podatków i opłat związanych z funkcjonowaniem obiektu. Na Koncesjonariuszu spoczywać będzie ryzyko nadzoru nad naprawami, wymianą i konserwacją infrastruktury zlecaną przez Koncesjodawcę. Ryzyko dostępności - otwarcia obiektu w tygodniu - minimum 40 godz. oraz zatrudnienie minimum 2 osób do obsługi osób korzystających z usług świadczonych w ramach koncesji.
16	Data wszczęcia postępowania	14-03-2016
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	brak danych
19	Źródła finansowania projektu	Partner prywatny finansuje 100% wszystkich nakładów eksploatacyjnych koniecznych do zrealizowania przedsięwzięcia, zgodnie z zapisami umowy.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Ewa Cichocka (email: sekretariat@jedlinazdroj.eu   tel.: 74 845 52 15)

102	Świadczenie usług polegających na organizacji imprez i zarządzaniu Centrum Wystawienniczo-Kongresowym Województwa Podkarpackiego.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest świadczenie przez Koncesjonariusza kompleksowych usług w zakresie pozyskiwania i organizacji imprez, zapewniających optymalne wykorzystanie potencjału niżej wymienionego obiektu Koncesjodawcy, a także w zakresie utrzymania i zarządzania tym obiektem zgodnie z jego przeznaczeniem.
2	Podmiot publiczny	Urząd Marszałkowski Województwa Podkarpackiego
3	Partner prywatny	CWK-Operator
4	Lokalizacja	Rzeszów (Podkarpackie)
5	Sektor podstawowy	Kultura
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	43 277 550
7	Przedział wartości umowy brutto	Małe (20-50 mln)
8	Data zawarcia umowy	09-05-2016
9	Data zamknięcia finansowego	09-05-2016
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	180 (15 lat)
11	Data zakończenia projektu	20-02-2031
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak Brak danych PO Rozwój Polski Wschodniej 2007-2013 Dotyczy projektu bazowego: Całkowita wartość projektu – 102 080 242,00 PLN Zwiększona wartość dofinansowania (EFRR + budżet państwa) – 47 544 234, 32 PLN (dane z grudnia 2014 r) Budowa kosztowała prawie 155 mln zł, w tym 130 mln zł to wartość robót budow Dotyczy projektu bazowego: Całkowita wartość projektu – 102 080 242,00 PLN Zwiększona wartość dofinansowania (EFRR + budżet państwa) – 47 544 234, 32 PLN (dane z grudnia 2014 r) Budowa kosztowała prawie 155 mln zł, w tym 130 mln zł to wartość robót budow 2012-12-14.
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem Koncesjonariusza za wykonywanie przedmiotu koncesji jest prawo do wykonywania usług (w szczególności do pobierania pożytków z przedmiotu Koncesji).
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Koncesjodawca ponosi w zasadniczej części ryzyko przekazania infrastruktury oraz część ryzyka dostępności (w szczególności w usuwaniu rażących wad technicznych obiektu zidentyfikowanych przez Koncesjonariusza oraz naprawach).
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Koncesjonariusz ponosi w zasadniczej części ryzyko ekonomiczne wykonywania koncesji oraz część ryzyka dostępności.
16	Data wszczęcia postępowania	02-09-2014
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie eksploatacji obiektu jest w całości przez Koncesjonariusza.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Sławomir Cynkar (email: s.cynkar@podkarpackie.pl   tel.: 17 850 17 76)

<b>103</b>	Wybudowanie i utrzymanie ulic znajdujących się na osiedlu Zaodrze w Oławie, tj. ul. Orlej, Sokolej, Słowiczej, Kruczej, wraz z ich odwodnieniem, oświetleniem oraz przebudową kolizyjnego uzbrojenia w systemie partnerstwa publiczno-prywatnego.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem zamówienia obejmuje wybudowanie i utrzymanie ulic znajdujących się na osiedlu Zaodrze w Oławie, tj. ul. Orlą, ul. Sokolą, ul. Słowiczą oraz ul. Kruczą wraz z ich odwodnieniem, oświetleniem oraz przebudową kolizyjnego uzbrojenia w systemie partnerstwa publiczno-prywatnego.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski w Oławie
3	Partner prywatny	Przedsiębiorstwo Robót Drogowo-Mostowych SP. Z o.o.
4	Lokalizacja	Oława (Dolnośląskie)
5	Sektor podstawowy	Infrastruktura transportowa
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	3 677 700
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	18-05-2016
9	Data zamknięcia finansowego	18-05-2016
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	132 (11 lat)
11	Data zakończenia projektu	22-03-2027
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Opłata cyklicznie wnoszona z budżetu podmiotu publicznego w zamian za wywiązanie się ze zobowiązań umownych w zakresie budowy i utrzymania przedmiotu partnerstwa.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wniesieniem składnika majątkowego w stanie prawnym i technicznym zdolnym do realizacji umowy ppp. Ryzyka popytu na usługi świadczone w ramach przedsięwzięcia - wnoszenie opłaty na rzecz partnera prywatnego z tytułu wykonania przez niego przedmiotu umowy o ppp (tzw opłata za dostępność).
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko budowy (gwarancji) i ryzyko dostępności oraz w ramach dostępności utrzymanie ulic w założonym standardzie eksploatacyjnym i technicznym.
16	Data wszczęcia postępowania	06-04-2016
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Brak danych
19	Źródła finansowania projektu	Za finansowanie projektu odpowiedzialny jest w 100% partner prywatny, a podmiot publiczny ponosi roczną opłatę za należyte świadczenie usług zgodnych z umową.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Tadeusz Kułakowski (email: inwestycje@um.olawa.pl   tel.: 71 303 55 01)

104 Budowa i eksploatacja oczyszczalni ścieków w Mławie w formule partnerstwa publiczno-prywatnego.		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem postępowania jest wybór Partnera Prywatnego do realizacji projektu mającego na celu zapewnienie odbioru i oczyszczania ścieków komunalnych z Miasta Mława.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miasta Mława
3	Partner prywatny	ONDEO Polska Sp. z o.o. Warszawa
4	Lokalizacja	Mława (Mazowieckie)
5	Sektor podstawowy	Gospodarka wodno-kanalizacyjna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	50 000 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Średnie (50-100 mln)
8	Data zawarcia umowy	01-07-2016
9	Data zamknięcia finansowego	01-07-2016
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	396 (33 lata)
11	Data zakończenia projektu	09-01-2049
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Pożytkiem partnera prywatnego będzie płatność za 1 m3 ścieków wpływających do oczyszczalni ścieków. Przy czym zgodnie z podziałem ryzyk, wprowadzono gwarancję ilości ścieków z tolerancją odchyłeń równą +/- 3% (na podstawie średniej ilości z ostatnich trzech lat).
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Podmiot publiczny ponosi część ryzyka popytu, które dzielone jest z partnerem prywatnym (w szczególności w zakresie zapewnienia całości strumienia ścieków z terenu Gminy, gwarancji ilości przez pierwszy okres 20-25 lat z progiem tolerancji +/- 3% oraz indeksacja stawki).
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Głównymi ryzykami po stronie partnera prywatnego jest ryzyko budowy (w szczególności finansowanie projektu, budowa według Opisu Przedmiotu Zamówienia oraz zrealizowanie budowy w okresie 36 miesięcy od zawarcia umowy) oraz ryzyko dostępności (w szczególności w zakresie eksploatacji starej i nowej instalacji, przejęcia oraz wyszkolenie personelu - w tym gwarancja zatrudnienia na okres 5 lat). Ponadto partner prywatny ponosi część ryzyka popytu, które dzielone jest z podmiotem publicznym (w szczególności w zakresie zapewnienia całości strumienia ścieków z terenu Gminy, gwarancji ilości przez pierwszy okres 20-25 lat z progiem tolerancji +/- 3% oraz indeksacja stawki).
16	Data wszczęcia postępowania	30-10-2015
17	Aktualny status realizacji umowy	Budowa
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Wkładem podmiotu publicznego jest teren pod budowę oczyszczalni wraz z gwarancją dostarczania ścieków oraz istniejące nieruchomości. Natomiast wkładem partnera prywatnego jest zaprojektowanie, wybudowanie wraz z finansowaniem oraz eksploatacja oczyszczalni ścieków.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Krzysztof Jaros (email: piotr.tomaszewski@mlawa.pl   tel.: 23 654 33 82)

<b>105</b>	<b>Postępowanie o zawarcie umowy koncesji na rozwój systemu roweru miejskiego w Krakowie oraz na jego zarządzanie w latach 2016-2019/2023.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Do zadań Operatora będzie należeć rozwój i utrzymanie systemu Krakowskiego Roweru Miejskiego KMK Bike w latach 2016-2019/2023. Koncesjonariusz na podstawie umowy koncesji zawieranej z koncesjodawcą zobowiązuje się do wykonania przedmiotu koncesji za wynagrodzeniem, które stanowi w przypadku koncesji na usługi prawo do wykonywania usług, w tym pobierania pożytków wraz z płatnością koncesjodawcy.
2	Podmiot publiczny	Zarząd Infrastruktury Komunalnej i Transportu w Krakowie ZIKiT
3	Partner prywatny	BikeU Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Kraków (Małopolskie)
5	Sektor podstawowy	Infrastruktura transportowa
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	3 000 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	14-07-2016
9	Data zamknięcia finansowego	14-07-2016
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	96 (8 lat)
11	Data zakończenia projektu	02-06-2024
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem koncesjonariusza stanowi prawo do wykonywania usług, w tym pobierania pożytków wraz z ewentualną płatnością koncesjodawcy, która nie może jednak stanowić o zdjęciu z koncesjonariusza zasadniczej części ryzyka ekonomicznego. Koncesjodawca przewiduje płatności na rzecz Koncesjonariusza. 2. Wynagrodzenie Koncesjonariusza stanowi prawo do wykonywania usług w tym prawo do pobierania pożytków wraz z płatnością Koncesjodawcy. Przez pożytki rozumie się opłaty od użytkowników za korzystanie z systemu oraz reklamy na rowerach. 3. Płatność Koncesjodawcy na rzecz koncesjonariusza nie może prowadzić do odzyskania całości związanych z wykonywaniem koncesji nakładów poniesionych przez koncesjonariusza. 4. Koncesjonariusz sfinansuje rozwój i zarządzanie systemem roweru miejskiego na własny rachunek. 5. Całkowite ryzyko ekonomiczne wykonywania przedmiotu koncesji spoczywa na Koncesjonariuszu. 6. Koncesjonariusz będzie pokrywał wszelkie koszty związane z utrzymaniem i eksploatacją przedmiotu koncesji, jak również będzie ponosił opłaty o charakterze publiczno-prawnym związane z przedmiotem koncesji oraz jego utrzymaniem. 7. Koncesjonariuszowi nie będzie przysługiwać żadne roszczenie o zwrot kosztów związanych z wykonywaniem przedmiotu koncesji, w tym ponoszonych przez niego opłat o charakterze publiczno-prawnym.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z udostępnieniem lokalizacji niezbędnej dla realizacji umowy koncesji. Ryzyko regulacyjne dotyczące zasad korzystania z rowerów miejskich w kontekście korzystania z pasa drogowego.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko wdrożenia systemu płatnego roweru miejskiego. Ryzyko popytu na usług świadczonych w ramach koncesji. Ewentualne opłaty ze strony koncesjodawcy będą przedmiotem negocjacji. Ryzyko dostępności systemu rowerowego zgodnie z umową.
16	Data wszczęcia postępowania	01-12-2015
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Brak danych
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie przedsięwzięcia spoczywa na Koncesjonariuszu. Ewentualne dopłaty Koncesjodawcy dotyczyć będą okresu eksploatacji.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Krzysztof Gałat (email: kgalat@zikit.krakow.pl   tel.: 12 616 74 16)

106 Modernizacja oświetlenia ulicznego w Gminie Parysów.		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem zamówienia jest przeprowadzenie modernizacji oświetlenia ulicznego na terenie Gminy Parysów.
2	Podmiot publiczny	Urząd Gminy Parysów
3	Partner prywatny	Centrum Zaopatrzenia Energetyki ELTAST Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Parysów (Mazowieckie)
5	Sektor podstawowy	Efektywność energetyczna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	1 584 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	24-08-2016
9	Data zamknięcia finansowego	24-08-2016
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	96 (8 lat)
11	Data zakończenia projektu	13-07-2024
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie wypłacane z budżetu publicznego w modelu tzw. opłaty za dostępność (cyklicznych płatności obejmujących spłatę nakładów inwestycyjnych oraz opłatę za bieżące utrzymanie składników majątkowych oraz spełnienie wymogów technicznych oświetlenia).
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane ze spełnianiem przez przedmiot wkładu rzeczowego zadeklarowanych cech technicznych i prawnych.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko budowy (i projektowania), ryzyko utrzymania i zarządzania infrastrukturą (ryzyko dostępności) w sposób zapewniający uzyskanie deklarowanego poziomu oszczędności energetycznych oraz dochowanie standardu oświetleniowego.
16	Data wszczęcia postępowania	13-05-2014
17	Aktualny status realizacji umowy	Budowa
18	Korzystanie z doradztwa	Brak danych
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie jest zadaniem partnera prywatnego na etapie budowy i na etapie eksploatacyjnym również (środki własne lub kredyt). Zgodnie z informacjami przekazanymi przez Podmiot Publiczny, Partner Prywatny pokrywa 100% nakładów inwestycyjnych oraz eksploatacyjnych przy pomocy finansowania dłużnego (kredytu). Wartość nominalna nakładów inwestycyjnych to 1 584 000,00 zł brutto, a eksploatacyjnych 108 180,00 zł brutto.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Bożena Kwiatkowska (email: ug@parysow.pl   tel.: 25 685 53 19)

<b>107</b>	Postępowanie o zawarcie umowy w trybie partnerstwa publiczno – prywatnego: "Wybór partnera prywatnego dla przedsięwzięcia partnerstwa publiczno – prywatnego pn. "Budowa lub utrzymanie i eksploatacja regionalnej instalacji do przetwarzania odpadów komunalnych".	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem partnerstwa publiczno-prywatnego jest wybór partnera prywatnego dla przedsięwzięcia partnerstwa publiczno-prywatnego pn. „Budowa lub utrzymanie i eksploatacja regionalnej instalacji do przetwarzania odpadów komunalnych”.
2	Podmiot publiczny	Urząd Gminy Lipinki
3	Partner prywatny	Przedsiębiorstwo Usług Komunalnych EMPOL sp z o.o.
4	Lokalizacja	Lipinki (Małopolskie)
5	Sektor podstawowy	Gospodarka odpadami
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	10 000 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	21-09-2016
9	Data zamknięcia finansowego	21-09-2016
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	180 (15 lat)
11	Data zakończenia projektu	05-07-2031
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Udział w zyskach spółki proporcjonalny do zaangażowania (udziału w kapitale).
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko regulacyjne związane z systemem finansowania zagospodarowania odpadów i formami prawnymi realizacji tych zadań, jako udziałowca spółki działającej na tym rynku.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Jako udziałowiec spółki celowej ponosi większość ryzyk ekonomicznych związanych z funkcją operatora instalacji służącej zagospodarowaniu odpadami.
16	Data wszczęcia postępowania	18-03-2016
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Zgodnie z informacją otrzymaną od podmiotu publicznego, partner prywatny ponosi wszelkie nakłady inwestycyjne oraz eksploatacyjne konieczne do zrealizowania przedsięwzięcia.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Czesław Rakoczy (email: wojt@gminalipinki.pl   tel.: 13 447 70 21)



<b>108</b>	<b>Termomodernizacja wraz z zarządzaniem źródłami ciepła w budynkach użyteczności publicznej na terenie Gminy Opalenica.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem zamówienia jest przeprowadzenie termomodernizacji wraz z zarządzaniem źródłami ciepła w budynkach użyteczności publicznej na terenie Gminy Opalenica, a także zarządzanie gospodarką ciepłą i energetyczną w tych obiektach przez cały okres trwania umowy partnerstwa, czego rezultatem będzie m.in. zmniejszenie kosztów zużycia energii cieplnej i energii elektrycznej w budynkach będących przedmiotem przedsięwzięcia.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski w Opalenicy
3	Partner prywatny	ENGIE Services Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Opalenica (Wielkopolskie)
5	Sektor podstawowy	Efektywność energetyczna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	11 500 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	30-09-2016
9	Data zamknięcia finansowego	30-09-2016
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	168 (14 lat)
11	Data zakończenia projektu	19-07-2030
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Partner prywatny wykonuje prace termomodernizacyjne, ponosząc ich koszty. Po dokonaniu odbioru prac i rozpoczęciu etapu użytkowania obiektów, monitorowania i zarządzania w nich energią - partner prywatny zobowiązany jest do utrzymywania efektów energetycznych, czyli oszczędności, na co najmniej zadeklarowanym w ofercie poziomie, pod rygorem kar umownych. Część wynagrodzenia finansowana będzie z wypracowanych oszczędności. Wynagrodzenie partnera płatne będzie w ramach ratalnych transz, zgodnie z harmonogramem spłat.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko udostępnienia składników majątkowych (lokali) objętych przedsięwzięciem. Ryzyko popytu na lokale objęte przedsięwzięciem. Ryzyko legislacyjne (w części).
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko zaprojektowania, budowy (w tym również ryzyko archeologiczne) i utrzymania (zarządzania energią z gwarancją oszczędności). Konieczność sfinansowania całości robót.
16	Data wszczęcia postępowania	23-10-2015
17	Aktualny status realizacji umowy	Budowa
18	Korzystanie z doradztwa	Brak danych
19	Źródła finansowania projektu	Wkładem własnym gminy jest przygotowany wstępny projekt inwestycji, obszar projektowania rozwiązań technicznych i technologicznych. Partner prywatny opracowuje dokumentację projektową, wraz z niezbędnymi uzgodnieniami i pozwoleniami, w której zawrze proponowane przez siebie rozwiązania techniczne i technologiczne, mające umożliwić osiągnięcie efektu energetycznego w postaci oszczędności. Ponadto partner prywatny wykonuje prace termomodernizacyjne i okolo termomodernizacyjne, ponosząc ich koszty. 100% nakładów inwestycyjnych oraz eksploatacyjnych ponosi Partner Prywatny. Wartość nominalna nakładów inwestycyjnych to 11 500 000 zł, a eksploatacyjnych 3 900 000 zł.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Paweł Jakubowski (email: info@opalenica.pl   tel.: 61 447 72 70)

<b>109</b>	Świadczenie usług operatora płatności, to jest usług polegających na obsłudze realizacji płatności uiszczanych w systemie teleinformatycznym Ministerstwa Sprawiedliwości obsługującym płatności (dalej: System E-płatności).	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest świadczenie przez Koncesjodawcę usług operatora płatności, to jest usług mających na celu elektroniczną realizację Opłat poprzez obsługę co najmniej dwóch (2) form płatności elektronicznych Opłat, realizowanych za pośrednictwem sieci Internet w Systemie E-płatności.
2	Podmiot publiczny	Ministerstwo Sprawiedliwości
3	Partner prywatny	Dotpay S.A.
4	Lokalizacja	Warszawa (Mazowieckie)
5	Sektor podstawowy	Inne
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	Brak danych
7	Przedział wartości umowy brutto	Małe (20-50 mln)
8	Data zawarcia umowy	10-10-2016
9	Data zamknięcia finansowego	10-10-2016
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	12 (1 rok)
11	Data zakończenia projektu	05-10-2017
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Prowizja od operacji finansowych świadczonych w ramach koncesji.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko wyboru operatora (dostępności usług dla użytkowników).
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko zachowania określonego w umowie poziomu sprawności systemu (koszt wdrożenia i utrzymania oraz bieżącego zabezpieczenia), ryzyko popytu na usługi.
16	Data wszczęcia postępowania	30-09-2015
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Brak danych
19	Źródła finansowania projektu	Zadanie operatora pokrywającego samodzielnie koszty wdrożenia i świadczenia usługi (dzięki uzyskiwaniu prowizji od obsługiwanych transakcji). Koszt i ryzyko związane z realizacją transakcji ponosi partner prywatny.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Małgorzata Gołyńska (email: golynska@ms.gov.pl   tel.: 22 521 27 73)

110	Budowa w mieście Wałcz: a). nowej drogi w rejonie os. Piastowskiego, b). przebudowie i rozbudowie ul. Sienkiewicza, c). budowie drogi ul. Bracka, wraz z budowa infrastruktury technicznej w formule partnerstwa publiczno - prywatnego - postępowanie II.	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem partnerstwa jest wspólna realizacja, przez Gminę Miejską Wałcz oraz wybranego partnera prywatnego, przedsięwzięcia polegającego na: wykonaniu nowej drogi gminnej położonej w rejonie osiedla Piastowskiego (część I przedsięwzięcia), nowej drogi gminnej stanowiącej ul. Bracką (część II przedsięwzięcia oraz przebudowaniu i rozbudowaniu ulicy Sienkiewicza (część III przedsięwzięcia) - wraz z infrastrukturą towarzyszącą i elementami zagospodarowania terenu - położonych na terenie Miasta Wałcz.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miasta Wałcz
3	Partner prywatny	Energopol-Szczecin S.A.
4	Lokalizacja	Wałcz (Zachodniopomorskie)
5	Sektor podstawowy	Infrastruktura transportowa
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	4 095 900
7	Przedział wartości umowy brutto	Mikro (<5 mln)
8	Data zawarcia umowy	13-10-2016
9	Data zamknięcia finansowego	13-10-2016
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	106 (8 lat 8 miesięcy)
11	Data zakończenia projektu	22-08-2026
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem partnera prywatnego będzie płatność zryczałtowana w formie opłaty za dostępność.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Podmiot Publiczny zobowiązany będzie do współdziałania w osiągnięciu celu przedsięwzięcia, w szczególności przez wniesienie do przedsięwzięcia składnika majątkowego poprzez użyczenie nieruchomości, na których ma być realizowane przedsięwzięcie oraz wydanie ich partnerowi prywatnemu, przekazanie Partnerowi Prywatnemu Dokumentacji Projektowej dotyczącej realizacji poszczególnych części przedsięwzięcia oraz przeniesienie na niego pozwoleń na budowę tj częściowo ponosi ryzyko projektowania (I część inwestycji). Partner prywatny ponosić będzie większość ryzyka budowy oraz większość ryzyka dostępności - wysokość płatności podmiotu publicznego będzie uzależniona od rzeczywistej dostępności przedmiotu partnerstwa.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko kompleksowej realizacji przedmiotu przedsięwzięcia, w tym w szczególności do: wykonania robót budowlanych oraz poniesienia w całości albo w części wydatków na jego realizację lub poniesienia ich przez osobę trzecią. Projekty wykonawcze (dotyczące części I przedsięwzięcia) oraz roboty budowlane dotyczące pełnego zakresu przedsięwzięcia zostaną zrealizowane na podstawie Dokumentacji Projektowej przekazanej przez Podmiot Publiczny częściowo samodzielnie. Ryzyko dostępności: W okresie trwania partnerstwa Partner prywatny będzie zobowiązany do utrzymywania i zarządzania drogami objętymi przedsięwzięciem, zapewnienia ich ciągłej dostępności w szczególności poprzez ich utrzymywanie w stanie nie pogorszonym ponad normalne zużycie na poziomie zapewniającym możliwość niezakłóconego korzystania z nich w sposób zgodny z przeznaczeniem określonym w umowie, oraz poprzez bieżące dokonywanie niezbędnych napraw i remontów.
16	Data wszczęcia postępowania	07-01-2016
17	Aktualny status realizacji umowy	Budowa
18	Korzystanie z doradztwa	Nie
19	Źródła finansowania projektu	Zgodnie z informacją udzieloną przez Podmiot Publiczny, na chwilę obecną nie ponosi on żadnych wydatków dotyczących bezpośrednio realizowanej umowy o ppp - wszelkie nakłady inwestycyjne realizowanej obecnie inwestycji ponosi Partner Prywatny. Partner finansuje projekt środkami własnymi lub skredytowanymi.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Rafał Fischer (email: skarbnik@umwalcz.pl   tel.: 67 258 44 71)

111 Termomodernizacja budynków oświatowych Miasta Zgierza.		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem Przedsięwzięcia jest sfinansowanie, zaprojektowanie oraz wykonanie prac termomodernizacyjnych i remontowo-budowlanych w budynkach oświatowych podległych Gminie Miasto Zgierz. Partner Prywatny będzie także odpowiedzialny za wdrożenie systemu zarządzania energią oraz wykonywanie czynności z zakresu zarządzania energią w celu uzyskania zagwarantowanych w ofercie oszczędności w zużyciu energii cieplnej i elektrycznej oraz za utrzymanie sprawności technicznej zmodernizowanej infrastruktury oraz zainstalowanych urządzeń.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miasta Zgierza
3	Partner prywatny	Engie Services Sp. z o. o., ul. Kijowska 1, 03-738 Warszawa
4	Lokalizacja	Zgierz (Łódzkie)
5	Sektor podstawowy	Efektywność energetyczna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	56 411 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Średnie (50-100 mln)
8	Data zawarcia umowy	30-01-2017
9	Data zamknięcia finansowego	30-06-2017
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	372 (31 lat)
11	Data zakończenia projektu	31-08-2033
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak
		Nazwa programu: RPO Województwa Łódzkiego na lata 2014-2020. Dofinansowanie na poziomie 84,85%, Data podpisania umowy o dofinansowanie: 2017-06-30. Wysokość wsparcia 3 5260 265,04 zł.
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Opłata za dostępność powiązana z osiągnięciem zadeklarowanych oszczędności energetycznych. Część wynagrodzenia może być wniesione tytułem wkładu podmiotu publicznego tj sfinansowania części nakładów ze środków uzyskanych z refundacji UE.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z udostępnieniem infrastruktury, która ma być przedmiotem ppp. Ryzyko popytu związane ze zmianą przeznaczenia budynków objętych przedsięwzięciem. Ewentualnie ryzyko rozliczenia dotacji UE.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Zaprojektowanie i wykonanie robót budowlanych. Ryzyko związane z dostępnością przedmiotu przedsięwzięcia w szczególności związane z uzyskaniem gwarantowanych oszczędności energetycznych.
16	Data wszczęcia postępowania	25-09-2015
17	Aktualny status realizacji umowy	Budowa
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie pochodzi ze środków własnych lub kredytu zaciągniętego przez partnera prywatnego (w ramach środków własnych i finansowania dłużnego). Jednak podmiot publiczny zakłada, że projekt w będzie mógł skorzystać z dofinansowania na realizację Przedsięwzięcia z środków dostępnych w ramach Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Łódzkiego na lata 2014-2020 na realizację projektu pn. „Kompleksowa termomodernizacja budynków użyteczności publicznej oraz zasobu komunalnego Zgierza” (Projekt wskazany w Strategii Łódzkiego Obszaru Metropolitalnego 2020+, symbol projektu: 3-024).W takim modelu będzie to projekt hybrydowy.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Ewa Lefik-Babiasz (email: elefik@umz.zgierz.pl   tel.: 42 714 31 12)

112 Uruchomienie i zarządzanie miejską wypożyczalnią samochodów elektrycznych we Wrocławiu.		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem partnerstwa publiczno - prywatnego jest wspólna (przez Podmiot Publiczny i Partnera Prywatnego) realizacja przedsięwzięcia polegającego na uruchomieniu i zarządzaniu systemem bezobsługowej miejskiej wypożyczalni samochodów elektrycznych we Wrocławiu.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski Wrocławia
3	Partner prywatny	ENIGMA SOI Sp.z o.o., 02-230 Warszawa, Jutrzenki 116
4	Lokalizacja	Wrocław (Dolnośląskie)
5	Sektor podstawowy	Usługi transportowe
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	78 000 000
7	Przedział wartości umowy brutto	Średnie (50-100 mln)
8	Data zawarcia umowy	16-02-2017
9	Data zamknięcia finansowego	16-02-2017
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	78 (6 lat 6 miesięcy)
11	Data zakończenia projektu	16-08-2023
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem Partnera Prywatnego będzie prawo do pobierania pożytków z zarządzania Wypożyczalnią (tj. w szczególności pobierania opłat za udostępnianie samochodów oraz opłat za umieszczanie reklamy na samochodach).
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z zaangażowaniem wkładu własnego - wydaniem nieruchomości będącej lokalizacją dla przedsięwzięcia (200 miejsc postojowych na terenie dróg publicznych). Ryzyko dotyczy statusu prawnego oraz dostępności przedmiotu przedsięwzięcia. Ponadto podmiot publiczny ponosi ryzyko prawne wdrożenia rozwiązań w zakresie uprawnień osób kierujących pojazdami udostępnionymi w ramach przedsięwzięcia po pasie drogowym (i parkingach) na zasadach preferencyjnych.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyko budowy związane z budową infrastruktury ładowania pojazdów elektrycznych. Ryzyko popytu związane z dostępnością samochodów dla klientów wypożyczalni. Ryzyko ekonomiczne związane ze zorganizowaniem systemu wypożyczania aut, w tym systemu pobierania opłat i sfinansowania samochodów.
16	Data wszczęcia postępowania	14-08-2015
17	Aktualny status realizacji umowy	Budowa
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Całość nakładów inwestycyjnych ponosi partner prywatny w zamian za prawo czerpania zysków z funkcjonowania systemu będącego przedmiotem koncesji.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Anna Badeńska (email: anna.badenska@um.wroc.pl   tel.: 71 777 88 37)

<b>113</b>	<b>Systemowa modernizacja obiektów gminnych przy wykorzystaniu odnawialnych źródeł energii w formule partnerstwa publiczno-prywatnego.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem Przedsięwzięcia jest przeprowadzenie termomodernizacji oraz zarządzanie gospodarką energetyczną w budynkach użyteczności publicznej podległych Gminie Wiązowna. Przedsięwzięcie realizowane będzie na podstawie przepisów ustawy z 19.12.2008 o partnerstwie publiczno-prywatnym i będzie oparte na podziale zadań i ryzyk pomiędzy Zamawiającym a Wykonawcą.
2	Podmiot publiczny	Urząd Gminy Wiązowna
3	Partner prywatny	Konsorcjum firm: 1. Siemens Sp. z o. o., 2. Siemens Finance Sp. z o.o. 3. Warbud S.A., 4. Warbud PPP6 Sp. z o. o.
4	Lokalizacja	Wiązowna (Mazowieckie)
5	Sektor podstawowy	Efektywność energetyczna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	69 991 743,70
7	Przedział wartości umowy brutto	Średnie (50-100 mln)
8	Data zawarcia umowy	01-03-2017
9	Data zamknięcia finansowego	Brak danych
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	199 (16 lat 7 miesięcy)
11	Data zakończenia projektu	Po upływie 180 miesięcy od zakończenia etapu robót.
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak Nazwa programu: RPO Województwa Mazowieckiego 2014-2020. Wartość wsparcia do 80%. Data podpisania umowy o dofinansowanie: 2017-01-17.
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie partnera prywatnego ma charakter „opłaty za dostępność” składającej się z zapewnienia przez wykonawcę odpowiedniego standardu usług w znaczeniu techniczno-technologicznym, a także odpowiedniej ich ilości i jakości. Gmina w ramach realizacji projektu wniesie środki pieniężne, pomniejszające wynagrodzenie Partnera również z udziałem dofinansowania.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyka spoczywające na podmiocie publicznym. 1) Ryzyko zmian cen energii. 2) Ryzyko związane ze zmianą sposobu użytkowania obiektów objętych zakresem przedsięwzięcia. 3) Ryzyko polityczne. 4) Ryzyko związane z wniesieniem wkładu własnego.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Ryzyka spoczywające na partnerze prywatnym. 1) Ryzyka związane z projektowaniem. 2) Ryzyka związane z uzyskaniem decyzji administracyjnych. 3) Ryzyka związane ze sfinansowaniem przedsięwzięcia. 4) Ryzyko należytego i terminowego przeprowadzenia termomodernizacji. 5) Ryzyka związane z dostępnością materiałów, podwykonawców i usług. 6) Ryzyko wzrostu kosztów materiałów, dostaw i usług. 7) Ryzyko zapewnienia gwarantowanego poziomu oszczędności. 8) Ryzyka związane z prawidłowym zarządzaniem energią w obiektach oraz z utrzymaniem sprawności technicznej zainstalowanych urządzeń. 9) Ryzyka związane z prawidłowym funkcjonowaniem systemu zarządzania energią.
16	Data wszczęcia postępowania	01-10-2015
17	Aktualny status realizacji umowy	Budowa
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie spoczywać ma na stronie prywatnej. Gmina w ramach realizacji projektu wniesie środki pieniężne, pomniejszające wynagrodzenie Partnera. Zakłada się udział dofinansowania.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Ewelina Kowalska (email: e.kowalska@wiazowna.pl   tel.: 22 512 58 64)

<b>114</b>	<b>Świadczenie usług w zakresie w publicznego transportu zbiorowego, w powiatowych przewozach pasażerskich w transporcie drogowym, na obszarze powiatu bytowskiego. Numer referencyjny: KmD.272.1.2016.DII.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem koncesji jest świadczenie usług w zakresie publicznego transportu zbiorowego, w powiatowych przewozach pasażerskich na obszarze powiatu bytowskiego i obsługa sieci komunikacyjnej składającej się z 20 linii autobusowych.
2	Podmiot publiczny	Powiat Bytowski - Starostwo Powiatowe w Bytowie
3	Partner prywatny	Przedsiębiorstwo Komunikacji Samochodowej w Bytowie Spółka Akcyjna
4	Lokalizacja	Bytów (Pomorskie)
5	Sektor podstawowy	Usługi transportowe
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	73 989 011,25
7	Przedział wartości umowy brutto	Średnie (50-100 mln)
8	Data zawarcia umowy	08-05-2017
9	Data zamknięcia finansowego	Brak danych
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	60 (5 lat)
11	Data zakończenia projektu	Brak danych
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzeniem koncesjonariusza będą opłaty pobierane od pasażerów w związku z realizacją usługi przewozowej (prawo do korzystania z usługi) oraz rekompensata z budżetu państwa z tytułu utraconych przychodów w związku ze stosowaniem ustawowych uprawnień do ulgowych przejazdów w publicznym transporcie zbiorowym.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z wyborem właściwego modelu realizacji zadania publicznego, w szczególności ryzyko prawne związane z systemem regulacyjnym w obszarze zasad finansowania i organizacji systemu transportu zbiorowego.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Większość ryzyka popytu na świadczone usługi spoczywa na koncesjonariuszu, częściowo uzyskuje on rekompensatę w związku ze stosowaniem ulg ustawowych. Ryzyko dostępności w zakresie przestrzegania rozkładu jazdy.
16	Data wszczęcia postępowania	05-01-2017
17	Aktualny status realizacji umowy	Zarządzanie umową
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Środki partnera prywatnego (własne i/lub kredyt), po części pochodzące z rekompensaty za przychody utracone w wyniku stosowania ulg ustawowych. Usługi objęte umową o koncesji będą świadczone w oparciu o tabor będący własnością koncesjonariusza.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Ewa Woźniak (email: e.wozniak@powiatbytowski.pl   tel.: 59 822 80 00)

115 Poprawa efektywności wykorzystania energii w budynkach użyteczności publicznej Gminy Miejskiej Pabianice.		
1	Syntetyczny opis projektu	Przedmiotem Przedsięwzięcia jest przeprowadzenie termomodernizacji oraz zarządzanie gospodarką energetyczną w budynkach użyteczności publicznej podległych gminie miejskiej Pabianice.
2	Podmiot publiczny	Urząd Miejski w Pabianicach
3	Partner prywatny	Konsorcjum firm: Siemens Sp. z o.o. (lider), Siemens Finance Sp. z o.o.
4	Lokalizacja	Pabianice (Łódzkie)
5	Sektor podstawowy	Efektywność energetyczna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	46 656 999
7	Przedział wartości umowy brutto	Małe (20-50 mln)
8	Data zawarcia umowy	23-05-2017
9	Data zamknięcia finansowego	23-05-2017
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	198 (16 lat 6 miesięcy)
11	Data zakończenia projektu	30-11-2033
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Tak
		Nazwa programu: RPO Województwa Łódzkiego na lata 2014-2020 Dodatkowe informacje: zakładana wartość wsparcia wynosi 10499266,24 zł. Koszty kwalifikowalne to 69,87%. Został złożony wniosek o dofinansowanie dn. 29-05-2017.
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie partnera prywatnego pochodzi w całości z budżetu podmiotu publicznego. Rozliczenia dokonują się w ramach cyklicznych płatności przy weryfikacji poziomu faktycznie osiągniętego poziomu oszczędności energii elektrycznej i ciepłej w relacji do udzielonej w tym zakresie gwarancji. W przypadku realizacji projektu hybrydowego część wynagrodzenia może przybrać formę częściowej płatności za roboty budowlane jako zapłata lub wkład pieniężny podmiotu publicznego.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Podmiot publiczny odpowiada za przekazanie stronie prywatnej infrastruktury będącej przedmiotem przedsięwzięcia. Ponadto ponosi ryzyko rynkowe (związane z faktem wykorzystania infrastruktury będącej przedmiotem współpracy zgodnie z jej celem).
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Partner prywatny ponosi ryzyko projektowania i budowy. Ryzyko związane z dostępnością materiałów, podwykonawców i usług, wzrostu kosztów materiałów, dostaw i usług. Ryzyko związane z uzyskaniem decyzji administracyjnych niezbędnych dla realizacji przedsięwzięcia. Ponadto partner odpowiada za dostępność (gwarancja wykonanych robót i dostaw oraz właściwe funkcjonowanie systemu sterowania energią). Partner ponosi ryzyko (gwarantuje) określony w ofercie i umowie poziom oszczędności energii ciepłej i elektrycznej. Ponadto partner ponosi ryzyko związane z finansowaniem przedsięwzięcia.
16	Data wszczęcia postępowania	10-08-2015
17	Aktualny status realizacji umowy	Budowa
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Finansowanie w zasadniczej części będzie zadaniem partnera prywatnego, przy czym rozważane jest finansowanie przedsięwzięcia w modelu hybrydowym. Zamawiający zamierza pozyskać dofinansowanie na realizację Przedsięwzięcia z środków dostępnych w ramach Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Łódzkiego na lata 2014-2020 na realizację projektu pn. „Poprawa efektywności wykorzystania energii w budynkach użyteczności publicznej Gminy Miejskiej Pabianice” (Projekt wskazany w Strategii Łódzkiego Obszaru Metropolitalnego 2020+, symbol projektu: 3-024).
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Edyta Fila-Wyleżych (email: efila@um.pabianice.pl   tel.: 42 225 46 62)



<b>116</b>	<b>Energomodernizacja budynków na osiedlu Juliusz stanowiących zasób lokalowy Miasta Sosnowiec wraz z wieloletnim zarządzaniem gospodarką ciepłą. Numer referencyjny: MZZL/498/2016.</b>	
1	Syntetyczny opis projektu	Celem Projektu jest wykonanie zadania inwestycyjnego w zakresie energomodernizacji 22 budynków mieszkalnych oraz budynku żłobka będących w zasobach Miejskiego Zakładu Zasobów Lokalowych, zlokalizowanych na osiedlu Juliusz w Sosnowcu, polegającego na wykonaniu i zarządzaniu wewnętrzną siecią grzewczą centralnego ogrzewania i ciepłej wody użytkowej zintegrowaną w ramach jednego systemu automatycznego sterowania gospodarką ciepłą.
2	Podmiot publiczny	Miejski Zakład Zasobów Lokalowych w Sosnowcu
3	Partner prywatny	Zakłady Energetyki Ciepłej S.A.
4	Lokalizacja	Sosnowiec (Śląskie)
5	Sektor podstawowy	Efektywność energetyczna
6	Wartość nakładów inwestycyjnych lub usług brutto	10 181 248,47
7	Przedział wartości umowy brutto	Bardzo małe (5-20 mln)
8	Data zawarcia umowy	27-06-2017
9	Data zamknięcia finansowego	27-06-2017
10	Okres realizacji (miesiące i lata)	108 (9 lat)
11	Data zakończenia projektu	30-06-2026
12	Dofinansowanie z funduszy unijnych	Nie
13	Model wynagrodzenia partnera prywatnego	Wynagrodzenie Wykonawcy przyjmie formę cyklicznych płatności uiszczanych przez Zamawiającego (opłata za dostępność). Zamawiający oczekuje, że środki pieniężne na wynagrodzenie Wykonawcy będą pochodzić co najmniej w części z oszczędności finansowych wygenerowanych w wyniku przeprowadzonej energomodernizacji.
14	Podział ryzyk (ryzyka po stronie publicznej)	Ryzyko związane z udostępnieniem infrastruktury oraz w całości ryzyko popytu.
15	Podział ryzyk (ryzyka po stronie prywatnej)	Większość ryzyk związanych z fazą inwestycyjną Przedsięwzięcia (ryzyko budowy) oraz większość ryzyka dostępności zostanie przeniesionych na Partnera Prywatnego.
16	Data wszczęcia postępowania	06-12-2016
17	Aktualny status realizacji umowy	Budowa
18	Korzystanie z doradztwa	Tak
19	Źródła finansowania projektu	Realizacja przedsięwzięcia finansowana jest częściowo przez partnera prywatnego.
20	Kontakt do podmiotu publicznego	Z-ca Dyrektora Waldemar Żurek (email: mzzl@mzzl.pl   tel.: 32 290 18 62)